

# SAC de NOTICIES GREMI de BARCELONA

ASSOCIACIÓ EMPRESARIAL D'INSTAL·LADORS D'ELECTRICITAT, FONTANERIA, CLIMATITZACIÓ I AFINS DE BARCELONA



GREMI  
D'INSTAL·LADORS  
DE BARCELONA

NÚM. 7 - ABRIL 2016

Ei bcn

Escola Gremial d'Instal·ladors  
d'Electricitat i Fontaneria de BCN



ENTREVISTA  
Luis Lopezbarrena



ARTÍCULO TÉCNICO  
Iluminación sobre el  
río Ter en Girona con  
LED PC-Ámbar

light+building

The world's leading trade fair for  
lighting and building services technology

Where  
modern spaces  
come to life.

EVENTOS  
Light+Building 2016 bate  
nuevamente records

EL SILENCIO HABLA DE COSAS IMPORTANTES.  
EL NUESTRO DE BELLEZA.

El aire es capaz de hacer que  
un velo de seda vuele. Pero los  
Splits DC inverter de Fujitsu  
son capaces de hacer que baile.

CUANDO HABLA EL SILENCIO

Associada a:



[www.gremibcn.cat](http://www.gremibcn.cat) | [www.egibcn.net](http://www.egibcn.net)



# LA FIESTA DEL INSTALADOR

2ª EDICIÓN

¡MÁS DE 70  
EXPOSITORES  
CONFIRMADOS!



**7**  
**DE JUNIO**  
10:00 - 14:30  
15:00 - 19:00  
**CAMP NOU**

## CONDICIONES ESPECIALES DE COMPRA, REGALOS Y SORTEOS!



**Welcome Pack** para todos los asistentes



Los **50 primeros asistentes de la mañana** y los **50 asistentes de la tarde** tienen Tour VIP por el Estadio y el museo del FCBarcelona.



**Parking gratis** en el recinto del Camp Nou



**Ciclo 6 ponencias** sobre el ahorro energético y nuevas oportunidades de negocio



**Catering** durante todo el evento

**Organizado por:**



**CON LA  
PARTICIPACIÓN  
DE LAS  
CHEERLEADERS  
DEL  
FCBARCELONA**



**REGISTRATE GRATIS EN [WWW.LAFIESTADELINSTALADOR.COM](http://WWW.LAFIESTADELINSTALADOR.COM)**

Benvinguts a la revista del GremiBCN i l'Escola Gremial número 7.

En aquest número volem destacar la reunió mantinguda per representants d' AGIC amb la Direcció General d'Inspecció de Treball de Catalunya per lluitar plegats contra l'intrusisme del nostre sector. Us encoratgem des de aquestes línies a fer-nos servir com a pont davant l'administració per tal de fer ENTRE TOTS més digna la nostra professió. Per tot això esperem les vostres denúncies degudament fonamentades mitjançant el formulari que teniu a la vostra disposició al gremi. Només un apunt més al respecte, hem de ser àgils i ràpids!

Tanmateix ens agradaria fer-vos un altre comentari: com ja sabeu un dels nostres objectius es facilitar-vos la màxima informació possible, sobretot a nivell tècnic, ja que considerem que és prioritari que estiguen assabentats en aquesta matèria de la forma més directe possible. Voldríem deixar de manifest que SEMPRE podeu comptar amb nosaltres per tal d'aclarir-vos qualsevol dubte que us sorgeixi al respecte.

La màxima del GremiBCN es estar al vostre servei, ja que estem en temps nous amb normatives que afortunadament per a tots evolucionen i aquests canvis, a vegades "engorrosos" en el present, els hem de veure amb perspectiva de futur i sentir l'orgull de formar part d'un col·lectiu que també evoluciona i que és vital pel benestar de la nostra societat.

No hem de tenir por dels canvis, i el GremiBCN està i estarà al vostre costat per anar junts de la mà.

Fins el proper número...i ja seran 8.

La Junta Directiva

4



## GREMI INFORMA

20



## ESCOLA GREMI

24



## ENTREVISTAS

- Luis Lopezbarrena
- Antonio Cañete
- Jordi Esteban

30



## ARTÍCULO TÉCNICO

- Válvulas para la regulación y el equilibrio de circuitos hidráulicos
- Iluminación sobre el río Ter en Girona con LED PC-Ámbar
- Las Smart Homes, una nueva tecnología que rompe barreras

38



## ARTÍCULO INFORMATIVO

- Accesibilidad a las Comunidades de Vecinos

40



## ARTÍCULO NORMATIVA

- Artículo sobre instalaciones receptoras de gas, basado principalmente por el cambio de la norma UNE 60670.

44



## VISITA INSTALACIÓN

- Visita al Data Center modular que Schneider Electric ha instalado en el templo de la Sagrada Familia de Barcelona

46



## EVENTOS

- Premis d'Excel·lència Energètica
- PIMEC - l'Informe sobre Morositat 2015
- Presentación libro - Albert Soriano
- IFEMA presenta en Barcelona en la sede de AMEC el salón ePower&Building
- La 40 Mostra Convegno Expoconfort
- Light+Building 2016 bate nuevamente records

60



## NOVEDADES Y NOTICIAS

## SAC de NOTICIAS - GREMI de BARCELONA

### Edita:

• Gremi d'Instal·ladors de Barcelona

C. Bruc, 94 - 08009 Barcelona.

Tel. 934536906 Fax. 934510203

info@gremibcn.cat

• Escola Gremial d'electricitat i fontaneria de Barcelona

C/ Mallorca 462 - 08013 Barcelona

Tel.: 93 45192 66 - Fax: 93 451 93 22

egibcn@egibcn.net

Direcció Publicació/Direcció Publicació:

Daniel Carrasco

### Direcció ejecutiva/Direcció executiva:

Patrice Moreno

Diseño y maquetación/Disseny i maquetació:

Inerciagráfica

Coordinación editorial/Coordinació editorial:

Patricia Moreno - patricia@inerciagrafica.com

Publicidad/Publicitat:

Patrice Moreno - patrice@inerciagrafica.com

Impresión/Impressió:

Litografía Rosés, S.A.

Déposito legal/Dipòsit legal:

B 22049-2014

La reproducción total o parcial de esta publicación sólo está permitida con previa autorización del editor.

Esta publicación no se responsabiliza de las opiniones expresadas por sus colaboradores o entrevistados

La reproducció total o parcial d'aquesta publicació només està permesa amb prèvia autorització de l'editor. Aquesta publicació no es responsabilitza de les opinions expressades pels seus col·laboradors o entrevistats

**ACTES DE LA PATRONA 2016**



El passat dia 2 de febrer vam celebrar un any més la festa de la nostra Patrona, la Verge de la Llum. L'acte religiós va tenir lloc, com ja és habitual, a la Capella de la Verge de la Catedral de Barcelona, amb la tradicional **Benedicció de les Candeles** i la **Missa**, a la que van assistir representants del gremi, del Club de Veterans i altres associats. •

El divendres 5 de febrer al vespre es va celebrar l'Acte Institucional a l'Auditori Cibernarium de l'Edifici MediaTIC de Barcelona Activa, amb el tradicional lliurament de guardons gremials.

L'acte es va iniciar amb el parlament del President del GremiBCN, Francesc Balagué, que va dirigir unes paraules als assistents i va agrair la cessió de l'Auditori al senyor Albert de Gregorio, Gerent d'Ocupació, Empresa i Turisme de l'Ajuntament de Barcelona. A continuació el reconegut coacher Emilio Duró va realitzar la seva Conferència sobre l'optimisme davant els reptes de la vida.



*Francesc Balagué i Albert de Gregorio*



*Conferència Magistral d'Emilio Duró*

En la part central de l'acte es va procedir al tradicional lliurament dels guardons gremials a les empreses associades i col·laboradores com a reconeixement de la importància d'aquestes empreses a la nostra associació.

La Cloenda es va realitzar amb els parlaments dels convidats de les federacions nacionals, els Presidents de la Confederació Nacional de Fontaneria i Calefacció CONAIF, Esteban Blanco, el President de la Federació Nacional d'Electricitat i Telecomunicacions FENIE, Jaume Fornés i va acomiadar l'acte el Secretari General d'Empresa i Coneixement, Xavier Gibert.



*Jaume Fornés, Xavier Gibert i Esteban Blanco*

Per finalitzar la vetllada es va convidar als més de 200 assistents a passar a la sala annexa per continuar amb la celebració i gaudir d'una estona de companyia mútua, vam degustar un sopar còctel que va permetre conversar animadament amb els convidats, entre els que destaquem Pere Aragonès, Secretari d'Economia de la Generalitat de Catalunya, i altres convidats d'excepció com Sergio Pomar, President de Fenie Energia, Isabel Reija, Directora General de Fenie Energia, Josep Gonzalez, President de PIMEC, Isidre Masalles, Subdirector de Seguretat Industrial i Jaume Alcaide, Vicepresident del GremiBCN i President d'AGIC.

Des de aquestes línies volem donar les gràcies als Patrocinadors de la Patrona 2016, el seu incondicional suport ha fet possible un any més que la celebració d'aquesta festa hagi estat un gran èxit, i esperem comptar amb la seva col·laboració en la propera edició. •



*Francesc Balagué, Daniel Carrasco y Pere Aragonès al Auditori Cibernarium*



Destaquem el merescut reconeixement a les empreses associades que han complert 25 anys d'agremiat, 75 i 100 anys de fundació de l'empresa i també els associats que han complert 65 anys durant l'any 2015. Així mateix dos de les empreses col·laboradores del GremiBCN i l'Escola Gremial i que han celebrat els seus 100 i 10 aniversaris també han estat homenatjades, SIMON i Fundació ECOTIC respectivament. •

## ACTES DE LA PATRONA 2016



Aquest any 2016 han estat guardonades les següents empreses associades:

**25 ANYS ANTIGUITAT GREMIAL:** Dotax Serv, SL; Electricitat Canudas, SL; Infralect, SL; Instalaciones Macario Serrano, SL; Instalec Jordan, SL; J. Serran, SCP; Lampisteria Cartagena, SL; Ramón Marca Romagosa; Lope Martinez Martinez; Francisco Javier Ortega Peiró i Xavier Ricol Dolset.

**100 ANYS FUNDACIÓ EMPRESA:** Miquel Camps, SA

**75 ANYS FUNDACIÓ EMPRESA:** Neus Albentosa Ordoñez i Barelec, SLU

**65 ANYS JUBILACIÓ:** Francesc Calpe Guinovart, Daniel Camos Garcia, Miquel Camps Tuset, Ramón de Solá Camps, Lluís Forcada Clusella, Rafael Garcia Mora, Juan Perez Muñoz i Joan Roura Ginjaume. •

## ACORD CIVIC RESIDUOS

Preus públics dels serveis de recollida de residus 2016



Dintre del marc de col·laboració amb l'Ajuntament de Barcelona per l'Acord Cívic, a la web [www.gremibcn.cat](http://www.gremibcn.cat) trobeu el document explicatiu dels "Preus Públics dels serveis de recollida de residus com-

ercials i industrials assimilables a municipals" que inclou el link al Butlletí Oficial de la Província de Barcelona BOPB que recull l'actualització de preus per l'any 2016.

Us recordem que pel fet de ser membres del GremiBCN gaudiu dels següents descomptes:

- **10 % de descompte en la Taxa de Recollida de Residus.** Comproveu el vostre rebut d'anys anteriors i en cas de dubte en la seva aplicació el podeu enviar al mail [gestio@gremibcn.cat](mailto:gestio@gremibcn.cat)
- **50% de descompte en el preu del servei de recollida en els Punts Verds amb la Targeta Verda.** Sol·liciteu-la al mail [gestio@gremibcn.cat](mailto:gestio@gremibcn.cat) si encara no la teniu.

**Molt important.** Destaquem el fet de que hi ha una **Reducció del 100% d'aquest impost** en activitats professionals exercides al domicili i sense personal depenen. Sol·licita més informació al GremiBCN. •

## FENIE ENERGIA - Dia del accionista

El pasado 14 de Abril en la Ciudad del Fútbol de Las Rozas tuvo lugar el "Día del Accionista" organizado por Fenie Energía.

A modo informativo os indicamos las actividades realizadas este Día, aunque os recordamos que la jornada solo fue para los Accionistas, por lo que sólo participaron los representantes legales de la empresa titular de al menos una acción o aquellos que son accionistas a título personal.

### Actividades para el Día del Accionista

- 10:00 - 11:00 Recepción y acreditación de los participantes confirmados y café de bienvenida.
- 11:00 - 13:00 Celebración de las actividades previstas:
  - Visita al Museo de los trofeos
  - Participación partidos de fútbol 7 Liga Fenie Energía
- 13:30 - 15:00 Comida cóctel
- 15:30 - 17:30 Junta General de Accionistas 2016
- 18:00 - 19:00 Clausura y entrega de premios del día del accionista. •



## SECCIÓ OFERTES DE TREBALL A LA WEB DEL GREMIBCN

La web del GremiBCN [www.gremibcn.cat](http://www.gremibcn.cat) disposa de la secció OFERTES DE TREBALL i us convidem a visitar-la per tal de promoure el mercat laboral entre tots.

També us recordem que podeu trobar altres seccions d'interès com col·laboració entre empreses instal·ladores, on podeu accedir de forma gratuïta a un seguit de propostes per a la col·laboració professional que inclou compra i venda de material entre empreses instal·ladores, traspàs de lloguers, i altres.

**Demaneu la vostra clau d'accés al GremiBCN si encara no la teniu, al telèfon 93 453 69 06.** •

## NORMES D'ÚS DEL LOGO GREMI BCN



Us volem recordar que teniu a la vostra disposició la possibilitat d'insertar el logo del GremiBCN a les vostres targetes professionals, així com al material gràfic, webs i comunicacions digitals de la vostra empresa, només l'heu de sol·licitar al mail [gestio@gremibcn.cat](mailto:gestio@gremibcn.cat) i us farem arribar la documentació necessària per demanar-lo. •

## BANC SABADELL

**10% BONIFICACIÓ DE LA QUOTA ANUAL D'ASSOCIAT** (màxim 100 €) si es domicilia en els comptes Compte Expansió Pro o Compte Expansió Negocis PRO de Banc Sabadell.

Si encara no tens aplicada aquesta bonificació truca al GremiBCN i t'ho gestionarem.

### 60 € DE BONIFICACIÓ EN L'ALTA D'ASSOCIAT

Demana al GremiBCN el document de sol·licitud, només cal que l'ompliu i el lliureu a qualsevol oficina del Banc Sabadell.

Esperem que aquest servei que s'emmarca dintre de la col·laboració entre el GremiBCN i el Banc Sabadell sigui del vostre interès i gaudiu dels avantatges pagant les vostres compres amb aquesta targeta especial del Gremi. •

## Visa Gremibcn



Us RECORDEM que teniu a la vostra disposició una Visa corporativa GremiBCN amb condicions especials:

- Targeta de crèdit gratuïta
- Assegurança d'accidents de fins a 120.000 euros i amb un mínim de 1000 euros mensuals..

Demana al GremiBCN el document de sol·licitud, només cal que l'ompliu i el lliureu a qualsevol oficina del Banc Sabadell. Esperem que aquest servei que s'emmarca dintre de la col·laboració entre el GremiBCN i el Banc Sabadell sigui del vostre interès i gaudiu dels avantatges pagant les vostres compres amb aquesta targeta especial del Gremi.

## LLUITA CONTRA L'INTRUSISME. FORMULARI DE DENÚNCIA

Us informem de la reunió mantinguda per representants d' AGIC amb la Direcció General d'Inspecció de Treball de Catalunya.

Un dels temes més importants que es varen tractar en aquesta reunió va ser l'intrusisme al nostre sector. Per tal d'intentar treballar de manera conjunta aquesta problemàtica, AGIC va sol·licitar el poder formular i enviar denúncies anònimes per parts dels instal·ladors.

Per això hem preparat un **formulari de denúncia** per a què tinguem tots (associats i gremis) una eina amb la qual poder denunciar davant la DGITC en cas que sigueu coneixedors que s'està realitzant una instal·lació per part d'una empresa il·legal o no registrada. El temps de resposta que dona la DGITC és relativament ràpid i en pocs dies es podria presentar un inspector a l'emplaçament indicat.

**Aquestes denúncies seran anònimes i es tramitaran a través d' AGIC**, de manera que ens haureu de fer arribar al mail [gestio@gremibcn.cat](mailto:gestio@gremibcn.cat) el Formulari de denúncia degudament complimentat i el GremiBCN gestionarà i farà un seguiment de la mateixa.

### Lluita contra l'intrusisme en activitat de Telecomunicacions

Us informem que la Direcció General de Telecomunicacions i Societat de la Informació DGTSI ha fet pública al web d' ICT la línia de col·laboració que han iniciat amb la Direcció General de la Inspecció de Treball de Catalunya, que té per objectiu perseguir l'intrusisme professional de l'activitat dels instal·ladors de telecomunicacions. Podeu consultar la nota que han penjat al Sac de Notícies 72 de març 2016.

D'aquesta manera, quan la DGTSI tingui indicis d'activitat irregular pel que fa al seu àmbit de control i inspecció, donaran trasllat a la Inspecció de Treball per tal que aquesta iniciï actuació inspectora i els informi, si es constata, que l'empresa desenvolupa o ha desenvolupat activitat com a instal·ladora de telecomunicacions.

**TREBALLEM PLEGATS EN CONTRA DE L'INTRUSISME DEL SECTOR, QUE TANT ENS PERJUDICA.**

## SERVEI DE CONSULTES DE GAS, PROJECTES I VISITES A OBRA

Us recordem que el GremiBCN ha posat en marxa un **nou servei gratuït als associats** per resoldre consultes tècniques relacionades amb les instal·lacions de gas, que molts de vosaltres ja esteu fent servir de forma molt satisfactòria.

Té com a objectiu resoldre els vostres dubtes en les instal·lacions de gas, i mes ara amb la modificació de la norma UNE 60670, que permet, entre d'altres, la instal·lació de tub multicapa tal i com es va explicar en la jornada de presentació a l'Escola del passat any.

Serà dut a terme pel Sr. Carlos Gonzalo, expert en instal·lacions de gas, amb àmplia experiència en el sector, membre del comitè tècnic de Conaif-Sedigas que ha participat en la redacció de les normes UNE 60670 i UNE 60601.

A banda del servei de **consultes tècniques gratuït**, sempre pel mail [consultesgas@gremibcn.cat](mailto:consultesgas@gremibcn.cat) també podeu disposar, prèvia acceptació del pressupost que haureu de demanar al mateix mail, els següents serveis a preus especials: . •

- Servei de redacció de projectes tècnics d'instal·lacions de gas
- Visites a obra.

Us animem a que feu servir aquest nou servei que us presentem, podeu adreçar les vostres consultes i peticions a [consultesgas@gremibcn.cat](mailto:consultesgas@gremibcn.cat) indicant el vostre nom, telèfon de contacte i NIF d'empresa agremiada. **Recordeu que per accedir a la part privada us heu d'identificar amb la vostra clau d'accés.** Demaneu-la al telèfon 93 453 69 06 si encara no la teniu.

**FLECK**

# DUO, SÓLO HAY UNO

DUO es  
**el único termo  
del mundo**  
que se puede  
colocar  
horizontal  
o vertical  
y sigue  
manteniendo  
la mayor  
categoría  
energética.

- Diseño único en el mercado
- Mejor clase energética tanto en horizontal como en vertical (clase B)
- 14% de ahorro en consumo eléctrico
- Con la calidad y la máxima garantía Fleck: 7 años en el calderín

[www.fleck.es](http://www.fleck.es)

**DUO7**



## LA PÓLIZA DE ACCIDENTES DE CONVENIO OBLIGATORIA



Dentro del marco de colaboración con Martín y Cachón, correduría de

seguros del GremiBCN, nos complace informarles de la obligatoriedad de la póliza de accidentes de convenio:

Como es bien sabido, los empleados en empresas instaladoras se encuentran incluidos en el convenio siderometalúrgico. Dicho convenio fue renovado a finales del año 2015 para la provincia de Barcelona. En este convenio, al igual que en convenios anteriores, se establecen unos valores que la empresa debe pagar en caso de accidente laboral que genere una incapacidad absoluta o bien una defunción. Para evitar una derrama en caso de siniestro para la empresa se suscribe una póliza de seguros para cubrir dicho evento, siendo éstas de importe muy reducido.

Es importante saber que la póliza de seguros de accidentes de convenio, por condicionado en todas las compañías del mercado, no incluye a los socios ni a familiares de los mismos. Para ellos se debe suscribir una póliza de accidentes personales que básicamente tiene las mismas coberturas pero no tiene la exclusión habitual de socios y familiares de socios.

Aunque parezca una obviedad el tema del presente artículo, a diario nos encontramos con empresas que desconocen la obligatoriedad de dicha cobertura, y que por tanto incurren en una ilegalidad que puede derivar en responsabilidad económica para la empresa. Dicha eventual responsabilidad económica no quedaría cubierta por la Responsabilidad Civil Patronal que incluye la póliza de Responsabilidad Civil obligatoria.

La responsabilidad Civil patronal sólo se aplicaría en casos en los que el responsable del accidente o fallecimiento se determinase que fuera la empresa y el trabajador afectado debería, en dicho caso, cobrar dos indemnizaciones, una por responsabilidad civil patronal y otra por la póliza obligatoria de accidentes de convenio.

Para evitar eventuales derramas y cumplir con la legalidad vigente le recordamos la obligatoriedad de suscribir una póliza de accidentes de convenio.

Si por cualquier motivo quisiera ampliar dichas coberturas para sus trabajadores, socios o familia, puede suscribirse una póliza de accidentes personales con capitales asegurados personalizados.

En Martín y Cachón somos conocedores de la casuística, obligatoriedad y condiciones de la póliza de accidentes del convenio y de accidentes personales, y como siempre, estamos a su total disposición para aclarar dudas que pudieran necesitar. Sólo tiene que contactar con el GremiBCN al teléfono 93 453 69 06 y le atenderemos gustosamente. •

## ACORD TODO OFICINA

Imprescindible identificar-se com associat del gremibcn

- > Preus especials en material d'oficina per Associats.
- > Oferta de llançament.

Impressora CANON ISENSYS MF226DN.

- Contracte a 36 mesos
- Quota de 32 €/mes que inclou les primeres 1.000 pàgines
- Resta de còpies a nomès 0,0108 €
- Preus sense IVA. •

## ACORD REVISTA BARRI-BARRI

ACELOBERT revista barri a barri de barcelona



Dintre del marc de col·laboració que el GremiBCN ha encetat amb

la Revista Acelobert per donar publicitat al comerç de barri, us informem de la proposta exclusiva pels associats del GREMI D'INSTAL·LADORS DE BARCELONA.

CONDICIONS ECONÓMIQUES EXCLUSIVES PER ASSOCIATS

- > **DESCOMPTE EXCLUSIU del 25%** per contracte de l'anunci en període anual ( 12 revistes ).
- > Pagament trimestral des del mes inicial de la publicació de l'anunci.
- > Acelobert se edita **mensualment**
- > Amb una tirada de **20.000 exemplars**
- > Distribució gratuïta amb repartiment a: centres cívics, municipals i comerços de barri (més de 1.000 punts)
- > Tots els anunciants tenen gratuïta la inserció en el buscador de comerços i serveis de Barcelona, amb el link del seu negoci en google maps, a la nostra web.
- > Distribució en **12 barris** de Barcelona:



- > Demana les tarifes al mail [gestio@gremibcn.cat](mailto:gestio@gremibcn.cat) •



Un momento, ahora vuelve.

**Si se va la luz, REC3 te la devuelve.**



## **REC3**

Interruptor diferencial  
autorearmable

La gama **REC3** son interruptores diferenciales de 2 ó 4 polos, asociados a un motor inteligente de reconexión, el cual rearma el interruptor diferencial automáticamente protegiendo la instalación eléctrica y a las personas.



## COLABORADORES GREMI

## Material dels col·laboradors disponible en les oficines del gremibcn

Us informem que tenim a la vostra disposició en les oficines del GremiBCN el següent material dels col·laboradors:



- Catàleg Bany
- Catàleg Cuina
- Catàleg Sistemes Sanitaris
- Fulletó informatiu Campanya Smart
- Fulletó premis Smart



- Catàleg Tarifa. Especialistas en Colectividades.



- Catàleg Tarifa. Especialistas en Colectividades.
- Catàleg Griferia para sentir la distinción



- Pla RenoveTesto. Fins a 150 € d'estalvi. Díptic informatiu d' aparells de la Campanya d'Hivern.



- Díptic informatiu Uso de canales protectoras según RBT 2012

## BENVINGUDA EMPRESA COL·LABORADORA

En temps difícils per el sector, volem agrair especialment a totes les Empreses Col·laboradores del Gremi per ajudar-nos a fer possibles els diversos serveis que oferim als associats i a tirar endavant diferents projectes que ens permeten donar-vos suport en la vostra tasca professional.

En aquest link trobareu totes les empreses col·laboradores amb el link a la seva pàgina web:

<http://www.gremibcn.cat/colaboradores.php>

Donem la benvinguda a l' empresa



com a nova empresa col·laboradora del Gremi i de l'Escola Gremial d'Instal·ladors de Barcelona

COMUNICACIÓ IMPORTANT FISCAL.  
EPÍGRAFS INSTAL·LADORS

Mitjançant el present escrit recordatori pretenem clarificar la naturalesa i abast dels epígrafs més comuns en que desenvolupen la seva activitat els instal·ladors:

**Epígraf 504.1** Instal·lacions elèctriques en general. Els subjectes passius matriculats en aquest epígraf estan facultats per a realitzar també instal·lacions de fontaneria.

**Epígraf 504.2** Instal·lacions de fontaneria; inclou la possibilitat d' efectuar instal·lacions de fred, calor i aire condicionat.

**Epígraf 504.3** Instal·lacions de fred, calor i condicionament d' aire.

**Epígraf 504.7.** Instal·lacions telefòniques, telegràfiques, telegràfiques sense fil, televisió, en edificis i construccions de qualsevol classe. TELECOMUNICACIONS

Convé recordar que els epígrafs indicats comprenen, exclusivament, la realització de treballs d' instal·lació; si a més, hi ha que aportar material, el subjecte passiu deurà tramitar la seva alta en l' Epígraf 653.2.

**Epígraf 653.2** Comerç al por menor de material i aparells elèctrics, electrònics i electrodomèstics i altres aparells d' us domèstic...

La combinació dels Epígrafs 504 i 653 permetrà instal·lar, i en el seu cas, reparar aquells equips col·locats pel titular d' ambdues activitats, però NO habiliten per a reparar indiscriminadament qualsevol equip elèctric, de fred o calor, que no hagi estat subministrat específicament pel propi instal·lador. Si, a més el subjecte passiu desitja estar donat d'alta en la reparació d' equips, addicionalment, deurà cursar alta en l' Epígraf 691.1.

**Epígraf 691.1** Reparació d' articles elèctrics per a la llar.

**US RECORDEM QUE DISPOSEU DE ASSESSORAMENT FISCAL ELS DIMARTS DE 9.30 A 14 HORES O AL MAIL [gestio@gremibcn.cat](mailto:gestio@gremibcn.cat)**

## VOLS SER EMPRESA COL·LABORADORA DEL GREMIBCN I L'ESCOLA GREMIAL?

En aquest quadre trobes totes les avantatges per ser Empresa Col·laboradora del GremiBCN i de l'Escola Gremial. •

	COL·LABORACIÓ GREMIBCN	COL·LABORACIÓ ESCOLA GREMIAL	COL·LABORACIÓ PREMIUM GremiBCN i Escola Gremial
Panel de Col·laboradors	Logotip en la seu del GremiBCN	Logotip en la seu de l'Escola Gremial	Logotip en el Panell de Col·laboradors en les seus de l'Escola Gremial i del GremiBCN
Propaganda física	Possibilitat de promoció directa en les oficines del GremiBCN	Possibilitat de promoció directa en les oficines de l'Escola	Possibilitat de promoció directa en les oficines del GremiBCN i l'Escola.
Logotip en webs i enllaç a la web de l'empresa	Inclòs en la web del GremiBCN en el apartat de Col·laboradors	Inclòs en la web de l'Escola en el apartat de Col·laboradors	Inclusió en les webs del GremiBCN i de l'Escola
Banner en la newsletter mensual Sac de Notícies	No inclòs	No inclòs	Inclòs banner C anual de 300x80 pixels
Inclusió de notícies i novetats de productes en la secció Col·laboradors del Sac de Notícies	Inclòs	Inclòs	Inclòs
Mallings anuals a associats i alumnes	2	No inclòs	4
Jornades tècniques anuals en l'Escola Gremial	1	4	Il·limitades segons disponibilitat del Centre
Accés a continguts i normativa tècnica del sector	Inclòs	Inclòs	Inclòs
Visibilitat a Facebook i Twitter	Inclòs	Inclòs	Inclòs
Patrocini Aula	No inclòs	Segons pressupost	Segons pressupost
Anunci publicitari en la Revista trimestral Sac de Notícies	Preu de tarifa	Preu de tarifa	Descompte de 10% sobre preu de tarifa

Per a més informació estem a la vostra disposició al telèfon 93 453 69 06

o al mail:

marketing@gremibcn.cat  
(At. Mónica Cuevas)

US ANIMEM A FORMAR PART DEL COL·LECTIU DELS INSTAL·LADORS AUTORITZATS

SEGUEIX-NOS A LES XARXES SOCIALS

[www.twitter.com/Gremi\\_BCN](http://www.twitter.com/Gremi_BCN)

[www.facebook.com/GremiBCN](http://www.facebook.com/GremiBCN)



Componentes para el control de fluidos



| Electroválvulas para agua, aire, vapor, aceites ligeros, gas-óleo.  
| Electrobombas, presostatos, fusostatos, reguladores de nivel.

CALIDAD EUROPEA  
A SU ALCANCE.

ii La gama más completa  
con la mejor relación calidad-precio !!



TODOS LOS MODELOS,  
MEDIDAS Y ALTERNATIVAS.

Distribuidor exclusivo:  
POTERMIC, S.A.

[www.potermic.es](http://www.potermic.es)



## LEGISLACIÓ I NORMATIVA A CONSIDERAR EN LES INSTAL·LACIONS

## ELECTRICITAT

**CAMPANYA DE LA DGEMSI A INSTAL·LACIONS ELÈCTRIQUES DE MÉS DE 100 KW**

Us informem que la Direcció General de Energia, Mines i Seguretat Industrial DGEMSI, davant la pressió realitzada per AGIC i els seus gremis adherits, posarà en marxa aviat la campanya de comunicació a les instal·lacions de més de 100 kW recordant als titulars l'obligació de realitzar l'inspecció periòdica.

Aquesta campanya va ser un gran èxit el passat any 2015 i ens consta que va generar moviment i activitat, i esperem que aquesta situació tant positiva es torni a repetir aquest any 2016.

En el Sac de Notícies num. 72 del mes de març trobeu la circular 29-2016 d'AGIC amb més informació al respecte, així com el model de carta que rebran els titulars de les citades instal·lacions.

US RECORDEM QUE PODEU ADREÇAR LES VOSTRES CONSULTES ELÈCTRIQUES AL MAIL: [consulteselectriques@gremibcn.cat](mailto:consulteselectriques@gremibcn.cat) •

**ACLARACIONS RESPECTE EL CONTRACTE DE MANTENIMENT D'INSTAL·LACIONS ELÈCTRIQUES DE BT**

En l'INFORMA 09/16 que veu rebre el dia 9 de febrer us informàvem que la derogació del Decret 363/2004, al setembre del 2013, va deixar sense validesa legal l'article 9 que feia referència a l'obligatorietat per part del titular d'una instal·lació elèctrica subjecte a inspecció a contractar un manteniment amb una empresa instal·ladora habilitada de la categoria corresponent i a realitzar les revisions anuals obligatòries.

En el moment de detectar aquesta situació, AGIC i els seus gremis adherits, entre ells el GremiBCN, van realitzar diverses reunions amb la Direcció General d'Energia, Mines i Seguretat Industrial de la Generalitat de Catalunya per exigir la realització d'una Instrucció, Ordre o Decret amb l'objectiu de recuperar la revisió del manteniment per part de la Generalitat i dels Organismes de Control.

En la circular adjunta a l'INFORMA 09/16 us donem a conèixer les accions que s'han realitzat, argumentant la lluita aferrissada que des d'AGIC i els gremis que la formen estan realitzant per recuperar l'obligació de la revisió del manteniment de les instal·lacions elèctriques de baixa tensió, des de l'inici de la seva supressió com a conseqüència d'una denúncia particular i la posterior no aplicació per part de la Subdirecció General de Seguretat Industrial de la Generalitat de Catalunya. •

## FONTANERIA

**DESREGULARITZACIÓ DE L'ACTIVITAT DE FONTANERIA**

Al Sac de Notícies número 71 del mes de febrer trobeu la circular 12-2016 d'AGIC on s'indicava la denúncia realitzada per AGIC al Síndic de Greuges i la resposta del mateix Síndic i de la Direcció General d'Energia, Mines i Seguretat Industrial.

Sac de Notícies número 72 del mes de març us informem de la situació actual de l'activitat de Fontaneria a nivell estatal mitjançant la circular 18-2016 de CONAIF.

En resum, CONAIF, la Confederació Nacional d'instal·ladors de Fontaneria ens indica el següent:

Adjuntamos la última carta recibida por parte del defensor del pueblo en lo referente a la desregulación de la fontanería. En ella se nos informa de la decisión por parte del Gobierno de no continuar con la tramitación del Anteproyecto de Ley de Servicios y Colegios Profesionales al considerar preferible esperar a la finalización del ejercicio de revisión y transparencia de las profesiones reguladas lanzado por la Comisión Europea. Este anteproyecto no preveía ninguna actuación para regular a nivel estatal la profesión de fontanero por no considerarse necesario.

Según nos informa en la misma, el defensor del pueblo nos mantendrá informado de las novedades que se vayan produciendo al respecto.

Des de el GremiBCN, AGIC i CONAIF continuarem treballant per aconseguir que el Ministeri de Foment i la Generalitat canviïn el que es considera una legislació injusta, perillosa i amb manca de sentit comú. al deixar en mans d'empreses sense cap acreditació professional les instal·lacions de subministrament d'aigua.

US RECORDEM QUE DISPOSEU DEL MAIL: [consultestecnicas@gremibcn.cat](mailto:consultestecnicas@gremibcn.cat) PER A LA REALITZACIÓ DE CONSULTES RELATIVES A FONTANERIA •

**EL GREMI D'INSTAL·LADORS DE BARCELONA, NOU MEMBRE DE DOS COMITÉS TÈCNICS DE CERTIFICACIÓ D'AENOR**

L'Associació Espanyola de Normalització i Certificació -AENOR; ha sol·licitat al Gremi d'Instal·ladors de Barcelona que s'integri a dos Comitès Tècnics de Certificació. Aquests comitès son els encarregats de la certificació de productes i també formen part dels agents encarregats de la revisió de les diferents normes i reglaments relacionats amb el nostre sector.

En aquesta ocasió la persona escollida per representar el Gremi de Barcelona en aquests comitès ha estat l'Albert

## LEGISLACIÓ I NORMATIVA A CONSIDERAR EN LES INSTAL·LACIONS

Soriano, cap d'estudis de l'Escola i tècnic especialitzat en instal·lacions d'aigua, donat que els comitès de que en formarà part són els de

- Griferia sanitaria y valvuleria – CTC-003
- Aparatos sanitarios – CTC-014

El fet d'estar integrats en aquests comitès representa un pas més en la consolidació del nostre Gremi com una de les entitats amb més pes i representativitat tècnica i professional del sector a nivell estatal, donat que aquests comitès estan compostats per fabricants de producte, representants de l'àmbit universitari, laboratoris i d'altres destacats professionals del sector. •

### FRIGORIFIQUES

#### ES MANTÉ PER 2016 L'IMPOST SOBRE GFEH.

El passat 20 d'octubre de 2015 es va aprovar en el Ple del Congrés la Llei de Pressupostos Generals de l'Estat amb diverses esmenes.

Una d'elles va ser **mantenir l'impost de Gasos Fluorats amb el mateix tipus aplicable en 2015.**

Amb efectes des del 1 de gener de 2016 i vigència indefinida, es modifica l'apartat divuit de l'article 5 de la Llei 16/2013, de 29 d'octubre, per la qual s'estableixen determinar les mesures en matèria de fiscalitat mediambiental i s'adopten altres mesures tributàries i financeres, que resta redactat de la manera següent:

«Divuit. Règim transitori. Per als exercicis 2014, 2015 i 2016, els tipus impositius que s'aplicaran en l'impost sobre els gasos fluorats d'efecte hivernacle seran els resultants de multiplicar els tipus regulats en l'apartat onze de l'article 5 pels coeficients 0,33 per a l'exercici 2014 i 0,66 per als exercicis 2015 i 2016.» •

#### CAMPANYA DE LA SUBDIRECCIÓ GENERAL DE SEGURETAT INDUSTRIAL SOBRE LES INSTAL·LACIONS FRIGORIFIQUES DE GRANS SUPERFÍCIES D'ALIMENTACIÓ

La Taula Consultiva de les Instal·lacions Frigorífiques (taula que arreplega tot el sector del fred de Catalunya) va ser una iniciativa que va néixer en el sí d'AGIC i ASFRICAT (Associació de Frigoristes de Catalunya) amb l'objectiu de generar iniciatives que ajudessin a les empreses associades i habilitades a poder competir en condicions decents davant l'elevada activitat no regularitzada que existeix en aquest sector.

La situació encara està molt lluny de regularitzar-se, ja sigui per voluntat política o per falta de medis de l'Administració

competent. No obstant, AGIC no flaqueja en les seves iniciatives. Fruit de l'esforç i de la contínua pressió que s'exerceix, la Subdirecció General de Seguretat Industrial va iniciar una sèrie d'inspeccions sobre les grans superfícies comercials amb l'objectiu de que es regularitzés qualsevol situació irregular.

Finalitzada la campanya, s'informa dels resultats:

- 25 grups empresarials inspeccionats.
  - 1.200 establiments comercials amb equips o instal·lacions frigorífiques inspeccionades.
  - 1.700 instal·lacions frigorífiques involucrades.
  - 340 instal·lacions frigorífiques que s'han legalitzat/regularitzat.
  - 250 instal·lacions frigorífiques de nivell 2 que s'han regularitzat.
  - 1.700 instal·lacions frigorífiques amb les revisions periòdiques i control de fuites al dia
  - 3 grups empresarials als quals s'ha incoat expedient sancionador, per no respondre total o parcialment als requeriments enviats.
  - 23 multes coercitives imposades a establiments individuals, per no respondre (a la demarcació de Girona).
- Pròximament s'iniciarà una nova campanya d'inspeccions d'ofici a un altre sector. •

### GAS

#### CIRCULAR 11-2016 I LA GENERALITAT REALITZA INSPECCIONS MASSIVES SOBRE INSTAL·LACIONS LEGALITZADES AMB UN ELEVAT PERCENTATGE D'INCOMPLIMENT

La Subdirecció General de Seguretat Industrial de la Generalitat de Catalunya està realitzant inspeccions massives sobre les instal·lacions legalitzades. En aquest sentí, informar que el grau d'incompliment, per una banda en qüestions documentals i per altra banda com a conseqüència de defectes greus en les instal·lacions és preocupant.

Segons les xifres analitzades per la Generalitat de Catalunya, en el cas d'instal·lacions de gasos combustibles i petrolíferes per consum propi, el percentatge d'incompliment és del 84%. De les que presenten defectes, un 82% dels incompliments és degut a defectes en la documentació tècnica realitzada. El 18% restant presenten defectes greus d'instal·lació.

- Defectes de tipus documental:
  - Manca certificat de posada en marxa dels aparells a gas.
  - Manca certificat de proves prèvies i posada en marxa de la instal·lació.

## LEGISLACIÓ I NORMATIVA A CONSIDERAR EN LES INSTAL·LACIONS

- Manca certificat de conformitat dels equips a gas.
- Manca certificat dels equips de mesura i consum.
- Discrepàncies entre projecte i instal·lacions.
- Manquen certificats d'instal·lació o certificat inspecció inicial dipòsits.
- Manca certificat d'instal·lació de gas.
- **Defectes a les Instal·lacions:**
- Manca instal·lar detectors de gas.
- Manca instal·lar electrovàlvula de seguretat o defectes de funcionament.
- Instal·lacions inacabades (escomeses, comptadors).
- Pintat i identificació canonades de gas.
- Ventilació insuficient.
- Defectes a les suportacions.

Segons les xifres analitzades per la Generalitat de Catalunya, en el cas d'instal·lacions subjectes al RITE, el percentatge d'incompliment és del 73%. De les que presenten defectes un 65% és degut a defectes en la documentació tècnica realitzada i un 50% presenten defectes greus en la instal·lació.

Recordar que la Llei 9/2014, del 31 de juliol, de la seguretat industrial dels establiments, les instal·lacions i els productes recull sancions per aquests tipus d'incompliments que van de fins a 5.000€ en defectes lleus a fins 1.000.000 € en defectes greus. Informar que la Subdirecció General de Seguretat Industrial està invertint cada vegada més recursos en controlar les instal·lacions legalitzades, tant des del punt de vista documental com físic i, en aquest sentit, és molt important ser estrictes en el compliment normatiu i procedimental. •

### TELECOMUNICACIONS

#### LLUITA CONTRA L' INTRUSISME EN ACTIVITAT DE TELECOMUNICACIONS

Us informem que la Direcció General de Telecomunicacions i Societat de la Informació DGTSI ha fet pública al web d' ICT la línia de col·laboració que han iniciat amb la Direcció General de la Inspecció de Treball de Catalunya, que té per objectiu perseguir l'intrusisme professional de l'activitat dels instal·ladors de telecomunicacions.

D'aquesta manera, quan la DGTSI tingui indicis d'activitat irregular pel que fa al seu àmbit de control i inspecció, donaran trasllat a la Inspecció de Treball per tal que aquesta iniciï actuació inspectora i els informi, si es constata, que l'empresa desenvolupa o ha desenvolupat activitat com a instal·ladora de telecomunicacions.

Amb l'objectiu de lluitar plegats contra l' intrusisme us

recordem que estem a la vostra disposició per a que ens comuniquem aquells casos on detecteu possibles irregularitats, només heu de trucar al tel. 93 453 69 06 i us informarem del procediment totalment anònim a seguir. •

#### INDICADORS D'ACTIVITAT ICT

Us informem sobre els indicadors d'activitat relatius a ICT, registre d'instal·ladors i SAT-TDT, actualitzats a 31/12/2015 i que podeu trobar a la web de la Generalitat.

Com a fets més rellevants de la informació recollida s'ha constatat una disminució en la relació entre obres finalitzades i certificats de la Direcció General de Telecomunicacions i Sistemes de la Informació emesos. En conseqüència, la Generalitat està treballant per contactar amb els Ajuntaments que presumptament no exigirien el certificat. També s'ha comprovat una disminució del nombre total d'inspeccions que durant el 2016 la DGTSI té previst incrementar notablement.

Per contra, el nombre d'empreses instal·ladores habilitades ha augmentat, segurament com a conseqüència del procés del dividend digital. •

### GENERAL

#### APROVACIÓ DEL NOU RD 56/2016 DE TRANSPOSICIÓ DE LA DIRECTIVA 2012/27/UE REFERENT A AUDITORIES ENERGÈTIQUES

Us informem que el passat mes de febrer va ser aprovat el RD 56/2016, de 12 de febrer, que transposa la Directiva 2012/27/UE del Parlament Europeu i del Consell, de 25 d'octubre de 2012, relativa a la eficiència energètica, auditories energètiques, acreditacions de proveïdors de serveis i auditors energètics, i promoció de l'eficiència del subministre d'energia.

Aquest RD és una oportunitat pel sector, en constant generació de noves oportunitats de negoci.

US RECORDEM QUE el termini per presentar les auditories de les empreses obligades es de 9 mesos des de l'aprovació d'aquest RD, és a dir, **com a màxim el 13 de novembre de 2016.**

Pots ampliar la informació en el Sac de Notícies núm. 72 de Març 2016. •

#### NOUS FORMULARIS TRAMITACIÓ D' INSTAL·LACIONS

Us informem que a partir del 4 d'abril els tràmits de declaració responsable (posada en servei, modificacions i baixa) d'ascensors, instal·lacions tèrmiques en edificis i instal·lacions elèctriques de baixa tensió, s'han de tramitar amb la darrera versió dels formularis corresponents. És a dir, només es podran fer els tràmits amb els formularis actualitzats que apareixen en les fitxes dels tràmits. En cas

contrari, s'aturarà la tramitació de l'expedient i es reclamarà el lliurament de la versió vigent del formulari.

Trobareu els enllaços als tràmits i tots els detalls de les novetats introduïdes en el Sac de Notícies núm. 72 del mes de març. •

**INFORMACIÓ DE RISCOS LABORALS EN OBRES MENORS**

En la Circular Informativa AGIC núm. 23-2016 que trobeu al Sac de Notícies núm. 71 de febrer 2016 us informem que CONFEMETAL ens ha fet arribar una nota informativa que ha elaborat la Comissió Nacional de Seguretat i Salut en el Treball sobre les obligacions i els criteris generals de prevenció de riscos laborals a seguir per les empreses promotores i contractistes que realitzen obres menors.

Mitjançant aquesta nota es recorden les principals actuacions que han de dur a terme les empreses promotores i contractistes, també en les obres menors, per garantir la seguretat i salut dels treballadors. Us destaquem molt resumit el que afecta al contractista:

- Efectuar l'obertura del centre de treball prèvia al co-

mençament de l'obra acompanyada amb la corresponent avaluació de riscos adequada a cada obra.

- Establir els procediments de treball, incloent-hi les mesures de protecció col·lectiva i individual. Complir i fer complir als subcontractistes i treballadors autònoms les mesures de seguretat i salut establertes en els procediments de treball.
- Proporcionar la informació i la formació necessàries als treballadors i complir amb els requisits del Conveni General del Sector de la Construcció (prohibeix explícitament al grup professional tipus 1 (peons ordinaris i aprenents) realitzar treballs que impliquin la seva realització en alçada situats sobre equips, mitjans auxiliars o elements provisionals).
- Inscriure al REA (Registre d'Empreses Acreditades) i emplenant el llibre de subcontractació, si escau.
- Nomenar recursos preventius, quan sigui necessari.

Us recordem que disposeu de l'Acord del GremiBCN amb SPASS, Servei Integral de Prevenció, per a més informació envieu una sol·licitud a [recepcio@gremibcn.cat](mailto:recepcio@gremibcn.cat). •

**Circular 22-2016 | Noves normes UNE gener 2016**

Instal·lació	Tipus d'inspecció	Freqüència de la inspecció	Qui la realitza	Avis previ	Sistema de pagament	Normativa de referència
Gas natural	Inspecció de les instal·lacions receptors, la inspecció compren des de la clau de l'usuari fins als aparells de gas, aquests inclosos (caldera, cuina, etc...)	Cada 5 anys	L'empresa distribuïdora de Gas (Gas Natural Distribución, o empreses subcontractades que actuen al seu nom) / Empreses instal·ladores habilitades	Comunicació prèvia per carta amb una antel·lació mínima de 3 mesos	Els costos derivats de la inspecció s'abona mitjançant el rebut del gas	Real Decreto 919/2006 (ITC-ICG-07) Reial Decret 984/2015
GLP (gasos líquats del petroli):	Si la capacitat d'emmagatzematge de la instal·lació >15kg: Cal una Inspecció dels envasos de GLP, i de la instal·lació des de la clau de pas fins als aparells, aquests inclosos.	Cada 5 anys	Una empresa instal·ladora de gas autoritzada.	No. El titular de la instal·lació ha d'encarregar la revisió	Segons convingui client i empresa instal·ladora	Real Decreto 919/2006 (ITC-ICG-06)
Instal·lacions tèrmiques (manteniment)	Les instal·lacions tèrmiques domèstiques estan obligades a les operacions de manteniment que estableix el RITE 2013 en la taula 3.1	Segons Taula 3.1 (veure taula annexa)	Una empresa instal·ladora autoritzada	Entre 20-70 kW el titular ha de disposar del certificat de manteniment >70 kW és obligatori disposar del contracte de manteniment.	Segons convingui client i empresa instal·ladora	Real Decreto 238/2013

**> VISITA LA NOSTRE WEBSITE I SEGUEIX-NOS A LES XARXES SOCIALS**



## DESCOMPTES I BONIFICACIONS 2016

**60€ DE BONIFICACIÓ EN L'ALTA D'ASSOCIAT**  
**10% DESCOMPTE DE LA QUOTA ANUAL** (màxim 100€)  
 si es domicilia el pagament en Compte Expansió Pro o Compte Expansió Negocis Pro.

**TARGETA DE CRÈDIT GRATUITA**

Assegurança d'accidents de fins a 120.000€.  
 Crèdit mensual de 1.000 € ampliables.

**DESCOMPTES CURSOS FORMACIÓ**

Formació de cursos amb descomptes. Jornades tècniques gratuïtes. Lloguer d'equips especialitzats.

**50% BONIFICACIÓ**

Sobre la tarifa del preu públic en la utilització dels Punts Verds de la ciutat.

**10% BONIFICACIÓ**

en el Preu Públic per la recollida de Residus (Impost Escombraries)

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

Tramitació en Declaracions Responsables, inspeccions inicials i periòdiques

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

En tot tipus d'assegurances de Responsabilitat Civil, automòbils, llar, mèdica... Demana el teu pressupost

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

En tot tipus d'assessorament empresarial. Demana el teu pressupost



Programes adaptats al **NOU PROCEDIMENT DE TRAMITACIÓ** i amb la Declaració Responsable.  
**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**



**SERVEI DE RECOLLIDA I GESTIÓ DE RECICLATGE DE RAEE**

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

En prevenció de riscos laborals

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

Descomptes en les tarifes d'estacionaments en places verdes de l'AREA i a la Xarxa d'aparcaments BSM

**PARKING LOW-COST a Barcelona**

Demana el teu cupó de descompte al GremiBCN

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

• Abonaments • Vals horaris • Via T

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

En equips de primeres marques i de primera qualitat en analitzadors de gasos

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

Tecnologia de primer nivell per a la medicació en sistemes de calefacció, ventilació, aire acondicionat i refrigeració

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

En auditoria sobre protecció de dades. Eviteu sancions econòmiques d'entre 900 a 600.000€

**PREUS ESPECIALS ASSOCIATS**

Empresa en dedicació exclusiva d'emissió de xecs i targetes de servei

**TARGETA CEPESA STAR DIRECT**

• Benzina i Diesel GAMA STAR; 6,0 Cts €/l.  
 • Benzina i Diesel GAMA OPTIMA; 7,5 Cts €/l.  
 SUMA descomptes amb les targetes de fidelització CEPESA PORQUE TU VUELVES I CARREFOUR

**DESCOMPTES A BENZINERES REPSOL, CAMPSA I PETRONOR****PREUS ESPECIALS EN MATERIAL D'OFICINA**  
**IMPRESORA CANON MF226DN**

• Contracte a 36 mesos  
 • 32 €/mes (incl. 1.000 còpies)  
 • 0,0108 € resta de còpies

**REVISTA DE BARRI A BARRI**

Preus exclusius per associats 25% Descompte per anunci anual. [www.acelobert.com](http://www.acelobert.com)



MES DE 100 ANYS DONANT SERVEI A L'INSTAL·LADOR

# Nova Tarifa 2016

## “Accesoris per a muntatge de Splits”

Més de 280 pags. amb TOT el necessari per a la instal·lació d'Aire Condicionat  
La Guia de Referència del Professional



Inclou la gamma completa  
d'aire condicionat

MUNDCLIMA®



Demani el seu exemplar en la delegació Escoda més propera  
o descarregui el Pdf a la nostra web: [www.salvadorescoda.com](http://www.salvadorescoda.com)



Sol·liciti informació addicional a la nostra delegació més propera

**Deleg. Barcelona**  
Rosselló, 430-432 bjs  
08025 Barcelona  
Tel. 93 446 20 25

**Deleg. Sant Boi**  
Filats, 7-11 Pol. Prologis  
08830 Sant Boi de Ll.  
Tel. 93 377 16 75

**Deleg. Badalona**  
Industria 608-612  
08918 Badalona  
Tel. 93 460 75 56

**Deleg. Barberà**  
Marconi, 23  
08210 Barberà del V.  
Tel. 93 460 75 56

**Deleg. L'Hospitalet**  
Av. Mare de Déu Bellvitge, 246-252  
08907 L'Hospitalet de Llobregat  
Tel. 93 377 16 75

**Deleg. Terrassa:** T. 93 736 98 89  
**Deleg. Mataró:** T. 93 798 59 83  
**Deleg. Granollers:** T. 93 861 17 81  
**Deleg. Vilanova:** T. 93 816 84 99

## Notícies del CLUB DE VETERANS

### Activitats dutes a terme pel Club de Veterans en el primer trimestre de 2016



Tal com varem avançar en l'anterior butlletí, el dia dos de Febrer varem celebrar la festivitat de la nostra Patrona, la MARE DE DEU DE LA LLUM "La Candelera" assistint als actes religiosos de la Catedral de Barcelona la Junta en ple, encapçalada per el nostre President, en Joan Termes i Roig.

En acabar els actes religiosos, i seguin amb la costum de fer temps per l'hora de dinar, férem una visita guiada, a l'edifici del Palau Güell, on visitarem els estables del soterrani i escalinates així com el terrat, dormitoris i dependències annexes. La visita va estar molt instructiva, per que ens introduí en la memòria històrica de la família Güell, mecenes que fou del arquitecte Antonio Gaudí, a qui li encarregà la construcció del Palau.

A continuació, en el "Restaurant Tres Encinas" celebrarem el Dinar de Germanor, que vam compartir amb el President del Gremi, Sr. Balagué i el Director del Gremi Sr. Daniel Carrasco, els quals ens honraren amb la

seva companyia, de la mateixa manera també els membres de la Junta del Club, encapçalada per el nostre president, socis, amics i simpatitzants.

El 19 de febrer varem fer una excursió de "Petit Format" a Les Masies de Voltregà, un poble a prop de Vic, on visitarem el Museu del Coure, de la Farga Lacambra, una visita guiada per les seves instal·lacions on varem seguir atentament les explicacions del nostre guia. A continuació varem dinar en el famós restaurant Cal Peyu, de les Masies de Voltregà.



El 5 de Març tal com mana la nostra tradició, varem celebrar la típica Calçotada, i aprofitant el viatge a les terres de la comarca del Urgell (Lleida), varem visitar el històric Monestir de Santa Maria de Vallbona de les Monges, enclavat dins el mateix poble, als peus de la Serralada del Tallat, que fou fundat el segle XII per l'eremita Sant Ramón i observen la regla de Sant Benet, sent el monestir femení més important de Catalunya.



A continuació visitarem la bodega "La Olivera" on degustarem unes tapes de formatge i un bon vi.

Al Restaurant "El Tallat" varem dinar una excel·lent Calçotada ben sortida, i després per acabar la jornada, visitarem el Museu Queraltó, dedicat a la preservació de maquinària cinematogràfica, de la Fundació JOSEP M. QUERALTÓ, amic i col·lega nostre, ja que es fill del poble de Vallbona, on va exercir de lampista i que ens va acompanyar en l'excursió.

I, finalment recordar-vos que ja tenim preparada la FESTA DE LA PRIMAVERA, que tindrà lloc el dia 7 de Maig al Teatre del Foment Hortenc: c/ Alt de Mariner nº 10 Horta, en la que podrem gaudir d'una vetllada inoblidable, amb espectacle còmic-musical i sopar. La festa començaria a partir de les 20h i el preu 25€ per persona.

I continuarem preparant properes excursions, al Juny dia 11 a Balaguer etc, ja us anirem informant.



# GENEBRE

Presentación Nuevo Catálogo 2016

# VÁLVULAS

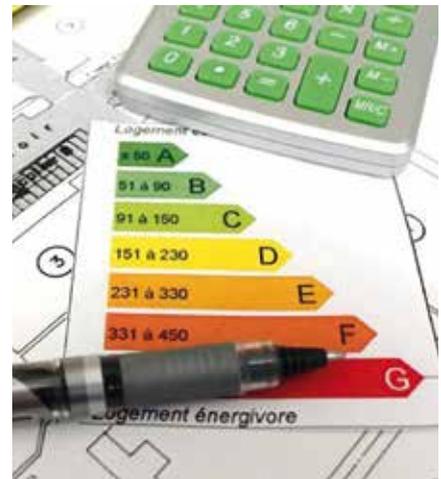
Somos líderes en el mercado de válvulas  
y accesorios para el control de fluidos.  
Nuestra calidad y nuestros diseños nos  
han abierto las puertas en todo el mundo.



## Inici del curs d'especialització per a obtenir l'acreditació com a AUDITOR ENERGÈTIC segons el Reial Decret 56/2016, de 12 de febrer.

Al llarg del proper mes de maig l'Escola encetarà el primer curs d'especialització per a obtenir l'acreditació oficial com a auditor energètic, segons el recent Reial Decret 56/2016. Aquest Reial Decret estableix l'obligació de realitzar auditories energètiques per a les grans empreses de més de 250 treballadors o més de 50 milions d'euros de volum de negoci. Aquestes auditories han de cobrir, almenys, el 85% del consum total d'energia del conjunt de les instal·lacions, i s'han de fer almenys cada quatre anys.

Donat que aquesta pot ser una possible font de negoci per a les empreses instal·ladores i autònoms, l'Escola del Gremi de Barcelona ha preparat un complet curs de 80 hores de durada que es realitzarà al llarg de tres tardes setmanals i que inclou un complet programa que podreu consultar a l'Annex 5 del propi Real Decret com a la fitxa del curs que podreu descarregar de la pàgina web de l'Escola ([www.egibcn.net](http://www.egibcn.net))



El programa, entre d'altres, inclou els següents mòduls:

- > 1. Fonaments d'energia
- > 2. Anàlisi energètica dels edificis
- > 3. Anàlisi energètica de les indústries
- > 4. Equips de mesura i presa de dades
- > 5. Execució de l'auditoria, presentació de resultats i propostes de millores (Normes UNE)

Tan aviat com es fixi una data per l'inici del curs es comunicarà pel Canals habituals d'informació del Gremi i l'Escola. Tot i que si hi teniu interès, podeu fer una preinscripció sense cap compromís, ni pagament previ.

## El Gremi de Barcelona i l'Escola Virolai preparen l'inici d'un curs de formació professional de Grau Superior, en EFICIÈNCIA ENERGÈTICA I ENERGIA SOLAR TÈRMICA

Tal i com us havíem avançat en un comunicat anterior el nostre Gremi i l'Escola han signat un conveni de col·laboració amb l'Escola Virolai per encetar un Grau Superior de Formació Professional (F.P.) en Eficiència Energètica i Energia Solar Tèrmica.

Aquest Grau Superior d'F.P. que constarà de dos cursos acadèmics (2.000 h.) es realitzarà entre les seus d'ambdues entitats. A la seu del Virolai es realitzaran els crèdits teòrics i a l'Escola del Gremi els crèdits pràctics (pràctiques de taller).

L'Escola Virolai, que disposa d'unes magnífiques aules teòriques i personal docent i tècnic excel·lentment preparat, aportarà les seves instal·lacions per a la realització de les matèries teòriques del curs, mentre que les practiques es realitzaran amb personal propi als tallers de l'Escola del Gremi.

*Aquells que penseu en potenciar la vostre formació o que tingueu a familiars, coneguts, amics o companys que hi puguin estar interessats i que alhora disposin també dels requisits necessaris per a poder-ho fer, us animem a formalitzar la preinscripció en uns estudis oficials d'alt valor afegit, plenament pràctics i enfocats al mon laboral.*

Disposeu de més informació a la pàgina web de l'Escola: [www.egibcn.net](http://www.egibcn.net)

## L'Escola programa una NOVA EDICIÓ DEL CURS DE MANTENIMENT I REPARACIÓ D'APARELLS ELECTRODOMÈSTICS DE LÍNIA BLANCA



El proper mes de maig l'Escola realitzarà una nova edició del curs sobre manteniment i reparació d'aparells electrodomèstics de línia blanca. En aquest curs de 20 hores de durada s'ensenyarà a identificar i reparar les avaries més freqüents d'aparells com rentadores, rentavaixelles, microones, forns, plaques d'inducció i frigorífics.

El curs té una introducció teòrica i una important part pràctica amb aparells i equips de treball i mesura reals. El curs es realitzarà de dilluns a dijous en horari de tarda de 19:00 h a 21:30 h.

Les places són limitades a 10 alumnes per curs.

**APROFITEU L'OPORTUNITAT, ARA!!**

\*Si teniu crèdit disponible, podeu bonificar-vos la totalitat o part de l'import del curs, tot l'import que tingueu disponible s'ha d'aprofitar abans de finalitzar l'any, donat que si no s'ha fet servir, es perd.

Per a més informació, podeu trucar o consultar la pàgina web de l'Escola: [www.egibcn.net](http://www.egibcn.net)

## L'ESCOLA ENCETA NOVAMENT AQUEST ANY UNA CAMPANYA D'AJUDA I COL·LABORACIÓ AMB CÀRITAS



Dintre de la campanya d'Entitats amb Cor, l'Escola del Gremi d'Instal·ladors de Barcelona s'ha compromès a col·laborar amb Càritas per tal d'encetar tot un seguit d'activitat dirigides a les persones amb menys recursos. Dintre d'aquestes activitats podem destacar una campanya de recollida d'aliments que es fa des de l'Escola, un programa d'ajut a la formació amb beques per a la realització de cursos i també una campanya d'ajut per a la inserció laboral en empreses del sector.

Si esteu interessats a col·laborar-hi, heu de contactar amb l'Escola Gremial al telèfon: 93.4519266. Actualment, estem fent una recollida d'aliments i per això us agrairem tingueu a bé portar oli, arròs, llet, conserves i en general productes no peribles. •

## ¿Cómo llegar a los Instaladores de Barcelona?



Su impacto publicitario asegurado con la revista **SAC de NOTICIES** GREMI de BARCELONA

Para más información contacte con:



**Inercia**  
G R Á F I C A

Tel. 93 665 29 77

[sacnoticias@inerciagrafica.com](mailto:sacnoticias@inerciagrafica.com)

**OFERTA FORMATIVA - ESCOLA GREMI**

Àrea ELECTRICITAT		HORES	Àrea FONTANERIA: AIGUA i GAS		HORES
AUTÒMATS PROGRAMABLES		30	DISSENY D'INSTAL·LACIONS DE FLUIDS AMB CANONADES PLÀSTIQUES - Col·laboració d'ASETUB		36
AUTOMATISMES ELÈCTRICS		60	CURS OFICIAL DE PREVENCIÓ I CONTROL DE LA LEGIONELLA		25
INSTAL·LACIONS ELÈCTRIQUES EN EDIFICIS		60	INSTAL·LACIÓ D'EQUIPS DE TRACTAMENT D' AIGUA		12
INST. EN LOCALS DE PUBLICA CONCURRÈNCIA I GARATGES		15	<b>Àrea CALEFACCIÓ I CLIMATITZACIÓ</b>		
MANTENIMENT D'INSTAL·LACIONS ELÈCTRIQUES		20	AIRE CONDICIONAT DOMÈSTIC		30
MESURES ELÈCTRIQUES EN BAIXA TENSÍO		8	CLIMATITZACIÓ ELEMENTAL		16
ELS HARMÒNICS ELÈCTRICS		6	DISSENY D'INSTAL·LACIONS DE CALEFACCIÓ I ACS		24
PUNTS DE RECÀRREGA VEHICLE ELÈCTRIC		12,5	DISSENY I MUNTATGE D'INSTAL. DE CALEF. PER TERRA RADIANT		24
REPÀS DEL REGLAMENT ELECTROTÈCNIC DE BAIXA TENSÍO		20	INST. SISTEMES ALTERNATIUS CALEFACCIÓ I CLIMATITZACIÓ		40
BATERIES DE CONDENSADORS		12	MUNTATGE I INST. DE CONDUCTES DE FIBRA PER A CLIMATIT.		12
<b>Àrea NOVES TECNOLOGIES i ENERGIES RENOVABLES</b>			REPARACIÓ I MANTENIMENT EQUIPS AIRE CONDICIONAT		15
AUDITORIES ENERGÈTIQUES		20	CALDERES DE CONDENSACIÓ		15
CERTIFICACIÓ ENERGÈTICA		30	<b>Àrea CARNETS INSTAL·LADOR I COMPETÈNCIES PROFESSIONALS</b>		
DOMÒTICA - PROTOCOL KNX		20	MANIPULACIÓ DE GASOS FLUORATS > 3 KG (24 H.)		24
INST. D'ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA (1R. NIVELL)		25	COMPETÈNCIA DE GAS - CAT.B 220 HORES (SP)		220
INST. D'ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA (2N. NIVELL)		22	COMPETÈNCIA ELECTRICITAT - 120 HORES (SP)		120
INST. D'ENERGIA SOLAR TÈRMICA (1R. NIVELL)		20	CARNET INSTAL·LACIONS TÈRMiques EN EDIFICIS (ITE) (SP)		450
INST. D'ENERGIA SOLAR TÈRMICA (2N. NIVELL)		22	<b>Àrea RISCOS LABORALS</b>		
EFIC. ENERG. EN INSTAL. DOMEST. I LOCALS COMERCIALS		8	PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS - RECURS PREVENTIU		60
INSTAL·LACIONS FOTOVOLTAIQUES D'AUTOCONSUM		18	PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS - ESP. ELECTRICITAT		6
<b>Àrea TELECOMUNICACIONS</b>			PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS - ESP. FONT. I CLIMATIT.		6
ANTENES TERRESTRES I PARABÒLIQUES		30	PRL. INICIAL		8
INFRASTRUCTURES COMUNS TELECOMUNICACIONS ICT		50	PRL DIRECTIUS		10
CURS DE CONNECTORITZACIÓ DE FIBRA ÒPTICA		10	PRL DIRECTIUS A DISTÀNCIA		2
INSTAL·LACIONS DE XARXES DE FIBRA ÒPTICA		20	PRL. RISCOS ELÈCTRICS (20 H.)		20
INSTAL·LACIONS DE XARXES DE VEU I DADES		20	PRL. RISCOS FONTANERIA I CLIMATITZACIO (20 H.)		20
SIST. DE MÚSICA AMBIENTAL EN LOCALS COMERCIALS I HOTELS		8	<b>ALTRES CURSOS</b>		
INSTAL·LACIONS AMB CAMARES IP. VIDEOVIGILANCIA		15	INTRODUCCIÓ AL PROGRAMA DE DIBUIX AUTOCAD		10
<b>Àrea SOLDADURA</b>			GESTIÓ DEL TEMPS		20
SOLDADURA A L'ARC PERFECCIONAMENT		40	GESTIÓ D'OBRA		20
SOLDADURA AUTOGENA		12	MANTENIMENT INTEGRAL D'INSTAL·LACIONS		64
SOLDADURA ELECTRODE REVESTIT II		20	CONTRACTACIÓ PROJECTES, OBRES I MANTENIMENT		8
SOLDADURA MAG GENERAL		20	CONCURSOS PÚBLICS		
SOLDADURA MIG. GENERAL		20	EXCEL AVANÇAT		10
SOLDADURA TIG GENERAL		20	CATALÀ PER A INSTAL·LADORS		30
<b>Àrea FONTANERIA: AIGUA i GAS</b>			DECORACIÓ D'ESPais INTERIORS EN VIVENDES I LOCALS		15
AGENT DE POSSADA EN MARXA I REPARACIÓ		60	ANGLÈS PER A INSTAL·LADORS		20
DISSENY INSTAL·LACIÓ I MANTENIMENT EN PISCINES		20	LUMINOTECNIA EN ESPais INTERIORS		15
INSTAL·LACIONS DE FONTANERIA GENERAL		20	TERMOGRAFIA INFRARROJA APLICADA A LES INSTAL·LACIONS		12
INSTAL·LACIONS EVACUACIÓ I SANEJAMENT		20	REPARACIÓ D'APARELLS DE LINEA BLANCA		25
MANTENIMENT D'HOSPITALS		30			
MESURES EN INSTAL·LACIONS DE GAS		7,5			
REPARACIÓ I MANTENIMENT D'APARELLS A GAS DOMÈSTIC		20			
REUTILITZACIÓ D'AIGÜES GRISSES I PLUVIALS		20			

L'import dels cursos privats es pot bonificar (recuperar) mitjançant el crèdit de la Fundació Tripartita para la Formació, previst per a la formació dels treballadors (en Règim General de la Seguretat Social) de les empreses. Aquesta gestió, prèvia signatura d'un conveni d'adhesió, us la podem facilitar des de la mateixa Escola. **TRUQUEU-NOS, PER INFORMAR-VOS.**



**jaga**

LOW-H<sub>2</sub>O



ELEGIDO EL  
RADIADOR  
MÁS ECONÓMICO

Obtén mayor ahorro energético combinando caldera de condensación o aerotermia con radiadores de baja temperatura Jaga.

¡Aumenta tu ahorro entre un 9 y 16%!



[www.elradiadormaseconomico.es](http://www.elradiadormaseconomico.es)



## Entrevista a Luis Lopezbarrena

Director general de Simon Holding.

La empresa SIMON perteneciente a Simon Holding celebra su centenario, por lo que entrevistamos a Luis Lopezbarrena director general del Holding y anteriormente director general del negocio Área Iberia.

**Empresas centenarias hoy en día hay pocas y menos en este sector. ¿Podría resumirnos en pocas palabras la trayectoria de Simon?**

Simon nace en 1916 para cubrir una demanda que notaba la escasez de productos derivada del estallido de la Primera Guerra Mundial. Sus primeros productos fueron los portalámparas de bayoneta.

Posteriormente se empezaron a fabricar artículos de porcelana y diverso material eléctrico. Las series de empotrar como producto emblemático de la casa se consolidan a finales de los años cincuenta y primeros sesenta con la serie Simon32 pluma y posteriormente la serie Simon32 Super.

Desde entonces, la aparición de nuevos productos de forma constante como las series Simon31, Simon27, Simon75 o Simon82, así como la entrada en el mundo de la iluminación urbana con la adquisición de IEP en 1966, conforman un progreso que nos encumbra en el liderazgo del sector.

**En los años setenta llegan los interruptores automáticos, siendo Simon pionera en la introducción de este tipo de productos en España.**

También lidera Simon la entrada de la domótica en nuestro mercado con el lanzamiento de SimonVIS y SimonVOX a mediados de los noventa.

A finales de los noventa empieza la internacionalización, hito importante que nos ha convertido en marca de reconocimiento mundial.

Más recientemente, la creación de la división de iluminación interior, coincidiendo con el cambio a la tecnología LED, nos ha abierto un amplio horizonte de posibilidades de crecimiento.

**¿Cuales han sido las claves del éxito en una empresa de carácter familiar?**

Primero el amor por el trabajo bien hecho. A ello se le añade el orgullo de la familia Simón por su industria: ese sentimiento de ser industriales y esa obsesión por fabricar productos de calidad.

Posteriormente el saberse rodear de grandes equipos de personas con quien compartir su proyecto.

Finalmente, no dejar de invertir nunca y pensar siempre en la mejora constante de la empresa.

**Simon inicio su andadura fabricando interruptores y enchufes para instalaciones domesticas especialmente, que es como se asocia mayormente la imagen de la marca. ¿Ha sido la diversificación de productos parte del éxito alcanzado actualmente?**

Tal como he comentado, Simon nace fabricando portalámparas de bayoneta y posteriormente empieza a trabajar la porcelana, lo que le da acceso al mundo del interruptor. Efectivamente, el espíritu inquieto que te empuja a hacer más cosas y no quedarse estancado, a asumir nuevos retos, es lo que ha ayudado a evolucionar a la empresa.

Esa diversificación es la que ha generado un espíritu innovador permanente que nos ha ayudado a mantenernos en el liderazgo en un mercado cada vez más competitivo.

**¿En que año Simon inicio las exportaciones de sus productos y en cuantos países están presentes actualmente?**

La exportación empieza en torno a los años ochenta, llegando hoy a más de 90 países.

Sin embargo, nuestra presencia en el exterior no se da tanto de la mano de la exportación sino de la implantación de filiales desde donde producir los productos demandados en esos países. En la actualidad tenemos filiales en 17 países y fábricas en 10 de ellos.

Simon siempre ha estado cercana al profesional electricista. ¿Cuáles considera de las acciones realizadas, las más destacables en este sentido?

**En Simon siempre hemos tenido claro un objetivo y es fabricar productos que ayuden al electricista y le faciliten su trabajo.**

Así, hemos lanzado al mercado numerosas innovaciones relacionadas con la facilidad de instalación como el embornamiento 1 Click (sin pelar el cable) presente en las series Simon77 y Simon500 Cima.

Hace unas semanas, en Marruecos, en una presentación de un nuevo producto que aporta un nuevo sistema automático de anclaje a las cajas de empotrar de ese país, un instalador emocionado se puso en pie y nos dio las gracias en público. Nos dio las gracias porque después de tantos años instalando –y enseñaba las manos envejecidas mientras hablaba- nadie se había preocupado tanto en mejorar y facilitar la instalación del material de empotrar.

Una experiencia así te llena de orgullo y te reafirma en la voluntad de ser los mejores.

Los índices de mercado apuntan a una mejoría en el sector. ¿Qué consejos transmitiría a los instaladores para un presente y futuro cercano?

Los índices apuntan a una mejoría y esperemos que se consoliden y nos abran una nueva etapa de crecimiento. Sin embargo, los años de crisis nos han hecho a todos muy sensibles al precio.

Mi consejo es que seamos conscientes de que el precio es sólo uno de los factores, pero que hay muchas veces en que el usuario quiere algo más y está dispuesto a pagar por ello.

Debemos enseñar al usuario todo aquello que los productos le pueden aportar en sus diferentes gamas, y descubriremos que el mercado también quiere productos de más valor, aunque puedan ser algo más caros.

**¿Desea comunicar algo más?**

Me gustaría agradecer a todos los profesionales del sector, y especialmente a los instaladores, el apoyo que siempre nos han dado y la fidelidad que siempre han mostrado hacia nuestra marca. Sin ellos Simon no habría podido cumplir estos 100 años y posicionarse como el líder de sector que es. •



- ★ Les millors marques.
- ⚡ El millor suport tècnic.
- 📁 El millor servei.

**TOT EL MATERIAL ELÈCTRIC QUE NECESSITES**

**ELECTROSTOCKS** TERRASSA | C/ Prat de la Riba 172  
08226 Terrassa (Barcelona)  
Tel. 937 363 870.





## Entrevista a Antonio Cañete

Presidente de la Plataforma Multisectorial contra la Morosidad ( PMcM )

La Plataforma Multisectorial contra la Morosidad, es una confederación de asociaciones patronales en la que se integran PIMEC, AFME, ANFALUM, FENIE, ADIME, CONAIF y UAHE.



Fomentar las buenas prácticas de pago, impulsar un marco jurídico contra la morosidad y actuar como agente social ante las Instituciones y Poderes, son los eslabones de nuestro ADN”.

**¿En qué año se fundó la PMcM y cuáles han sido hasta la fecha los principales logros?**

Se creó con la crisis iniciada en 2007, cuando se hicieron patentes los problemas de cobro en España a consecuencia de la falta de liquidez financiera. Desde entonces hemos conseguido que exista una concienciación social de la morosidad y se ha avanzado sobre todo en normativas a pesar de que aún falta un mecanismo para que el cobro del pago sea en tiempo y forma.

**Lo más urgente en estos momentos son las reclamaciones de los intereses por demora a las Administraciones Públicas. ¿En qué situación nos encontramos al respecto? ¿Cuál es el procedimiento a seguir por cualquier empresa autónomo para realizar dicha reclamación?**

Estamos a la espera de la resolución del Tribunal de Justicia de la Unión Europea sobre los intereses de demora asociados al plan de pago a proveedores, que esperamos en los próximos meses. En este momento estamos informando a los proveedores sobre los derechos que los asisten en caso de un fallo positivo.

**Ponemos de manera gratuita a disposición del que lo necesite una carta modelo de reclamación de intereses, para evitar que prescriban, así como una herramienta para calcularlos.** Cualquiera puede acceder a través de nuestra web [www.pmcM.es](http://www.pmcM.es).

**La ley 3/2004 estableció los plazos legales para el cobro de facturas de proveedores a las empresas en general en 60 días y a 30 días para las Administraciones Públicas ¿Cuál es la realidad actualmente del cumplimiento de dicha Ley? ¿Sigue existiendo el incumplimiento de la misma por parte de las grandes empresas, especialmente las que cotizan en el IBEX?**

La última encuesta de comportamientos de pago elaborada por la PMcM muestra un plazo medio de pago por parte de las AAPP de 75 días, y de 85 días en el sector privado. La Ley de Lucha contra la Morosidad sigue sin cumplirse, y esto continuará así mientras no dispongamos de un Régimen Sancionador que castigue los abusos. Hemos constatado que siguen siendo las empresas más grandes las peores pagadoras con plazos medios de pago que pueden triplicar los máximos legales. Estas empresas imponen sus condiciones y sus proveedores no disponen de medios efectivos para denunciarlos.

### El incumplimiento de estos plazos ¿puede incurrir en sanciones?

Solo en el caso de las Administraciones Públicas. Acabamos de ver que el Ministerio de Hacienda, tras varios avisos, va a intervenir los pagos a proveedores de la Comunidad Autónoma de Extremadura y de la Comunidad Autónoma de Aragón. En los casos de pagos entre empresas privadas, como ya apuntaba antes, no contamos con régimen sancionador.

### ¿En qué porcentaje se han regularizado los plazos de pago?

Las AA.PP. han mejorado notablemente sus pagos en los últimos tres años, sin embargo, apenas ha habido variación en el sector privado. En ambos casos seguimos lejos de cumplir los plazos de pago legales.

La no reclamación de los intereses de demora a proveedores y de los costes de recobro en caso de retraso o impago, ¿obedece más al desconocimiento de este derecho o al miedo a perder el cliente?

Ambos factores son importantes. El miedo a perder el cliente desaparecería si las Administraciones Públicas pagaran de oficio los intereses que adeudan.

### ¿Qué acciones ha emprendido la PMcM para que se cumplan los plazos legales?

Trabajamos en muchos frentes. Estamos alerta con todas las novedades legislativas en la materia, denunciando los abusos y proponiendo medidas correctoras. Actuamos también como Observatorio de la Morosidad. Piense usted que cada día de reducción del plazo medio de pago en España supone un importante ahorro en costes financieros para millones de empresarios y autónomos. **Formamos e informamos a nuestras pymes y autónomos de los derechos que los asisten en materia de cobros y somos su principal altavoz ante las Administraciones Públicas, la Unión Europea y la sociedad en general.** •



# CAMBIA DE AIRE

ACREDÍTATE COMO **ECOINSTALADOR**

CON EL **RECICLAJE**, TÚ GANAS

Protege el medio ambiente con una desinstalación responsable

Obtén una compensación económica por reciclar los equipos

Recibe la acreditación que reconoce las buenas prácticas ambientales

**eco**  
INSTALADORES

**ecotic**  
RECICLANDO PARA CREAR

900 103 281  
soporte@ecotic.es  
[ecoinstaladores.org](http://ecoinstaladores.org)



## Entrevista a Jordi Esteban

Gerente de la Instaladora TECNOTROL, S.L., que este año cumplen 25 años.

Tecnotrol, nace en el seno de una empresa familiar, la instaladora Electricidad Esteban.

### ¿Cómo y cuando se inicio la actividad? ¿Con cuantos trabajadores contaban al inicio?

Empezamos nuestra actividad en Enero de 1991 específicamente para cubrir una necesidad de un cliente de la empresa de mi padre. La unión de un frigorista experimentado, el conocimiento profundo de las necesidades del cliente y el ímpetu de la añorada juventud, lo hicieron posible.

En un primer momento fuimos 4 integrantes, todos trabajadores además de gestores.

### ¿Se especializaron en algún sector en concreto?

Si, exclusivamente en climatización de locales públicos con servicio de atención 24 horas / 365 días.

### ¿Cual ha sido la trayectoria de Tecnotrol en estos 25 años?

Intensa, empezamos con un solo cliente y rápidamente ampliamos a otros, muchos de los cuales están hoy en día todavía con nosotros. En 1996 empezamos una colaboración con la empresa ALB para dar soporte técnico a los productos de ROTEX, OVENTROP i JAGA lo que nos introdujo en el sector de la distribución. **Tecnotrol fue ampliando y afianzando su cartera de clientes interioristas, arquitectos y franquicias siempre con el lema: "conseguimos clientes, no obras".**

Tres crisis hemos tenido que superar, pero aquí seguimos.

### Justo iniciar su andadura el sector cayo en crisis después de las olimpiadas, ¿Cómo les afectó y como lo superaron?

Si, pudimos arrancar por el hecho de tener un solo cliente con unas necesidades concretas, es decir, mucho

mantenimiento correctivo y al mismo tiempo preventivo. Se trataba de 40 instalaciones de más de 50 años de antigüedad.

### ¿Y la actual crisis que padecemos les ha obligado a ajustes o cambios de rumbo?

La actual crisis nos obligó a una reducción de personal de 28 a 9 empleados lo que significó un coste equivalente a las reservas de la empresa conseguidas durante 20 años, además de las incidencias que van asociadas a las crisis, como son los impagados que, siendo un porcentaje bajo, representan un alto importe en valor absoluto. Actualmente la consideramos superada a nivel organizativo y de hecho actualmente el número de empleados ya se ha recuperado.

### Actualmente en la empresa ¿cuantos trabajadores tienen y cuantos de ellos han realizado cursos de formación? ¿Alguno de ellos ha pasado por la Escola Gremial de Barcelona?

Actualmente somos 18 en total y si, cada año reinvertimos el fondo de la comisión tripartita de SS que nos corresponde en formación, habitualmente en cursos ON-LINE.

### ¿Cree en la formación continua como indispensable para actualizarse en las nuevas tecnologías y estar al día en las normativas que cambian continuamente?

Si, absolutamente. Este aspecto es una lucha interna que las empresas tenemos dado que mayoritariamente somos los gestores los más conscientes de ello y no tanto los técnicos, que prefieren el sistema de formación learning by doing, es decir, sobre la marcha.

¿Tienen previsto a corto plazo especializarse en alguna de las actividades emergentes?

Nosotros ya tenemos nuestra especialidad qué, aunque parezca mentira, siempre ha sido y será emergente, el servicio de calidad al cliente

¿Creen que la eficiencia energética les puede abrir nuevas posibilidades de negocio?

Por supuesto. Nuestra estrecha colaboración con ROTEX HEATING SYSTEMS nos lo demostró. La energía es cada día más cara y reducir su consumo dejará de ser "interesante" para pasar a ser "necesario" si queremos mantener la calidad de vida que nos gusta llevar.

Con respecto al Gremio de Barcelona, ¿En que cree que les podríamos aportar valor añadido a su afiliación, y de esta manera reforzar la vinculación gremio-asociado que tenemos desde hace 25 años?

En mi humilde opinión creo que los gremios deberían evolucionar hacia el concepto central de gestión, profe-

sionalizándose al máximo en este concepto para ayudar a sus afiliados y ofreciendo servicios de alto valor añadido que descargase a las estructuras de las pequeñas empresas.

¿Quiere añadir algo más?

Solamente que **puedo constatar que si sigues tu camino sin bajar los brazos, si trabajas honradamente y respetas a las personas que te acompañan, sean clientes, proveedores o trabajadores, sales adelante.** Gracias a la relación win to win hoy estamos aquí, mirando el futuro con ilusión. •



**BOMBAS DE CONDENSADOS**  
Refrigeración y Climatización



## Válvulas para la regulación y el equilibrado de circuitos hidráulicos

VÁLVULAS DE EQUILIBRADO Y CIERRE CON INDICACIÓN DE CAUDAL Y LECTURA DIRECTA

Equilibrado rápido, preciso y sencillo de circuitos hidráulicos



### QUÉ ENTENDEMOS POR EQUILIBRADO HIDRÁULICO.

El objetivo del equilibrado es conseguir que cualquier punto del circuito cumpla con las necesidades de caudal previstas según proyecto. El equilibrado se realiza mediante el ajuste de los caudales de agua de la instalación. Tanto si el sistema de distribución de agua se realiza a caudal constante o variable, el equilibrado hidráulico proporciona los caudales y presiones necesarias.

Una instalación se entiende equilibrada cuando, en cualquier punto de la misma, se obtienen los caudales requeridos en el proyecto.

En función de las características de la instalación, las válvulas de equilibrado se encargarán de originar las pérdidas de carga adecuadas para garantizar una correcta distribución del fluido por toda la instalación.

Si una instalación no está equilibrada, el fluido caloportador tenderá a discurrir por los tramos que tengan una menor pérdida de carga por lo que en unos puntos de consumo se producirá un exceso de caudal, mientras que en otros se producirá un déficit del mismo.

Por todo ello no cumpliremos con las exigencias de la memoria técnica de la instalación, no se obtendrá el confort deseado y el coste de utilización de la misma será superior.

### POR QUÉ ES NECESARIO REALIZARLO

Realizar las operaciones de equilibrado hidráulico en una instalación de calefacción o climatización, supone dotar a la misma de indudables ventajas tanto de carácter técnico como de economía y eficiencia.

- La adecuada distribución del fluido caloportador en el circuito y la eficiencia del mismo, permiten evitar ruidos y cambios de temperatura, lo que supone un óptimo confort térmico.
- Economía. Un buen equilibrado hidráulico proporciona un significativo ahorro de energía que se ve trasladado a la factura correspondiente.
- Eficiencia de las instalaciones que se consigue a través de un correcto equilibrado hidráulico al trabajar, las diferentes válvulas termostáticas, en su rango óptimo de trabajo.

La utilización de las válvulas reguladoras de caudal dan cumplimiento al R.I.T.E, que en sus Instrucciones Técnicas Complementarias, establecen la obligatoriedad de disponer de los elementos necesarios que permitan medir y conocer los caudales nominales y la presión de cada circuito hidráulico.

Departamento técnico de Potermic

# Gestión de la energía

## Su pieza clave



En su instalación:

**Hager,**  
la solución  
que le encaja.



### Eficiencia, confort y facilidad de montaje

Con las soluciones eco-eficientes Hager es fácil reducir el consumo energético. La campaña para la Gestión de la Energía, que Hager ofrece cada año, cumple con este objetivo ofreciendo, a unos precios muy competitivos, productos para el control de la calefacción, iluminación y gestión del confort. Además cumple con el grado de exigencia que el mercado plantea en materia de comodidad, rapidez y seguridad de instalación, por lo que la gama Hager es una pieza clave en la instalación eléctrica de todo profesional.

[www.hager.es](http://www.hager.es)

**hager**

## Iluminación sobre el río Ter en Girona con LED PC-Ámbar



El nuevo puente de la ciudad de Girona que conecta el barrio de Pedret con el Hospital Josep Trueta, iluminado con LED PC Ámbar, una tecnología totalmente respetuosa con el medio ambiente.

La nueva construcción se encuentra en una zona E1, de máxima protección contra la contaminación lumínica, por lo que era absolutamente necesario una iluminación respetuosa con el entorno y la fauna.

### CARACTERÍSTICAS DEL PUENTE:

El puente a iluminar, de gran interés arquitectónico por la peculiaridad de ser un puente colgante sujetado de tirantes realizados con chapa corten soldada, tiene una longitud de 486m con una anchura total de 20m. Está formado por 2 aceras en cada uno de los laterales del puente, 2 bici-carril (uno por cada dirección de la marcha) y dos carriles, uno para cada sentido de circulación de vehículos.



El sistema de iluminación que se prescribe se basa en luminarias con tecnología LED por su nulo mantenimiento, su bajo consumo y por conseguir una buena integración en una estructura singular como el puente. Deciden integrarse las luminarias en la barrera de hormigón instaladas en los muros laterales de la vía, a unos 20 cm del suelo.

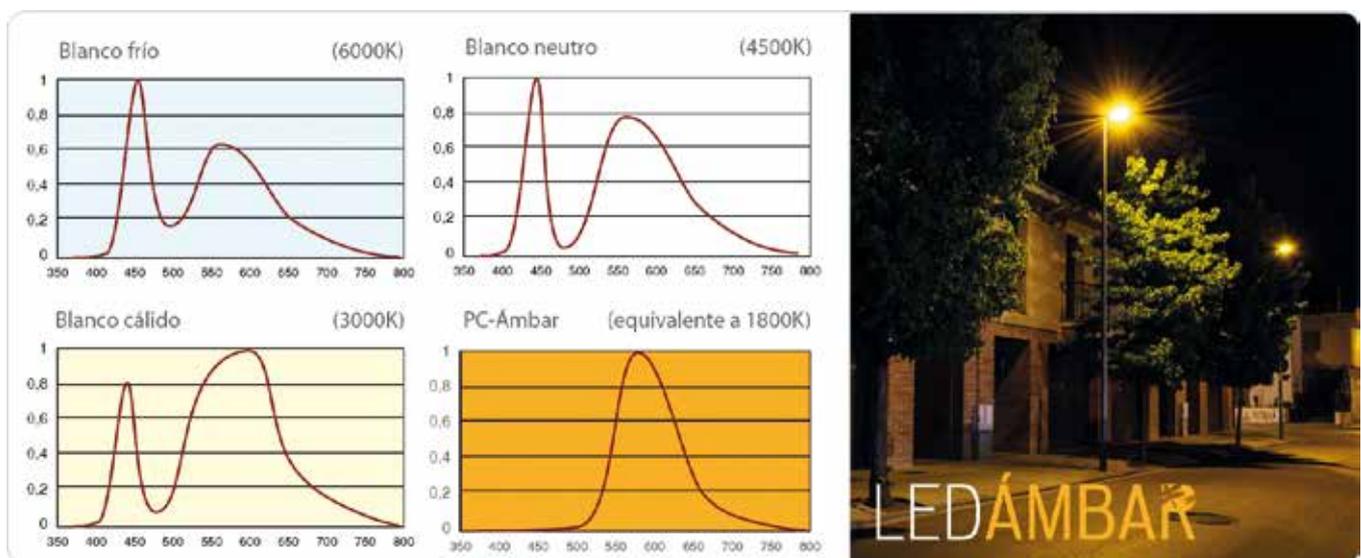
Apareciendo entonces el primer gran reto de diseño: la integración de las luminarias y conseguir mantener los niveles lumínicos y de homogeneidad requeridos por el reglamento de eficiencia energética en alumbrado público.

Desde el departamento de I+D de Ignialight se decide diseñar una luminaria específica, adaptada y hecha a medida para conseguir una correcta y homogénea iluminación del puente. La luminaria desarrollada TER, utiliza LEDs del tipo PC-Ámbar. Fabricada en extrusión de aluminio anodizado 6063 lo que asegura una correcta disipación de la temperatura de los LEDs, al mismo tiempo que se dota de una calidad y durabilidad frente a las severas condiciones climáticas asociadas a un alumbrado exterior. La parte frontal de la luminaria es un policarbonato de protección completamente translúcido para evitar los efectos de dispersión de la luz. La incorporación de una lente elíptica, juntamente con una leve inclinación del circuito nos da como resultado todo el aprovechamiento del haz de luz para conseguir una buena uniformidad longitudinal y al mismo tiempo alumbrar el suelo de la vía en forma de baño de luz, proyectando el haz de luz hacia el área de interés y limitar así la emisión hacia el cielo.

### ALUMBRADO CON LED PC-ÁMBAR

La iluminación con tecnología LED ya no es novedad verla instalada en pueblos y ciudades. Su alta eficiencia, larga vida útil del producto, gran versatilidad y adaptabilidad a todo tipo de requerimientos lumínicos ha revolucionado el mundo de la iluminación. Ha permitido optimizar al máximo el consumo eléctrico y reducir las potencias nominales de las instalaciones favoreciendo el ahorro energético.

En el mundo de la iluminación LED para alumbrado público generalmente se utiliza un espectro de emisión blanco neutro (4500K), cálido (3000K) o frío (6000K). La elección de estos colores se suele hacer por temas puramente estéticos, por su adaptabilidad en el entorno. Generalmente obviando la incidencia de estas temperaturas de color en el medio nocturno ya sea a nivel astronómico o biológico.



En las tres gráficas anteriores, luz blanca, fría y cálida, comprobamos que alrededor de los 440nm, hay un pico de emisión pronunciado, dado que el LED blanco se fabrica a partir de un LED azul al que se aplican diversas capas de fósforo, con el fin de emitir luz blanca. Este pico afecta tanto a la contaminación lumínica como a la fauna nocturna.

Las luminarias LED PC-Ámbar de Ignialight incorporan un nuevo concepto de iluminación respetuosa con el hábitat nocturno, introduciendo el color ámbar. Este LED tiene un espectro de emisión que es prácticamente nulo por debajo de los 500 nm. Por ello se reduce significativamente el nivel de contaminación luminosa a la vez que disminuye la afectación al medio nocturno. El LED utilizado por Ignialight es del tipo PC Ámbar, cuya característica principal es que prácticamente elimina el pico de emisión en los 440nm, manteniendo su eficiencia en niveles altos (110 lm/W). El índice de reproducción cromática CRI tiene un valor de 40, lo que significa una mejora del 60% respecto al VSAP que tiene un valor de 25.

### ALUMBRADO PÚBLICO LED PARA ZONAS DE ALTO INTERÉS NATURAL Y ASTRONÓMICO:

La necesidad de proteger las zonas de elevado o especial interés natural, está comúnmente aceptada con el fin de preservar su diversidad o peculiaridad biológica así como la calidad en la observación del cielo oscuro.

A pesar de políticas de preservación de dichos espacios por ayuntamientos, diputaciones y gobiernos, en muchas ocasiones se siguen utilizando tecnologías obsoletas o tradicionalmente poco evolucionados en términos de eficiencia, respeto para el medio ambiente, contaminación luminosa... Así que la iluminación de estos espacios está pendiente de modernización y mejora tecnológica con diseños, materiales y tecnologías más respetuosas con la biodiversidad.

Por lo que sería interesante que para nuevas instalaciones o rehabilitaciones tener en cuenta las nuevas tecnologías para evitar los problemas más frecuentes de contaminación lumínica y la afectación al hábitat nocturno como:

**Emisiones de Flujo en Hemisferio Superior FHS:** Son las luminarias tipo “globo” con vidrio cóncavo o en el caso de vidrio plano no orientadas paralelamente al suelo

**Emisión en longitud de ondas cortas:** La luz emitida en longitudes de onda más cortas (luz fría o azulada) se dispersa más en la atmósfera que la luz emitida en longitud de onda más largas (luz cálida o rojiza).

La contaminación lumínica de la luz blanca es más alta que la que genera la luz cálida. La solución adoptada hasta el momento es la utilización de luminarias de Vapor de Sodio de Alta o Baja presión para iluminar zonas de especial interés astronómico, dado que cuanto más alta es la contaminación lumínica menos se aprecia el cielo nocturno.

### AFECTACIÓN DEL ALUMBRADO PÚBLICO AL MEDIO NOCTURNO:

La gran mayoría de vida animal, fauna e insectos están adaptadas para vivir en el mundo nocturno, en la oscuridad se esconden de sus depredadores, se alimentan, cazan y se reproducen. Estas especies son más sensibles a la radiación de la luz azulada, mientras que la luz más rojiza es invisible para ellos y no perturba sus ciclos vitales. La solución adoptada hasta la fecha es la utilización de luminarias de Vapor de Sodio de Alta o Baja Presión, en la iluminación de las zonas de especial interés natural.

El espectro de emisión del LED PC-Ámbar utilizado para las luminarias de Ignialight han sido analizado por el Institut de Recerca de la Energía de Catalunya “IREC”. Los datos obtenidos han confirmado su emisión prácticamente nula por debajo de los 500nm, así como exenta de riesgo en todos los parámetros que marca la normativa de seguridad fotobiológica UNE EN62471.

Estudios y organismos expertos sobre la protección del medio ambiente, como IAC (Instituto Astrofísica de Canarias), UM (Universidad de Murcia), CEI (comité español de iluminación), IREC han abalado y certificado que las luminarias LED PC Ámbar de Ignialight reducen la afectación sobre la fauna nocturna en un 70% comparando con la tecnología de Iluminación de un Vapor de Mercurio y un 30% comparando con tecnología de iluminación de Vapor de Sodio de Alta Presión.

### LA EMPRESA:

IgniaLight nace en 1999 fruto de la diversificación, desarrollo y la investigación de SACOPA. Es la división de la compañía especializada en la fabricación de productos de iluminación con tecnología LED.

En sus inicios, Ignialight se centró en la iluminación subacuática: la iluminación de fuentes ornamentales. Consolidados en el sector, se apostó por la diversificación: la iluminación industrial, arquitectónica y vial. Actualmente también en términos de iluminación de instalaciones deportivas: pistas de pádel, pabellones polideportivos, tenis, piscinas... Este 2015 hemos em-

pezado con la nueva línea de iluminación de jardín con la tecnología LED.

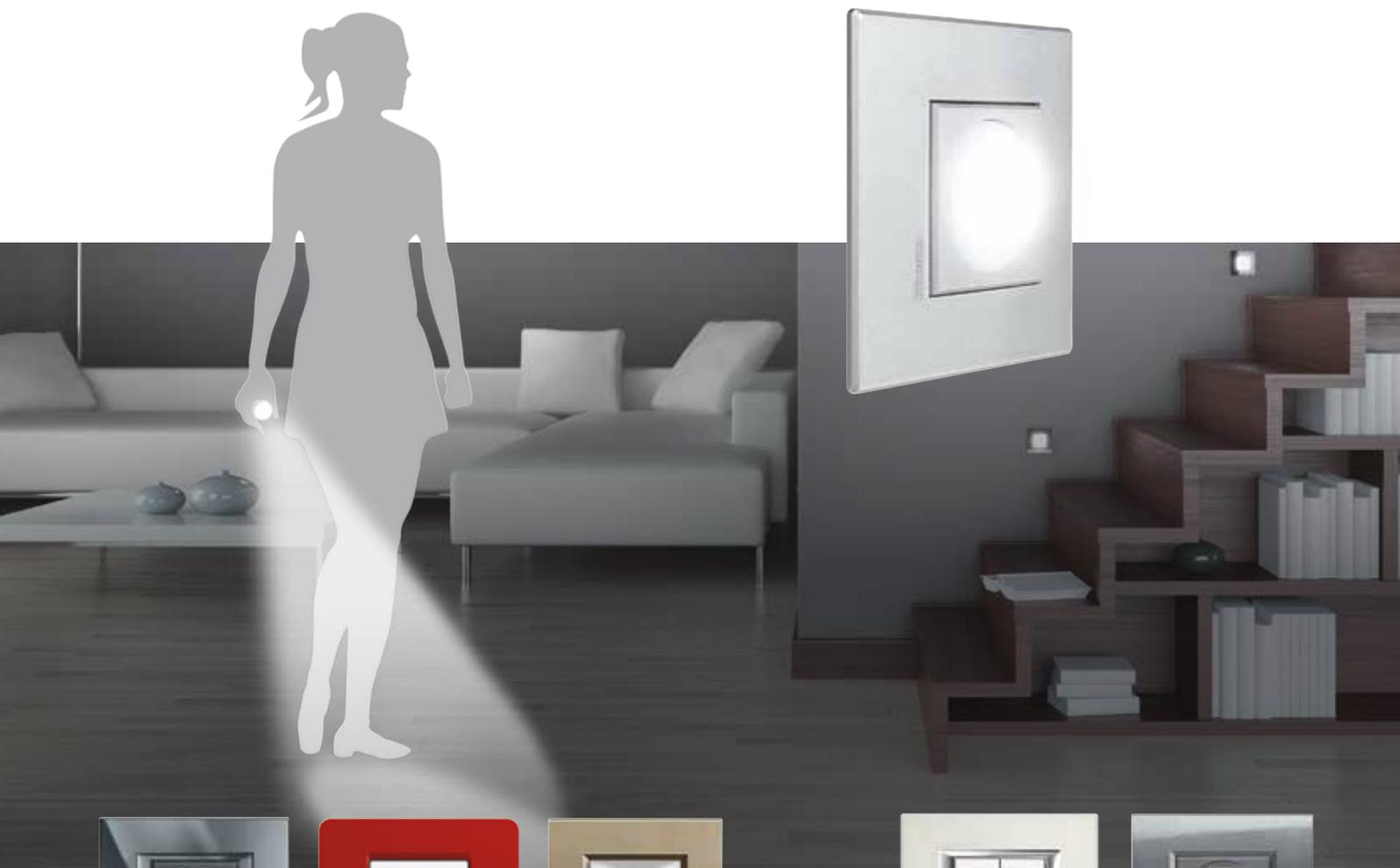
Colaborar en tener un mundo más sostenible, contribuir a que personas, empresas y entidades dispongan de una iluminación más eficiente y sostenible consiguiendo un importante ahorro energético a través de la tecnología más respetuosa con el medio ambiente, son las principales premisas de Ignialight. •

---

Por cortesía de IGNIALIGHT

# ILUMINACIÓN, CÓMO Y CUÁNDO LA NECESITAS.

ILUMINACIÓN LED, CONFORT, AHORRO ENERGÉTICO Y SEGURIDAD  
CON LAS NUEVAS FUNCIONES INTEGRADAS EN LAS SERIES  
AXOLUTE, LIVINGLIGHT Y MÀTIX.



LINTERNA  
EXTRAIBLE



CONMUTADOR  
ENERGY SAVING



LÁMPARA  
DIRECCIONAL



LÁMPARA DE  
LECTURA



LÁMPARA  
ORIENTABLE  
360°



Conoce la nueva  
linterna con este vídeo  
desde tu móvil.

**bticino**

[www.bticino.es](http://www.bticino.es)

## Las Smart Homes, una nueva tecnología que rompe barreras



En un hogar medio existen alrededor de cien dispositivos que pueden controlarse. En una casa sin automatización, cada uno se controla de forma manual sin interferir en los demás. Así pues, es importante conocer qué beneficios aporta para los usuarios el poder tener un completo control de todo convirtiendo su casa en una Smart Home.

El ámbito de la domótica es cada vez más extenso, con varios fabricantes y protocolos que ofrecen soluciones para todos los gustos y requerimientos. Encontrar el que se adapte mejor, nos ofrezca lo que deseamos, o incluso más, sin tener que realizar un esfuerzo económico exagerado, muchas veces no es tarea fácil.

En este sentido nace Loxone, el sistema basado en el Miniserver que supone un importante avance en el sector. Una solución domótica que se destaca de los numerosos sistemas que acostumbran a ser gadgets y solamente permiten controlar elementos aislados de casa.

En un hogar medio existen alrededor de cien dispositivos que pueden controlarse. En una casa sin automatización, cada uno se controla de forma manual sin interferir en los demás. Así pues, es importante conocer qué beneficios aporta para los usuarios el poder tener un completo control de todo convirtiendo su casa en una Smart Home.

### CONTROL SIMPLE. AUTOMATIZACIÓN INTELIGENTE

La domótica a simple vista puede parecer complicada, por este motivo uno de los objetivos del sistema Loxone es eliminar esta idea. El control de toda la casa debe ser fácil e intuitivo, que cualquiera pueda entender el funcionamiento y manejarlo todo sin complicación.

Pulsadores, PC, Apps para Smartphone o tablet y mando a distancia, son los principales dispositivos de control para activar las funciones importantes. Facilitar que el control pueda ser manual en el instante que se necesite o que se puedan apagar las luces o abrir la puerta a distancia desde cualquier lugar y en cualquier momento desde el teléfono móvil.



Otro concepto importante es la automatización. Una Smart Home debe permitir que se puedan comunicar todos los dispositivos inteligentes entre ellos. Si queremos activar una escena por ejemplo de "modo cine" entonces, con un solo clic en la App o en un pulsador, la iluminación bajará la intensidad, se abrirá la lámpara del lado del sofá, bajarán las persianas, el clima en el salón se moverá a la temperatura de confort y el audio se sincronizará con el televisor.

## PRINCIPALES FUNCIONALIDADES DE LA SMART HOME

### Control de la iluminación

La iluminación se controla mediante escenas permitiendo encender luces individuales o por grupos. La posibilidad de cerrar todas las luces con un simple pulsador o desde la app permite no olvidarse nunca luces encendidas y no malgastar en electricidad.

El control a distancia desde la app proporciona flexibilidad y seguridad al poder ver en cualquier momento el estado de la iluminación en casa.



### Persianas automatizadas: función sombreado y ahorro energético

Al igual que la iluminación, las persianas se controlan también desde pulsadores, desde las apps o de forma automática con la función sombreado. Conociendo la dirección de la ventana, la temperatura interior y exterior, las persianas suben o bajan en función del sol, facilitando que en invierno se aproveche la energía solar y evitando que en días de verano las temperaturas suban demasiado.

Las persianas pueden configurarse para que actúen como función despertador o que en una hora concreta, por ejemplo a la hora de cenar, bajen automáticamente. Estas funciones se realizan mediante el software de configuración, sin más coste que los pocos minutos que se tardan en conectar las salidas al bloque de funciones.

### Sistema de seguridad

Instalando cámaras de seguridad, detectores de movimiento y contactos de ventanas y puertas puede establecerse una alarma de intrusión (Loxone no se conecta a central receptora pero puede integrarse con otros sistemas que sí lo hacen). Todos estos elementos sirven también para otras funciones como la iluminación o la eficiencia energética en el clima, si se detectan ventanas abiertas. Las cámaras pueden visualizarse también desde las apps. Adicionalmente, si los dispositivos están en modo alarma y detectan intrusión, el propietario recibe una notificación directa a su teléfono móvil.

La función de simulación de presencia para épocas como vacaciones también es un aspecto importante a destacar, ya que puede habilitarse algunas luminarias y persianas para que tengan el

mismo comportamiento que cuando la casa está ocupada.

### Control del clima

En una Smart Home recomendamos sensores de temperatura en cada estancia en vez de costosos e ineficientes termostatos. El controlador de clima inteligente de Loxone aprende la inercia del sistema y adapta a cada hora la temperatura más adecuada en cada estancia dependiendo del momento del día. Se puede realizar el control de radiadores, suelo radiante, fan coils frío / calor y renovación de aire.

La combinación de elementos para llegar a las consignas permite que el funcionamiento de una Smart Home sea más eficiente y permita reducir en costes energéticos. En el caso de la climatización, las persianas también ayudan a mantener fresca la casa durante el verano y a calentarla con el sol en invierno (todo automático). Además, se detecta si nos hemos ido de casa para adaptar la temperatura a una consigna inferior y en el caso de abrir ventanas al exterior, el sistema de climatización reduce su funcionamiento para no malgastar. Otras funcionalidades como la integración del audio median-



te un sistema Multiroom Audio, el control de accesos con llaves electrónicas o el control de la piscina y jardín junto a la Smart Home son también presentes en las cualidades de esta tecnología.

El software de configuración que permite realizar todas las programaciones responde al nombre de Loxone Config y puede descargarse gratuitamente desde la página web de Loxone. Las Apps para Smartphone y tablet, están disponibles también de forma gratuita en App Store y Google Play. De este modo, no sólo el hardware es muy competitivo, sino que permite trabajar sin tener que pagar costosas licencias. Finalmente, destacar un aspecto muy importante en el planteamiento de los proyectos Loxone Smart Home por parte de los profesionales, y es que el coste en tiempo de programación y material se ve notablemente reducido en comparación a otros sistemas con características similares. Hecho que implica que el mercado se amplíe a sectores y grupos de clientes que posiblemente antes no podían apostar por este tipo de tecnologías. •

Por cortesía de LOXONE

## Accesibilidad a las Comunidades de Vecinos

Lo más relevante de esta Ley es que coloca la accesibilidad universal como uno de los ejes de los procesos de rehabilitación de edificios y de regeneración y renovación del tejido urbano. Explica el preámbulo de la Ley, la Obligación Exigida en la Ley 26/2013 de la realización de los ajustes razonables en accesibilidad universal antes del 2015 y sus obras correspondientes. A partir de ese momento son exigibles en todos los espacios públicos urbanizados y todos aquellos vinculados de alguna forma a la Administración Pública.



La disposición final primera modifica el artículo 10 de la Ley de la Propiedad Horizontal buscando incrementar las condiciones de accesibilidad en las Comunidades de propietarios, destacando:

Las obras de accesibilidad deberán realizarse obligatoriamente, aun cuando no exista acuerdo de la Junta de Propietarios. La iniciativa de las obras puede realizarla cualquier vecino independientemente que en la vivienda viva una persona con discapacidad, o sea mayor de 70 años.

Cómo requisito se tiene que cumplir que el presupuesto de la mejora no supere el presupuesto anual de la Comunidad.

Desde hace años los principales fabricantes de Porteros y Vídeoporteros, Fermax, Golmar y Tegui ya incorporan en sus catálogos artículos específicos para ayudar a las personas con alguna discapacidad. Las placas de la calle incluyen los sintetizadores de voz y los pictogramas luminosos que indican el estado de la instalación. Las unidades interiores disponen de Bucle Inductivo y pantallas táctiles. Todo ello pensado para eliminar barreras y hacer las comunidades accesibles para todos.

Desde Porteralia, el distribuidor especialista en Porteros, Vídeoporteros y Controles de Acceso estamos trabajando para difundir la Ley a todos los actores implicados: Instaladores de Telecomunicaciones, Administradores de Fincas, Arquitectos, Ingenieros y al usuario final sobre todo y conseguir una verdadera Smart City accesible para todos.

Toda la información la podrás encontrar en el portal: [www.accesibilidad.eu](http://www.accesibilidad.eu)

Fuente de: Porteralia



**Soluciones  
para mejorar  
la eficiencia energética**



**Conexión y Control**

Accesorios de Unión · Sistemas Multicapa, PE-X y PB  
Válvulas Agua · Contadores de Agua y Calorías  
Válvulas de Gas · Equilibrado Hidráulico

**Calefacción**

Válvulas para Radiador · Suelo Radiante  
Grupos de Circulación

## Artículo sobre instalaciones receptoras de gas, basado principalmente por el cambio de la norma UNE 60670.

El día 2 de enero, entro en vigor la nueva versión de la norma UNE 60670, en ella se han introducido cambios importantes a la hora de realizar trabajos en las instalaciones receptoras con presión hasta 5 bar, lo cual afecta a las instalaciones que tienen presiones de Baja Presión, Media Presión A y Media Presión B, es decir, todas aquellas que se realizan en edificios de viviendas y a las que se realizan en industrias o comercios que no están realizadas con Alta Presión.  $P >$  de 5 bar.

Puntos que se comentan en este artículo:

### Parte I

Nuevas uniones para materiales que se pueden utilizar en instalaciones hasta 5 bar.

Sistemas de regulación y seguridad en función de la presión. Limitadores de caudal en instalaciones y aparatos Tomas de presiones, (Peterson y débil calibre)

Distancias entre servicios

Tuberías vistas, empotradas, envainadas, enterradas

### Parte II

Materiales de las vainas

Recintos de contadores y reguladores

Instalación de contadores en viviendas

Instalación de gas en locales comerciales, detectores de gas, CO y electroválvulas

Patios de luces

Salidas de conductos de pdc a Cubierta, patios o fachadas

Interacción campana con caldera o calentador

Análisis de combustión en la puesta en servicio y la I.P.

Ventilacion

### PARTE I

#### Nuevas uniones para materiales que se pueden utilizar en instalaciones hasta 5 bar.

Uno de los cambios principales de esta norma es la posibilidad de utilizar uniones mecánicas no desmontables, lo cual hace que se puedan utilizar para la realización de las instalaciones, materiales como:

Multicapa Pe-Al-Pe. Con uniones por Press-fitting o Push-fitting  
Acero inoxidable en barra o rollo que puede ir soldado o con las uniones mecánicas como Press-fitting. Se debe utilizar tubería de la serie 2, para que tenga como mínimo 1 mm de espesor que exige la norma.

Cobre recocido en rollo para toda la instalación, antes solo se permitía para la conexión de aparatos. Puede ir

soldado o por uniones mecánicas como anillo corredizo o Press-fitting.

La tubería de cobre sea rígida o recocida tendrá 1 mm de espesor como mínimo. En el caso de tubería enterrada, el espesor mínimo debe ser de 1,5 mm. Se puede enterrar cualquier diámetro, antes solo se podía hasta 22 mm.

Las curvas se deben realizar con maquinaria adecuada y en frío. Acero inoxidable corrugado, con uniones mecánicas no desmontables, este tipo de tubería se puede instalar en instalaciones con presiones hasta 0.5 bar, es decir Baja Presión y Media Presión A. No sirve para Media Presión B.

#### Sistemas de regulación y seguridad.

Todas las instalaciones de gas deben llevar en la medida de lo posible sistemas de seguridad y en función de la presión de diseño, sistemas de regulación para garantizar la presión adecuada en el aparato de consumo.

Existen distintos tipos de instalaciones normalizadas, en función de la presión de la red de distribución o de salida del depósito de GLP.

Cuando la instalación receptora este diseñada para presiones superiores a 150 mbar (1500 mm.c.a.) la instalación debe llevar válvulas de seguridad de máxima y mínima. La mínima podrá ser de rearme manual o automático. La máxima será de rearme manual.

En redes con presiones de MPB,  $P > 0.4$  bar (4000 mm.c.a.) la máxima estará en el regulador de la finca, las mínimas podrán estar en esos mismos reguladores o en los que se instalen de forma individual para cada usuario. En el caso de instalaciones de GLP o que pasen de GLP a GN, las mínimas también pueden estar en los reguladores de aparatos. En redes con presiones superiores a 150 mbar y hasta 400 mbar. Estas redes son las que se están utilizando actualmente por las empresas distribuidoras para las zonas domesticas de nueva gasificación.

Las válvulas de máxima y mínima que llevan las instalaciones receptoras, van instaladas en los reguladores que van antes del contador de cada usuario.

En redes de presión hasta 150 mbar (1500 mm.c.a.) Se instalan válvulas de mínima y van en los reguladores que van antes del contador de cada usuario.

Cuando hay válvulas de máxima en las instalaciones, también se suele instalar válvulas de alivio. Su misión es evitar el disparo de la máxima cuando la instalación no tiene consumo y está expuesta a los rayos solares, lo

cual hace que por el aumento de temperatura sube la presión, pudiendo llegar al tarado de la válvula de máxima. Si la instalación tiene un problema como la rotura de la membrana del regulador, la presión aumentará de forma que dispare la máxima y la válvula de alivio no evitara ese disparo, ya que el caudal de aforo es mínimo y está siempre en una zona ventilada, ya que se instala en zonas al aire libre o donde están instalados los contadores y/o reguladores y siempre deben estar ventilados.

En redes de baja presión, las instalaciones receptoras no llevan reguladores, aunque en algún caso podrían instalarse válvulas de mínima que irían en las salidas de los contadores o antes de los aparatos de consumo.

Limitadores de caudal en instalaciones y aparatos

Las instalaciones que se realicen con tubería multicapa Pe-Al-Pe, aplicando la norma UNE 53008 deberán llevar limitadores al inicio de las instalaciones comunitarias y al inicio de cada instalación individual. Los limitadores de caudal serán adecuados al caudal de la instalación, en las individuales domesticas el caudal será de 4 m<sup>3</sup>/h.

Se instalaran limitadores de caudal en todos los aparatos domésticos de cocción que se instalen, el limitador tendrá un caudal de 1,5 m<sup>3</sup>/h. para GN y 1 m<sup>3</sup>/h. para GLP.

Esta obligación es de la UNE 60670 y es independiente del material de la instalación, se debe hacer sea cual sea el material de la instalación, multicapa, acero, cobre, etc.

No es obligatorio instalarlo en los aparatos existentes, si se debería hacer si se cambia el aparato

#### **Tomas de presiones, (Peterson y débil calibre)**

Se deben instalar tomas de presión a la entrada y salida de cada regulador que haya en la instalación, también en la salida del contador. Cuando el contador no esté instalado en la vivienda, se debe instalar una toma de presiones en el interior de la misma, para poder realizar la prueba de estanquidad y control de la instalación desde el interior de la vivienda.

Las tomas de presiones pueden ser Peterson o de débil calibre. La toma Peterson puede instalarse en todos los casos.

La toma de débil calibre, únicamente en instalaciones con presiones  $P \leq 150$  mbar. (1500 mm.c.a.)

#### **Distancias entre servicios**

Las distancias mínimas entre servicios de gas y otros servicios, agua, eléctrico, etc. Se han unificado a 3 cm. También 3 cm. es la distancia mínima entre las tuberías de gas y el suelo.

No es necesario que las instalaciones existentes que no cumplen estas distancias se deban adecuar, es una anomalía cuando las instalaciones estén en contacto, en ese caso cuando sea anomalía y se deba adecuar, o se prote-

gen o se deben separar a los 3 cm. Indicados.

Tuberías vistas, empotradas, envainadas, enterradas

El sistema de ubicación de las tuberías no ha cambiado, aunque se han modificado algunos aspectos, que son los siguientes.

No se debe utilizar el alojamiento de tuberías dentro de los forjados que constituyan el suelo o techo de las viviendas o locales.

Tuberías vistas

Las abrazaderas de sujeción deben ser desmontables, ser aislantes con respecto a las tuberías metálicas y permitir las posibles dilataciones de las tuberías. Las colocadas en el exterior deben estar protegidas contra la acción de la corrosión y los rayos ultravioletas. Pudiendo ser plásticas cumpliendo las condiciones anteriores.

Tuberías empotradas

Se pueden empotrar hasta 2,5 m. para acceder a la centralización de contadores y/o armarios de regulación. En el caso de hacerlo con tubería de Pe, se deberá envainar ese tramo hasta el armario en lugar de empotrar directamente la tubería.

Tuberías enterradas

No se pueden enterrar tuberías por debajo de los edificios. Las tuberías enterradas se deben instalar según la norma UNE 60311 para canalizaciones hasta 5 bar. La profundidad mínima de enterramiento será de 50 cm. Desde la generatriz superior de la tubería hasta el pavimento.

Tuberías envainadas o en conductos

Las tuberías alojadas en el interior de vainas o conductos deben ser continuas o bien estar unidas mediante soldaduras y no pueden disponer de órganos de maniobra en todo su recorrido por la vaina o conducto.

Se puede utilizar este sistema por decoración, es decir se puede hacer una instalación envainada pasando la vaina por las paredes o el forjado No se pueden enterrar tuberías por debajo de los edificios.

Las tuberías de gas no precisan instalarse en el interior de una vaina o conducto en los locales en los que estén ubicados los aparatos de consumo a los que suministran dichas tuberías, siempre que los locales reúnan las condiciones indicadas en la Norma UNE 60670-6 en cuanto a los requisitos de ventilación de los mismos

En armarios o nichos o empotrados o en recintos situados en el interior de la edificación que contengan conjuntos de regulación, reguladores o contadores, las tuberías de entrada y salida deben estar convenientemente selladas con el fin de evitar que las posibles fugas se canalicen a través de su trazado. En los armarios o nichos semi-empotrados, se debe sellar sólo aquella tubería, de entrada o de salida, que esté empotrada.

## PARTE II

Artículo sobre instalaciones receptoras de gas, basado principalmente por el cambio de la norma UNE 60670. Parte II

### Materiales de las vainas

Las vainas tienen dos funciones, proteger y ventilar, cuando deben proteger o ambas cosas, deben ser metálicas, en el caso que sean para ventilar pueden ser también plásticas.

### Materiales metálicos (acero, cobre, etc.)

Otros materiales que permitan mantener una rigidez anular de, al menos, un radio de curvatura igual a tres veces su propio diámetro (por ejemplo, plásticos como el PVC, PE, PP o de acuerdo a la Norma UNE-EN 61386-24

### Recintos de contadores y reguladores

Los recintos de contadores son obligatorios en nueva edificación, En los locales técnicos se debe disponer de una toma de corriente eléctrica.

Los armarios y locales técnicos de centralización de contadores deben ser accesibles desde zonas comunitarias de la edificación.

Los locales o armarios de centralización de contadores y/o reguladores, si el armario se instala empotrado, una vez colocado en su lugar, los huecos y comunicaciones con el interior del edificio, en todos los casos se deben rellenar con mortero de cemento o un producto similar para evitar posibles filtraciones entre el edificio y los locales o armarios.

### Instalación de contadores en viviendas

En los casos de instalación del contador en el exterior de la vivienda o local, el contador se puede instalar en intemperie utilizando un soporte de acero inoxidable, debe ser conforme con las características mecánicas y dimensionales que se indican en la Norma UNE 60495-2.

No se deben colocar los contadores en lugares húmedos como debajo del fregadero o lavadero.

### Instalación de gas en locales comerciales, detectores de gas, CO y electroválvulas

El detector de gas se debe instalar cuando en el local, sea comercial o doméstico no hay ventilación rápida y los aparatos no tienen sistemas de seguridad, tipo termopar en todos los fuegos del aparato.

El detector de CO se debe instalar cuando los locales comerciales tienen un volumen en m<sup>3</sup> inferior al 75% de la potencia instalada en kW. El volumen mínimo en estos casos es el 50% de la potencia instalada en kW.

Es decir en un local que se instale una potencia de 100 kW. El volumen mínimo debe ser de 50 m<sup>3</sup> y entre 50 y 75 m<sup>3</sup> de volumen, se instalará el detector de CO y entre 50

y 100 m<sup>3</sup> de volumen, se incrementarán las ventilaciones un 50%.

En ambos casos los detectores de gas y/o de CO se deben conectar a una electroválvula, de rearme manual y normalmente cerrada.

También se debe instalar una electroválvula de las mismas características, cuando la suma de los aparatos tipo A instalados en el local tengan una potencia superior a 30kW. En este caso la electroválvula estará conectada a la campana extractora que tendrá un control de flujo. Para asegurar que cuando el gas este en servicio, la campana extractora está funcionando.

El sistema se accionara mediante un interruptor de flujo situado en el conducto de extracción, que puede estar situada en el interior del local. El caudal de aire extraído por medios mecánicos debe ser superior al obtenido mediante la expresión que sigue:

$$q = 10 + A + 2 \times \sum Q_n$$

q es el caudal de aire, en m<sup>3</sup>/h;

A es la superficie en planta del local, expresada en m<sup>2</sup>;

$\sum Q_n$  es el consumo calorífico total, expresado en kW, resultado de sumar los consumos caloríficos de todos los aparatos de gas de tipo A, que no sean de calefacción, instalados en el local.

### Patios de luces

En edificios ya construidos se considera como patio de ventilación aquel patio de sección inferior a 3 m<sup>2</sup> si dispone en su parte inferior de una abertura para entrada directa de aire del exterior, o bien se aporta aire mediante un conducto que comunique el patio directamente del exterior. Dicha abertura o conducto debe tener una superficie libre mínima de 300 cm<sup>2</sup>.

Estos patios sirven para la aportación de aire y para evacuar los pdc de los aparatos tipo A

Si al patio se evacuan los productos de combustión de aparatos de tipo B y C, deben tener una superficie en planta, medida en m<sup>2</sup>, igual o superior a 0,5 · NT, con un mínimo de 4 m<sup>2</sup>, o en caso de disponer de un aporte de aire del exterior como el descrito en el párrafo anterior, de 3 m<sup>2</sup>, siendo NT el número total de locales que puedan contener aparatos de tipo B y C que desemboquen en el patio. Además, si el patio está cubierto en su parte superior con un techado, éste debe dejar libre una superficie permanente de comunicación con el exterior del 25% de su sección en planta, con un mínimo de 4 m<sup>2</sup>.

### Salidas de conductos de pdc a Cubierta, patios o fachadas

En edificios plurifamiliares de nueva edificación es obligatorio que los pdc de calderas y calentadores evacuen

por cubierta y las calderas sean de condensación.

En las reformas de las instalaciones afectadas por el RITE, por ejemplo un cambio de aparato, también está considerado como reforma.

No es una reforma, el cambio de familia de gas en un mismo aparato.

Se pueden evacuar los pdc de las calderas a fachada o patio, si este último reúne las condiciones indicadas en el punto 11, siempre y cuando la caldera sea estanca con los rendimientos indicados en el RITE para estos casos y la caldera sea de clase 5 de NOx.

Para la reposición de calderas con salida a cubierta, o incluso a fachada, en unifamiliares, se pueden utilizar calderas estancas que cumplan las condiciones de rendimiento mínimo, sin que sean de clase 5 de NOx.

Pueden utilizarse en configuración B3X si la salida de productos de combustión va a una chimenea a cubierta. (La chimenea debe ser individual o conducir solamente los productos de evacuación de calderas de tiro forzado, ya que la norma UNE 60670, prohíbe mezclar en el mismo conducto, tiro forzado y tiro natural) – La eficiencia del equipo debe cumplir con los mínimos exigidos

Desde la entrada en vigor del RITE y durante 5 años, se pueden sustituir calentadores de tiro natural por otros de las mismas características.

Interacción campana con caldera o calentador

Está permitida la instalación de aparatos de tipo B3x en cocinas, siempre y cuando se trate de aparatos de tiro forzado. En caso de ser de tiro natural, se deben aplicar las medidas necesarias que impidan, de forma automática, la interacción entre los dispositivos de extracción mecánica de la cocina y el sistema de evacuación de los productos de la combustión.

Hay dos alternativas

Convertir en tiro forzado el aparato tipo B de tiro natural y de esa forma, se puede utilizar la campana y el aparato a gas de forma simultánea.

Utilizar un dispositivo para evitar que los dos funcionen simultáneamente, dicho dispositivo debe tener un tiempo de arranque inferior o igual a dos minutos.

No se permite la instalación de aparatos de tipo B de ningún tipo en locales destinados a dormitorio y locales de baño, ducha o aseo.

#### **Análisis de combustión en la puesta en servicio y la I.P.**

Tanto cuando se pone en servicio por primera vez, como en el proceso de inspección periódica, hay que realizar un control de los análisis de combustión a las calderas y calentadores, sean de tipo B o C.

Los valores que se piden para dejar el aparato en servicio,



son distintos en ambos casos y sin los siguientes.

Puesta en servicio: Se dejará el aparato precintado cuando:

- CO en ambiente alcance los 15 ppm.
- CO en conducto de evacuación de PDC, supere 500 ppm
- CO<sub>2</sub> en ambiente alcance los 2500 ppm

Inspección Periódica: Se dejará el aparato precintado cuando:

- CO en ambiente alcance los 50 ppm.
- CO en conducto de evacuación de PDC, supere 1000 ppm
- CO<sub>2</sub> en ambiente alcance los 5000 ppm

El CO<sub>2</sub> no es obligatorio comprobarlo, en caso de hacerse se deben respetar los valores indicados.

Ventilaciones

Las ventilaciones de un local, se calculan siempre con la fórmula  $5 \times \text{kW} = \text{cm}^2$  de ventilación, con un mínimo de  $125 \text{ cm}^2$ . En general las ventilaciones domésticas tienen estas ubicaciones y pueden ser directas o indirectas.

Cuando la suma de los aparatos tipo A tienen hasta 16 kW.

**Gas natural;**

- Una superior a  $\geq 1.80$  m. de altura y en Nueva edificación, también a  $\leq 40$  cm del techo.

**GLP;**

Una inferior, cuyo extremo inferior debe estar a una altura  $\leq 15$  cm con relación al suelo del local.

Una superior, cuyo extremo inferior debe estar a una altura  $\geq 1,80$  m del suelo del local y  $\leq 40$  cm del techo. En edificios ya construidos, su extremo inferior debe estar a una altura  $\geq 1,80$  m del suelo del local.

En locales comerciales y salas de máquinas, siempre dos ventilaciones. Una inferior y otra superior. En las salas de máquinas, según lo indicado en la norma UNE 60601, en general la superior de  $250 \text{ cm}^2$  y la inferior de  $5 \text{ cm} \times \text{kW}$ .

Autor: Carlos Gonzalo

## Visita al Data Center modular que Schneider Electric ha instalado en el templo de la Sagrada Familia de Barcelona

Este data center modular, por una parte permite gestionar la venta on line de entradas, y el ticketaje en general, controles de acceso, seguridad perimetral, backup antivirus etc., y por otro la gestión del proceso de producción de la obra, que integra el trabajo de los más de 60 arquitectos que colaboran, utilizando las herramientas de diseño, a las que pueden acceder de forma remota.

Con motivo de la visita al data center ubicado en la Sagrada Familia, tuvimos ocasión de conocer igualmente de la mano de Fernando Villa, CIO de la Sagrada Familia, una breve historia de este templo desde su inicio en 1895 cuando la Fundación Canónica inicio el proyecto, que esperan culminar en el año 2026, coincidiendo con el centenario de la muerte de su creador, Antoni Gaudí. La obra culminará con una torre central de 170 metros de altura.



En su inicio y durante largo tiempo la obra sólo contaba con los ingresos de los donativos de familias católicas, actualmente y gracias a las visitas turísticas que superan ya los 3,5 millones de visitantes, el templo se financia en un 90% con recursos propios, lo que ha permitido un fuerte impulso en su construcción.



A continuación Villa explicó el salto cualitativo que ha significado la puesta en marcha de este data center, decisión que tomo a mediados del 2013.

“Pasar de la sala técnica que entonces había, al data center prefabricado instalado actualmente, supuso pasar de un departamento commodity centrado en la infraestructura, a un nuevo posicionamiento del departamento que aporte valor al negocio. Necesitábamos un data center que fuese fiable y que pudiera contemplar el crecimiento futuro, además debía ser portable según las necesidades de la obra y trasladarse sin problemas y de forma eficaz y rápida a otro punto. Y por encima de todo ser eficiente en los procesos clave.”

Este data center modular, por una parte permite gestionar la venta on line de entradas, y el ticketaje en general, controles de acceso, seguridad perimetral, backup antivirus etc., y por otro la gestión del proceso de producción de la obra, que integra el trabajo de los más de 60 arquitectos que colaboran, utilizando las herramientas de diseño, a las que pueden acceder de forma remota.

El data center prefabricado personalizado cumple los objetivos deseados en un proceso que contó con la colaboración del departamento de ingenieros de la Sagrada Familia. Los objetivos marcados que debía cumplir eran la fiabilidad, la escalabilidad y la movilidad, lo que obliga a una solución muy compacta integrando todos los sistemas.

En cuanto a la alimentación del módulo, esta está asegurada mediante la conexión a dos compañías suministradoras, más una tercera fuente autónoma mediante un generador propio de 500 kVA. El módulo está igualmente

pudiendo duplicarse su potencia. El aire acondicionado está proyectado para incrementar su potencia en caso de ampliación. También dispone de cables de telecomunicaciones redundantes, sistema contra incendios y humifi-



equipado con unos sistemas de filtración del aire específico para la alta contaminación de la ciudad y se apoya sobre un sistema antivibratorio, que absorbe las vibraciones de la obra y del subsuelo.

Igualmente está sobredimensionado, pudiendo ampliarse su potencia. Actualmente el data center cuenta con 90 servidores virtuales y unos 400 tetrabytes, siendo utilizado solo el 40% de su potencial. El sistema de climatización o power cooling cuenta con 45 kW ampliable a 40 kW más en el mismo módulo.

Seguidamente tomo la palabra el vicepresidente del negocio IT de Schneider Electric, Michael Dallala que explicó a los asistentes, los diferentes tipos de contenedores modulares móviles que se pueden diseñar e instalar. Todos ellos se caracterizan por su robustez y estanqueidad, que permiten soluciones escalables de gran tamaño adaptados a las necesidades de cada cliente. Entre ellos destacan como usuarios de los mismos, departamentos gubernamentales, compañías petrolíferas, minería, etc. Por su parte el director de ingeniería de prefabricados de Schneider Electric, Marc Faig, precisó que estos data center permiten una gran flexibilidad, escalabilidad, y fácil instalación del mismo. Se testean antes de entregar, siendo predecible su rendimiento. Utiliza equipos y sistemas estandarizados y probados. El diseño y montaje es sencillo, siguiendo una arquitectura modular.

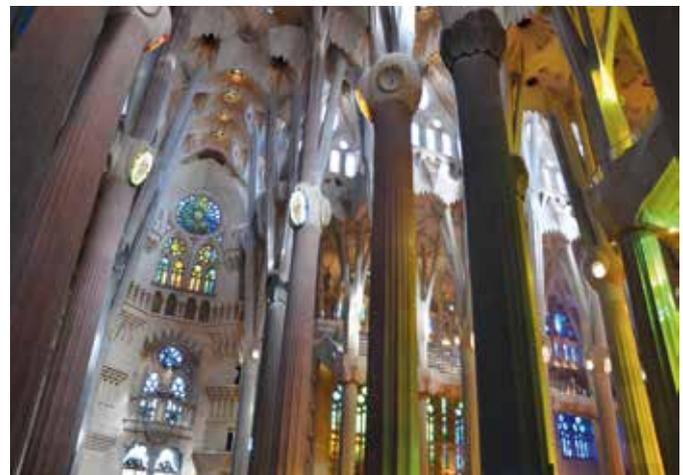
Respecto al data center de la Sagrada Família puntualizó Faig, que es un conjunto de dos contenedores con 10 armarios para ubicar los servidores de 4 kW por armario,

cadres, sistemas de seguridad, videocámaras, etc. Está dividido en compartimentos a diferentes temperaturas.

Recordemos igualmente que Schneider Electric ha sido galardonada con el prestigioso premio DatacentersDynamics Leaders EMEA Award en la categoría de Implementación Modular por el centro de datos prefabricado de última generación y personalizado, que se ha instalado en la Sagrada Família de Barcelona.

Por último los asistentes a la rueda de prensa pudimos disfrutar de una visita guiada al museo y el interior de la basílica, donde pudimos admirar la majestuosidad de la misma.

Visita que recomendamos a cualquiera que se desplace a Barcelona en visita turística. •



## El conseller Jordi Baiget lliura els Premis d'Excel·lència Energètica

El conseller d'Empresa i Coneixement, Jordi Baiget, ha lliurat els Premis d'Excel·lència Energètica, convocats per la Generalitat de Catalunya, a través de l'Institut Català d'Energia (ICAEN), per reconèixer les empreses que han dut a terme projectes o actuacions remarcables en el camp de l'estalvi, l'eficiència energètica, el foment de les energies renovables i les noves tecnologies energètiques. El jurat ha distingit Alcón Cusí, Imartec, L. Solé, Habitat Futura, l'Autoritat Portuària de Tarragona, Josep Bunyesc, i l'ajuntament d'Avià en les diferents categories, i ha concedit una menció especial a l'Hospital Sant Joan de Déu. Enguany s'han presentat un total de 56 projectes en les diferents categories.

En la modalitat d'actuació o projecte en matèria d'estalvi i eficiència energètica, el guardó ha estat per a l'Autoritat Portuària de Tarragona. La decisió ha tingut en compte la gestió integral en matèria d'energia que realitza l'entitat, que ha assolit la certificació de gestió energètica ISO 50.001 i que ha aplicat mesures com la construcció d'un nou edifici amb la un certificat d'eficiència energètica de classe 'A', la implantació d'un conjunt de tecnologies i equips

d'eficiència energètica com el sistema de monitoratge i control de les torres d'il·luminació, la posada en marxa d'una instal·lació fotovoltaica de 60 kW en una coberta o l'aposta pel vehicle elèctric mitjançant l'adquisició de tres vehicles elèctrics, entre d'altres.

El guardó en la modalitat d'internacionalització ha estat per a l'empresa L. Solé, S.A. L'empresa gironina, especialitzada en la fabricació de calderes industrials per a l'aprofitament energètic de

la biomassa, està present a 45 països de 4 continents, té delegacions permanents a França, Xile, Hondures i República Dominicana, i el 2015 ha redoblat l'aposta pel mercat llatinoamericà, fet que li ha permès augmentar un 70% el volum de vendes a l'exterior.

En l'apartat de sensibilització, s'ha atorgat el premi a l'empresa Habitat Futura, un grup de comunicació que s'ha especialitzat en l'àmbit de l'edificació sostenible. La distinció reconeix no només l'activitat editorial del grup, amb un tiratge de 25.000 exemplars de la seva revista de capçalera o un canal digital amb més de 3.000 visites mensuals, sinó també els seus projectes de participació, com la iniciativa 'Visions arquitectòniques', que reuneix a professionals de l'edificació dos cops l'any per aportar i discutir noves solucions per al sector, i el concurs Illa Eficient, que ha obert a l'edificació sostenible la renovació d'una illa de l'Eixample.

En la modalitat d'emprenedoria i ocupació, el guardó ha estat per a l'empresa lleidatana Imartec, especialitzada l'àmbit de la biomassa. La companyia ha desenvolupat un producte modular que inclou la sala de calderes i la sitja per a l'emmagatzematge de la biomassa

que es pot instal·lar en 48 hores. Aquest sistema li ha permès crear 5 llocs de treball directes, i la firma preveu el seu desplegament internacional durant aquest 2016.

En la categoria d'àmbit local, s'ha distingit l'ajuntament d'Avià. Aquest municipi del Berguedà ha iniciat un programa de millora energètica i ambiental que durant el 2015 ha implicat la instal·lació de plaques solars tèrmiques en equipaments esportius, la instal·lació de plaques fotovoltaïques en edificis municipals, la substitució de la il·luminació de l'escola pública i de l'escola bressol per LEDS o la instal·lació de termòstats. Amb aquest paquet de mesures, que s'incrementarà el 2016, l'ajuntament d'Avià estalviarà entre un 30% i un 40% de la seva factura energètica.

En la categoria de renovació energètica d'edificis, que s'ha incorporat aquesta edició, s'ha guardonat l'arquitecte lleidatà Josep Bunyesc per la rehabilitació i ampliació del centre cívic Can Portabella, de Barcelona. El projecte ha convertit un edifici del segle XIX en un edifici de balanç energètic positiu, ja que s'ha minimitzat la seva necessitat d'energia, que es cobreix amb una placa fotovoltaica

de 9,9 kW. L'obra ha inclòs mesures com la recuperació de la calor del sistema de ventilació, la instal·lació d'una coberta ventilada o l'aïllament perimetral, entre d'altres. A més, incorpora un programa didàctic per explicar al públic usuari el funcionament de l'edifici i com aplicar aquests mateixos criteris als seus habitatges. El reconeixement a la trajectòria d'excel·lència energètica ha recaigut en l'empresa farmacèutica Alcón Cusí. El jurat ha valorat el



programa d'estalvi energètic iniciat per l'empresa l'any 2008, que li ha permès incrementar la producció un 21% amb una reducció del 50% del consum d'energia per unitat produïda. Aquesta política ha suposat des de l'aposta per noves solucions tecnològiques a les diferents línies de producció fins a la incorporació de les energies renovables mitjançant instal·lacions solars tèrmiques i fotovoltaïques. L'empresa preveu iniciar enguany la introducció de vehicles elèctrics a la seva fàbrica.

Finalment, el jurat ha distingit amb una menció d'honor l'Hospital Sant Joan de Déu pel seu nou centre de dia. La construcció d'aquest equipament ha incorporat diferents tecnologies d'estalvi i eficiència energètica que permetran una reducció del consum de 9.000 MWh anuals, i permetrà estalviar l'emissió de 3.000 tones de CO2 cada any. El nou disseny de l'edifici, que inclou un anell centralitzat per a la producció i distribució de fred o la recuperació de calor de la refredadora, té en compte que els seus usuaris són infants, i per això s'ha ambientat com un bosc en les zones genèriques, mentre que altres àrees simulen una nau espacial o un submarí. •

# COMPACT CONDENS

170 - 210 - 250 - 300

CALDERA DE PIE DE GAS DE CONDENSACIÓN



EXCELLENCE  
IN HOT WATER



## El secretari general de PIMEC va presenta -l'Informe sobre Morositat 2015-

Davant d'una imminent sentència europea, PIMEC, a través de la PMcM, ajuda gratuïtament els proveïdors per tal que no prescrivui la reclamació dels interessos de demora

*“Si Brussel·les dicta la sentència, els afectats tindrien molt poc temps per reaccionar en prescriure el deute aquest mes de maig per als que van cobrar en la primera fase del pla de pagament a proveïdors. Si la sentència no tirés endavant, aquests proveïdors haurien de donar ja per perdut el seu dret a cobrar interessos en haver prescrit, llevat que segueixin uns passos molt concrets”*

*“El muntant total que haurien de tornar les administracions públiques als proveïdors podria pujar als 3.000 milions d'euros”*

*“Segons -l'Informe sobre Morositat 2015-, el 94% dels proveïdors no van exigir la indemnització legal per costos de recobriment en cas de retard o impagament; el 83% mai o gairebé mai van exigir als seus clients morosos els interessos de demora; i al 72% se'ls imposen terminis de pagament superiors als permesos per llei”*

*“El termini mitjà de pagament a proveïdors es va reduir tant en el sector públic (8,5%) com en el privat (4,5%), passant respectivament de 82 a 75 i de 89 a 85 dies, si bé es mantenen lluny dels 30 i 60 dies que estableix la llei”*

Per acabar realment amb la xacra de la morositat en l'àmbit públic i en el privat “necessitem un revulsiu, i aquest creiem i esperem que vindrà de la mà de la Unió Europea”. Així ho ha manifestat avui, durant la presentació de -l'Informe Morositat 2015-, el secretari general de PIMEC i president de la Plataforma Multisectorial contra la Morositat (PMcM), Antoni Cañete.

Tal com la Comissió Europea ja va confirmar a PIMEC i a la PMcM, la institució prossegueix amb el procediment d'infracció a Espanya vigilant de prop els seus passos en matèria de morositat. En aquesta línia, PIMEC i la PMcM han pogut saber que Brussel·les ha de dictar una sentència en breu que podria obligar les administracions públiques a liquidar als proveïdors els interessos de demora meritats (uns 3.000 milions d'euros). La renúncia va ser imposada per l'article 9.2 del Reial decret llei 4/2012 com a condició sine qua non si els creditors volien cobrar les seves factures endarrerides.



“És una gran notícia però cal tenir cautela, perquè en aquest cas els afectats tindrien molt poc temps per reaccionar, en prescriure part del deute aquest mes de maig, en concret, per als que van cobrar en la primera fase del pla de pagament a proveïdors”, argumenta Cañete.

En el cas que tirés endavant la sentència, “es podria donar la paradoxa que es tingués dret als interessos de demora i que, en no haver-los reclamat, haguessin de donar per perdut el seu dret a cobrar perquè hagi prescrit. Per tant, l'única via és reclamar aquests interessos de demora abans del maig.

És per això que PIMEC, a través de la PMcM, ajudarà els seus associats a fer aquesta reclamació. S'ha creat un espai al web de la PMcM en el qual qualsevol empresa o autònom pot descarregar-se gratuïtament el model de carta de reclamació d'interessos de morositat que li permetrà interrompre el termini de prescripció del deute per interessos. A més, la PMcM també ofereix una eina en línia gratuïta per a l'estimació del càlcul d'interessos.

**El 2015 milloren els períodes mitjans de pagament a proveïdors**  
PIMEC i la Plataforma Multisectorial contra la Morositat (PMcM) denuncien en el seu -Informe sobre Morositat 2015- que, l'any passat, el 72% dels proveïdors va tenir contractes o acords comercials amb clients que els imposaven pagaments superiors als 60 dies que estableix la Llei 3/2004. A això també se suma la preocupant dada que, en cas d'impagaments, el 83% dels proveïdors mai o gairebé mai

van exigir als seus clients morosos els interessos de demora; i el 94% dels proveïdors no van exigir la indemnització legal per costos de recobriment en cas de retard o impagament. Això es podria deure, “sobretot, més a la por que al propi desconeixement”, Antoni Cañete, basant-se en el fet que el 70% dels enquestats ha assegurat conèixer la legislació existent, si bé és cert que “no deixa de sorprendre que un 30% de les empreses encara la desconegui”.



En la seva opinió, estem davant d'una “situació que s'ha d'acabar com més aviat millor, ja que la morositat ha causat ja el tancament d'un terç de les 500.000 empreses que han desaparegut des de l'inici de la crisi”. En aquest sentit, gairebé la totalitat dels enquestats (95%) va manifestar estar a favor de la implantació d'un règim sancionador.



D'acord amb -l'Informe sobre Morositat 2015-, elaborat a partir de més de 700 enquestes realitzades a les seves organitzacions associades i alienes, el termini mitjà de pagament a proveïdors es va reduir tant en el sector públic (8,5%) com en el privat (4,5%), passant respectivament de 82 a 75 i de 89 a 85 dies, tot i que mantenint-se lluny dels 30 i 60 dies que estableix la llei.

“Per segon any consecutiu el sector públic presenta un millor comportament que el privat”, assenyala Cañete. “Hem de valorar les polítiques implementades en l'àmbit públic de forma positiva, ja que sistemàticament milloren any rere any, tot i que encara estem lluny dels 30 dies que marca la legislació actual. No obstant això, no es pot dir el mateix en l'àmbit privat”.

L'estudi també apunta que la ràtio de morositat (percentatge d'impagaments respecte al total de facturació), va ser del 4,4%, el que va significar una reducció d'1,3 punts percentuals respecte al 2014 (5,7%). “Aquesta dada és transcendental perquè no tanquin empreses”, explica.

#### Avenços en matèria de morositat

Segons Antoni Cañete, “pràcticament la totalitat de la millora dels terminis mitjans de pagament del sector privat referits en l'informe ha de procedir de l'esforç de les empreses de menor grandària. Això es dedueix del comportament de les grans empreses, com hem demostrat en les anàlisis de les companyies cotitzades i l'IBEX, que de mitjana tripliquen els terminis legals segons les dades extretes de la CNMV”. Aquesta “situació de domini la venim denunciant des de PIMEC i la PMcM des dels nostres inicis, i per posar-hi solució la millor opció seria implantar un règim sancionador que multi les empreses incomplidores, un sistema que esperem que el nou Govern que es formi valori i decideixi posar-lo en marxa sense dilacions”, indica.

En aquest sentit, Cañete destaca la sensibilitat que li estan fent arribar els diferents partits polítics en aquest tema, com es reflecteix en el pacte anunciat per PSOE-Ciutadans per a un acord de Govern, en el qual s'inclou, a més d'aquesta històrica reivindicació de la PMcM, una altra mesura: la d'exigir als grans contractistes en les licitacions públiques certificació auditada del compliment dels terminis legals de pagament a les empreses que subcontracten.

Antoni Cañete assegura que “en la lluita contra la morositat s'està avançant en molts aspectes” i cita com a exemple que l'Institut de Comptabilitat i Auditoria de Comptes (ICAC) ha emès una resolució sobre la fórmula de càlcul dels comptes de pagament que millora l'anterior. Així, “les memòries de les empreses haurien d'assenyalar el termini mitjà de pagament, en comptes de l'excedit, simplificant d'aquesta manera les dades. Esperem que no es detectin noves esclertes que permetin eludir el compliment de la llei”.

L'entitat treballa des de la seva fundació, el 2010, per aconseguir que es redueixi la morositat a Espanya. Des de llavors, representa els interessos dels seus associats. Els últims a incorporar-se han estat l'Associació Empreses Seguretat (AES, amb 76 associats i 44.198 llocs de treball), la Federació de Gremis de la Construcció (200 empreses i 1.500 llocs de treball) i la Federació Catalana de la Indústria, el Comerç i els Serveis de la Construcció.

Entre d'altres accions, la PMcM té en marxa una recollida de signatures a la principal plataforma de peticions del món (Change.org) per aconseguir “que els nostres clients compleixin els terminis de pagament legals”. •

## Presentación libro - Albert Soriano Jefe de estudios de la Escola Gremial de Barcelona

Albert Soriano jefe de estudios de la Escola Gremial de Barcelona, perteneciente al Gremio de Instaladores de Barcelona, presentó el pasado 4 de febrero en el Roca Barcelona Gallery su nuevo libro titulado "UF0411 Instalación y mantenimiento de aparatos sanitarios de uso doméstico". Este nuevo ejemplar que nos brinda su autor y que se suma a los cinco títulos ya publicados, ha sido editado por la editorial Marcombo con el patrocinio de Roca Sanitario.

El libro de 159 páginas, totalmente didáctico y con multitud de ilustraciones, desarrolla en ocho capítulos (unidades) los contenidos de la Unidad formativa UF0411 y que corresponde al Módulo Formativo MF 1155\_1 que se incluyen junto a otros módulos en el Certificado Profesional sobre Operaciones de fontanería y calefacción-climatización doméstica.



- Unidad 1: trata sobre los Fundamentos para la instalación de aparatos sanitarios. (8 apartados).
- Unidad 2: Consideraciones preliminares en el diseño y la ejecución de cuartos de baño y aseo. (5 apartados).
- Unidad 3: en referente a los distintos Tipos de aparatos sanitarios y griferías. (3 apartados).
- Unidad 4: Acopio y preparación de aparatos sanitarios. (3 apartados).
- Unidad 5: Montaje de aparatos sanitarios y griferías. (6 apartados).
- Unidad 6: sobre las Operaciones finales de instalación de aparatos sanitarios. (3 apartados).
- Unidad 7: trata del Mantenimiento de aparatos sanitarios. (5 apartados).
- Unidad 8: está dedicada a Anexos. (5 apartados).

Independientemente a los contenidos propios marcados en este Certificado de Profesionalidad, se han incluido también diferentes capítulos y apartados que permiten complementar los conocimientos sobre esta especialidad profesional.

En definitiva se trata de un libro con un contenido riguroso, enfocado plenamente al aprendizaje, especialmente dirigido a aquellas personas que deseen introducirse en el sector, así como a profesionales con experiencia previa que deseen adquirir un mayor grado de especialización.

Para más información dirigirse a la web:  
[www.marcombo.com](http://www.marcombo.com) •



## IFEMA presenta en Barcelona en la sede de AMEC el salón ePower&Building



El pasado 26 de enero, en Barcelona, y de la mano de **amec amelec**, Raúl Calleja, director de certámenes de IFEMA, presentó **ePower&Building**, el nuevo proyecto de Ifema que reúne todas las soluciones para el ciclo constructivo bajo un mismo techo y con el objetivo de dinamizar los sectores de la construcción, rehabilitación, eficiencia energética y la tecnología para la gestión eficiente de ciudades, edificios y hogares.

**Matelec, Lightec, Construtec, Veteco, BIMexpo y Urbotica** forman parte de esta convocatoria global de eventos profesionales especializados, que reunirá una oferta global de más de 1200 empresas participantes que integran todas las soluciones del ciclo constructivo. Este nuevo proyecto impulsará la innovación y contribuirá a la dinamización del mercado en su globalidad.

Con esta iniciativa, se quieren potenciar las sinergias e interacciones entre los sectores representados en los cinco salones,

todos ellos estratégicos en la economía española, para hacer de **ePower&Building** una plataforma comercial que contribuya a reactivar el mercado doméstico y además ponga en valor el papel de la industria española en el exterior, especialmente en aquellos países que son sus principales mercados de exportación. En esta línea, **amec amelec** ha remarcado el buen estado de las empresas españolas así como la buena aceptación de los productos españoles en el exterior. Según indicó la directora de Amelec, Angela Lalatta. La promoción internacional de visitantes abarcará los destinos principales de las exportaciones españolas, es decir, **Europa** y mercados "booming" como **EEUU** o mercados frontera de actuación y retorno cortoplacistas como **Iraq, Etiopía o MEE**.

De cara a conseguir un alto seguimiento y la mayor rentabilidad para las empresas y profesionales participantes, IFEMA implementará todas las herramientas comerciales que faciliten el multiplicar y actualizar las oportunidades comerciales de las empresas en cada uno de los salones especializados integrantes de **ePower&Building**. Entre estas medidas están la simplificación del proceso de participación, tanto en formato como en inversión, y toda una batería de acciones que permitirán reforzar los impactos comerciales tales como espacios para talleres, demostraciones, salas de formación técnica, B2B,... Adicionalmente, junto con los principales actores sectoriales, se organizará un ambicioso programa de compradores/distribuidores invitados, dirigido a más de 1.000 profesionales de todo el mundo, a los que se facilitará una completa agenda de encuentros personalizados con las empresas expositoras. •



## LA FIESTA DEL INSTALADOR

El próximo día **7 de Junio** se celebrará en el **Camp Nou** la segunda **Fiesta del Instalador**



### Marcas y empresas expositoras\*:

ACV-Aemifesa Gremi Badalona-Akua-Apolo-Ariston-Fleck-Aplicaciones Tecnológicas-CSI Central Suministros-CEB Cuadros-CTEEP-Famatel-Fujitsu Geberit-General Cable-Gremi BCN-Escuela Gremial-Grohe-Grundfos-Hansgrohe Hiyasu-Honeywell-HT Instruments-Interflex-Jaga-Jung-Junkers-Leds C4-Ledson Lektric-Negarra Vacuflex-Orbis-Phoenix Contact-Presto-Programación Integral Rayco-Remosa-Riuvert-Roca-Rothenberg-Runtal-Samsung-Saunier Duval Schneider-SFA-Televés-Uponor-Zemper

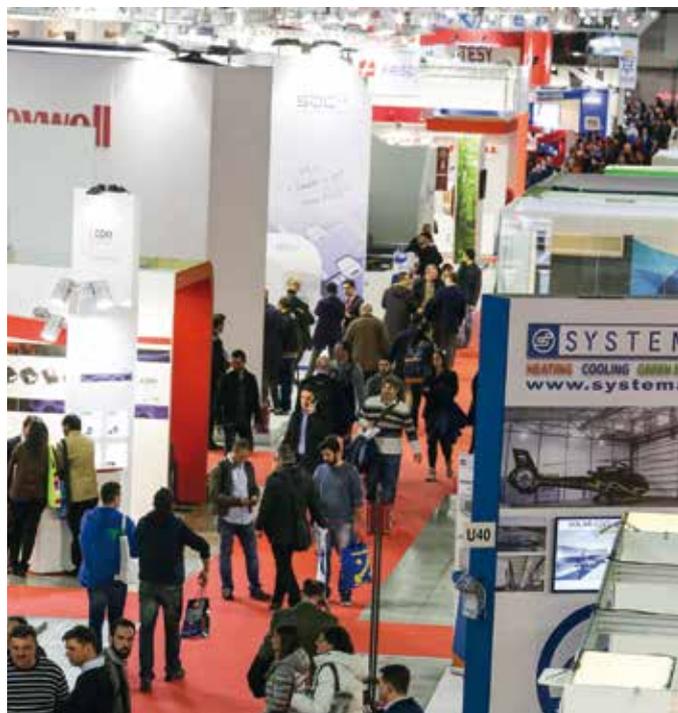
## Entre los días 15 y 18 de Marzo tuvo lugar en Milán la 40 Mostra Convegno Expoconfort

Innovación, eficacia, integración y convergencia de sectores y competencias es la mejor definición de lo que ha sido la 40 MCE, que se cierra confirmándose como el líder mundial en el sector de las instalaciones de la climatización y de las energías renovables. En la misma se presentaron productos con las últimas innovaciones tecnológicas y la mayor eficiencia energética, sin olvidarse del diseño.

Esta nueva edición de la MCE contó con más de 2.100 expositores, de los cuales el 40% procedían de países extranjeros. En cuanto a la cifra de visitantes, superó los 155.000 personas que de todo el mundo acudieron al certamen para conocer in situ las últimas tendencias del sector. Según la organización el incremento de visitantes extranjeros aumentó un +5.5%. Nuevamente la MCE se convierte en una ventana internacional que ofrece la oportunidad del encuentro y del negocio. En el sector de las instalaciones hidrotermosanitarias, según los datos de Cresme, se confirman su buena marcha con un crecimiento consolidado, situando a Italia como el tercer país europeo en la instalación de estos sistemas.



La industria italiana del hidrosanitario destina cerca del 60% de su producción a la exportación, de allí la necesidad para los fabricantes en general, de tener un salón que sea una plataforma de negocio internacional. Este año la participación de expositores extranjeros procedía de 134 países, siendo la participación española superior a las 70 empresas. Entre ellos destacamos: Climetal, Cype Ingenieros, Sobine, Grupo Heca, Tucai, Metalgrup, Rafael Márquez Moro, Salvador Escoda, Eurofred (a través de su filial italiana), Hitecsa-Adisa, Área Cooling Solutions, Sanhua, Isotubi, AC-Fix, Orkli, Flexitub, Aplicaciones Mecánicas del Caucho, Amec Ascon, etc...



La edición de 2016 de la MCE estableció como un evento global Tecnología del confort, visto como un paquete integral que encarna sus 4 grandes sectores. - La innovación de la tradición: que ofrece una amplia gama de diferentes oportunidades tecnológicas e integradas para calefacción y agua caliente sanitaria, con la garantía de una alta rentabilidad y la gestión inteligente de la energía. Una visión completa de soluciones y sistemas innovadores presentados por las principales compañías globales, capaces de satisfacer las nuevas exigencias de eficiencia, reduciendo el consumo de combustible y protección del medio ambiente. - El rendimiento en la prueba de fuego: El estado del ciclo anual y la cadena de frío de aire acondicionado, propuesto por las más importantes empresas italianas e internacionales, MCE 2016 promueve la excelencia de la tecnología, el resultado de las inversiones en investigación y desarrollo, lo que garantiza un alto rendimiento y una gestión térmica para las necesidades de energía óptimas aplicado en los campos de solar térmica, la energía fotovoltaica, la geotérmica, la cogeneración, la biomasa, la eólica, el aislamiento, la biosostenibilidad en la industria de la construcción, la domótica en el hogar y la automatización de edificios. - La alternativa hecha realidad: es la base de todas las soluciones identificadas en el caso de que exista un denominador común como es la energía. •

# Nuevo calentador estanco Junkers HydroCompact 6000i. Simplemente fascinante.



El calentador de diseño, que se maneja con un smartphone o tablet.

Junkers revoluciona los calentadores con el nuevo HydroCompact 6000i. Intuitivo desde el minuto cero. El primer calentador estanco termostático de agua a gas que se puede controlar a distancia a través de la aplicación **Junkers Water**. Y el primero que, con su frontal de cristal, elegante display digital en color con control táctil y tamaño compacto, se puede instalar fácilmente para lucir su espectacular diseño. [hydrocompact6000i.junkers.es](http://hydrocompact6000i.junkers.es)

 **JUNKERS**  
Grupo Bosch

Confort para la vida

Si ya tienes tu HydroCompact6000i, descárgate la App aquí



Síguenos en:



## Light+Building 2016 bate nuevamente records con más visitantes, más expositores y más espacio de exposición

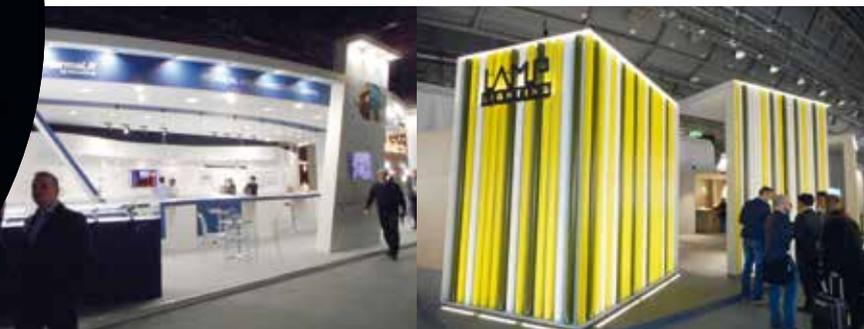
La mayor feria del sector de la iluminación y la electricidad, Light+Building, que inicio su andadura en el año 2000 celebró su octava edición batiendo todos los records y ha confirmado una vez más su posición como feria líder mundial para la tecnología de alumbrado y de servicios del edificio. El evento más grande del mundo para la iluminación, la tecnología eléctrica y la automatización de viviendas y edificios, organizado por la Messe Frankfurt, tuvo lugar desde el 13 al 18 de Marzo.

Las cifras del 2016 así lo confirman: 2.589 expositores (2014: 2.495) de 55 países expusieron sus nuevos productos en el mercado mundial, ocupando una superficie de alrededor de 248.500 m<sup>2</sup> (2014: 245.000 m<sup>2</sup>) del recinto ferial, que cuenta actualmente con 11 pabellones, algunos de ellos con 2 y 3 niveles de exposición. El total de 216.000 visitantes profesionales visitaron la L+B, (2014: 211.232) procedentes de 160 países. Tuvieron la oportunidad de conocer de primera mano las innovaciones, soluciones y nuevos productos presentados. Esto supone un crecimiento de 2,3 puntos. Los visitantes extranjeros supuso el 49% (2014: 47%) procediendo principalmente de Italia, Países Bajos, Francia, Reino Unido y China, mientras que de España vinieron cerca de 4.000 visitantes lo que supone un incremento de un 18% respecto al año anterior, situándose nuestro país en novena posición del top de los 10 primeros. En cuanto a la participación de expositores extranjeros esta vez se llegó al 67% (2014; 63%). Una nutrida participación española que alcanzó la cifra de 109 expositores repartidos por los diversos pabellones.

light+building

The world's leading trade fair for  
lighting and building services technology

Where  
modern spaces  
come to life.



### Exponemos a continuación algunas de las **NOVEDADES** presentadas en la L+B 16

**NORMAGRUP** que en esta ocasión estuvo presente con dos stands: en el pabellón 3 con iluminación técnica y en el 4 con alumbrado de emergencia. Entre sus novedades destacamos el sistema Normalink. Es sistema de control para equipos DALI que integra la iluminación convencional y el alumbrado de emergencia combinado con actuadores como los sensores de luminosidad, detectores de presencia principalmente, que son compatibles con dispositivos iOS y Android. Sus características principales, destaca un entorno sencillo e intuitivo que permite entre otras cosas la configuración y direccionamiento de los equipos, el control de encendido/apagado de escenas, la posibilidad de creación, edición y actuación sobre grupos DALI o la regulación del flujo luminoso de cualquier equipo individual o grupo. Además NormaLink, resulta una aplicación idónea para el control de luminarias de emergencia, que permite conocer el estado de cada equipo en tiempo real. El sistema registra cualquier anomalía que suceda. Permite ejecutar y programar los test funcionales y de autonomía tanto de manera individual como global. • [www.normalux.com](http://www.normalux.com)



**ZEMPER** presentó una completa gama de luminarias de emergencia con un diseño que se adapta a cualquier entorno arquitectónico. Destacamos como novedades más destacadas La "ZLi Product Range", una gama de luminarias que utilizan baterías litio-ion o LFP (una batería de litio-ion con un cátodo de fosfato de hierro-litio: iFePO4). La gama de luminarias de emergencia ZLi son seguras, requieren un mantenimiento casi nulo, tienen mayor eficiencia energética y son sostenibles, ecológicas y no contienen elementos contaminantes. Otra novedad presentada la gama Exit Sign diseñadas para cumplir los estándares de señalización y evacuación, que garantizan la máxima integración en cualquier escenario arquitectónico y su correcta visualización (hasta 39 metros en el caso del modelo Lumina). En el propio stand se efectuaban demostraciones del Sistema Autotest Centralizado Wireless, que permite la gestión inteligente de hasta 1.000 luminarias de emergencia reportando múltiples ventajas. Todo se controla a través de un ordenador con un software intuitivo y de fácil uso. • [www.zemper.com](http://www.zemper.com)



A continuación indicamos las empresas españolas más destacadas en la L+B en el sector eléctrico: **Basor Electric, Circutor, Dinuy, Donometio Spain, Eissound, Famatel, Fede, IDE, Interflex, Orbis Tecnología Eléctrica, Pensa, Portalamparas y Accesorios Solera, Sonelco, Valdinox, Zennio** y la asociación **AFME**, mientras que del sector iluminación la participación fue mucho más nutrida, destacando **Daisalux, Nexia Iluminación, Normagrup Technology, Lamp, Secom Iluminación, ELT, Eti, Layrton, Draft Team, Electro Zemper, Grupo MCI, Intelligent Lumen, SilverSonne Led System, Beneito & Faure, LEC, Luxintec, Easy Led, Grupo Prilux, ATP, Benito Urban, Ignialight, etc...** y la Asociación **ANFALUM**.



**IGNIALIGHT** también acudió a la L+B donde presentó la nueva campana industrial **Bayled 2.0**, ideal para iluminar grandes espacios. Es una luminaria industrial con tecnología LED altamente versátil por sus posibilidades de control, regulación y configuración.

Con diseño vanguardista y un alto rendimiento lumínico (115 lúmenes/W luminaria completa), permite una mejor eficiencia del equipo y de la instalación, con un mínimo consumo. Presenta con un amplio abanico de opciones de regulación y control: power line, DALI, radio frecuencia, luz de orientación, sensor de luminosidad integrado, detector de presencia mejorando el control de la instalación y el consumo energético. Destaca por ser una campana de muy fácil instalación Plug & Play, y resulta ideal para la sustitución de la tecnología HM por tecnología LED.

El Bayled 2.0 es una luminaria altamente modulable que ofrece una iluminación homogénea y de gran calidad con una perfecta percepción de colores en espacios industriales, almacenes logísticos, centros de producción y grandes espacios. Más información: [www.bayled.es](http://www.bayled.es) • [www.ignialight.com](http://www.ignialight.com)



**OSRAM**, presentó en primicia **Einstone**, una solución completa para iluminación basado en "servicios de localización" que pueden integrarse a la perfección con la tecnología de la iluminación. Por su lado **Osram Lighting Solutions** presentó la última generación de su sistema de control de alumbrado público, que se comunica de forma inalámbrica en una red de luminarias conectadas a un sistema abierto. Inicialmente este sistema se ha desarrollado para los modelos **Streetlight 10, 20 y DL 50** Mientras que la división de **Sistemas Digitales** presentó **Core PrevaLED** de colores vivos para la iluminación de tiendas. Con su espectro de luz especialmente desarrollado para los diseñadores de iluminación, arquitectos y fabricantes de luminarias, el nuevo sistema ultra plano ofrece la máxima flexibilidad de diseño. Su perfil de tan sólo once milímetros, tiene un controlador **Optotronic LED**, así como sensores de presencia. Para conmemorar la larga tradición de lámparas Osram, la división **LEDVANCE** presentó su edición de **1906**, luminarias y lámparas modernas siguiendo el diseño de principios del siglo 20. Están disponibles con filamento de LED o tecnología halógena. Destacaron también las lámparas LED del dúo **Click Dim** y de la línea de productos **Active & Relax**. • [www.osram.es](http://www.osram.es)



**BENITO**, dio a conocer su nueva imagen corporativa y las últimas novedades en luminaria pública. Destacamos las gamas **Essentials** y **Elium**. La primera está diseñada por **Ramón Ubeda** y **Otto Calanda**, y cuenta con seis modelos nuevos basados en tecnología LED. De un diseño básico de líneas simples y elegantes, ha sido concebida para aplicaciones de iluminación pública que podemos encontrar en un espacio urbano. Por su parte la luminaria **Elium** combina la funcionalidad y el diseño a unos precios muy ajustados. • [www.benito.com](http://www.benito.com)

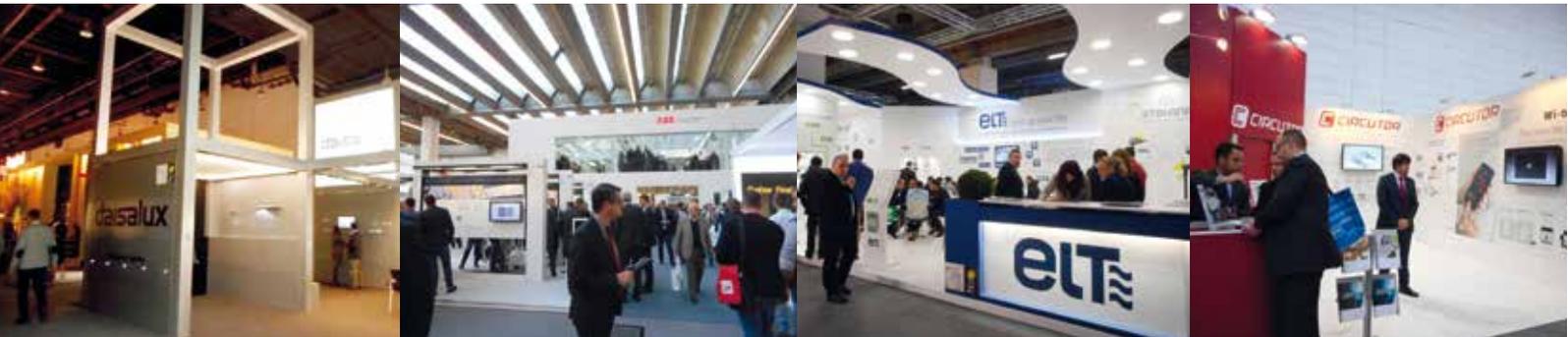
**LAMP LIGHTING**, esta empresa de **Terrassa** presentó varias novedades en su cita con la L+B. Entre ellas destacamos la nueva luminaria **Stormbell**, sucesora de la campana más representativa de este fabricante. También **Moody**, es una serie en la que el concepto "Do it yourself" prevalece sobre cualquier otra cosa. Permite experimentar con la luz y jugar con el producto cambiando sus partes y encontrar diferentes roles en el mismo espacio. **Seti** es un sistema de iluminación que se desarrolla verticalmente con el objetivo de cubrir diversos formatos y distintas formas de iluminar. **Mun**, luz para ver y para contemplar. **Trace**, una forma de iluminar los espacios sin mostrar la fuente lumínica que toma como inspiración la huella de luz que crea la Luna durante un eclipse solar, una luminaria que muestra su forma cuando se ilumina, creando una luz suave y difuminada que parece surgir del interior de una línea. La luz que emite es limpia y homogénea e inicia su recorrido en el mismo plano de la pared. [www.lamp.es](http://www.lamp.es)



El centro de atención de este año en la Light+Building estaba en la digitalización. De ahí, que el lema de la presente edición haya sido: “Donde los espacios modernos cobran vida: digital -individual- conectado en red”. La industria ha presentado soluciones inteligentes y tecnologías vanguardistas para la digitalización y la conexión, además de las tendencias de diseño actuales. Las tendencias en el mercado de la iluminación y los efectos que la luz tiene en las personas han sido el centro de atención de la feria, lo mismo que los sistemas de seguridad conectados, la automatización de viviendas y edificios inteligentes y la gestión eficiente de la energía. El variado programa de la feria ha iluminado, además, los temas del sector y los ha profundizado a través de ponencias especializadas. La exposición especial “Digital Building” ha sido realizada con la colaboración de 16 empresas expositoras y ha permitido experimentar en vivo la digitalización en el edificio a través del ejemplo de tecnologías vanguardistas. El elemento central ha sido la interconexión de los diferentes sistemas y la interacción de los componentes, que se han mostrado en vivo y en directo. En esencia todo se basa en una mayor eficiencia energética.

En paralelo al certamen se celebró también el primer Foro Intersec con diversos foros de discusión y visitas guiadas a los expositores. La próxima Light+Building tendrá lugar del 18 al 23 de marzo de 2018.

En la encuesta realizada por Messe Frankfurt la valoración general de la feria obtuvo valores máximos por parte de los expositores, alcanzando una cifra del 90 por ciento. También por parte de los visitantes el valor fue extraordinariamente alto con un 98 por ciento. •



## NOVEDADES presentadas en la L+B 16

**DAISALUX**, conocida empresa vasca dio a conocer una amplia gama de productos como la gama de luminarias de la Serie Ikus que está diseñada para cumplir con la señalización en las rutas de evacuación. La innovación, la calidad en el diseño y su discreción han sido los ejes de su desarrollo, teniendo en cuenta el cumplimiento de las normativas vigentes, la integración en la arquitectura, su sencilla instalación y mínimo mantenimiento. Alzir LX es una baliza con un gran flujo luminoso en emergencia de 50 lúmenes. Está diseñada para un ajuste empotrado y consta de un embellecedor cuadrado fabricado en acero inoxidable 316L y de un difusor cuadrado en cristal templado. Es adecuada para ambientes marinos y agresivos e ilumina mediante diodos LED. Por su parte Izar es probablemente la luminaria de emergencia más discreta que existe. Además de su diseño compacto de sólo 46mm de diámetro, se ofrece en tres posibles colores (blanco, gris plata y negro) para conseguir una mejor integración en el techo en el que se coloque. Dispone de dos acabados de conjunto óptico diferentes, uno para iluminar vías de evacuación y otro para espacios abiertos (alumbrado anti-pánico). Por último Block es una luminaria de emergencia de diseño minimalista. Dispone de un reflector aluminizado de alta eficiencia que permite proyectar la luz desde la pared, consiguiendo un resultado lumínico altamente uniforme con el máximo aprovechamiento de la luz. [www.daisalux.com](http://www.daisalux.com)



**ELT**, dio a conocer productos innovadores y vanguardistas como ha sido el caso de Stelaria TM, se trata de una solución integral de gestión remota e inalámbrica del alumbrado que incorpora software, hardware y conectividad para el control y operación de la iluminación en entornos urbanos. De igual modo, la tecnología eBLUE ha sido muy demandada. Se trata de un innovador sistema para el control de la iluminación interior gestionada a través de Bluetooth LowEnergy que permite el control del gasto energético así como la creación de multitud de ambientes con la selección de RGBW o el cambio de temperatura de color de los LED.

Además se presentaron otros nuevos desarrollos como D L C TN (Titan), primer driver del mercado de 400W para módulos LED de corriente constante ideal para iluminar estadios deportivos, fachadas de edificios, aplicaciones de alumbrado vial y arquitectónico, iluminación horticultural y otras; Tecnología eSmart que incluye los nuevos drivers de corriente constante programables y sus herramientas de configuración. Son equipos compatibles con el sistema de gestión remota de alumbrado StelariaTM; módulo LED eLed Street SOR 24 para aplicaciones de alumbrado público. Con un rendimiento de 150 lm/W, ofrece una gran eficiencia: 7050 lúmenes en 47W (@700mA) y eLED Line 3 1000, primera tira LED para funcionamiento en corriente constante de 10mm de ancho que se puede cortar en intervalos de 100 m. • [www.elt.es](http://www.elt.es)



# VERÁS LA ENERGÍA de otra manera

“Confianza, Cercanía, Sencillez, Eficiencia, Transparencia, Dimensión”



**¿Todavía no conoces la energía que mueve ya a más de 250.000 personas?**

Cámbiate a Fenie Energía y descubre cómo reducir tu consumo y bajar tu factura de la luz, mediante el asesoramiento de la mayor red de Expertos Asesores Energéticos de España que forman las empresas de instalaciones eléctricas. En Fenie Energía somos punteros en el desarrollo de soluciones para aquellos que apuestan por un modelo energético diferente, centrado en la confianza y en la cercanía, donde la figura del Agente energético es el pilar fundamental que nos ha convertido en una de las comercializadoras independientes más importantes del país. Ofreciendo servicios y productos que se adaptan a las necesidades de todo tipo de consumidores, tanto en energía, como en servicios de ahorro energético. Hacer las cosas bien, nos hace únicos.

fenieenergía



fenieenergia.es

## NOVEDADES presentadas en la L+B 16



**NEXIA**, firma catalana que exhibió un amplio abanico de soluciones de iluminación. Destacan la serie BCN de proyectores con una línea sobria y elegante, fabricada en aluminio, disponible en tres versiones: - BCN Air, es la versión suspendida para los modelo 50, 90 y 120, y se completan con BCN Down y BCN Proyector BCN. También presentaron la serie BOX, luminarias de extrusión de aluminio de alta pureza que se ha rediseñado completamente y se presenta ahora en sus versiones adosada, de pared, suspendida y proyector. Ofreciendo en cada una de ellas un paquete de herramientas luminotécnicas que permitan configurar la luminaria al gusto de consumidor. Otras soluciones presentadas fueron el downlight HUT compacto de aluminio y difusor opal texturizado, que gracias a su mínima altura permite su instalación en techos con poca altura de empotramiento, siempre garantizando una excelente disipación térmica gracias a su cuerpo de aluminio, mientras que la HUT\_Down, es una versión L con un diámetro de 210mm x 65 mm de altura. Por otro lado también presentaron la ampliación de la gama Infinity con Infinity Wall e Infinity System Wall, Infinity\_Track e Infinity\_Accent Versión. Así mismo la gama Foodlighting de LED específico para iluminación de distintas tipologías de alimentos.

Nexia ha realizado el rediseño íntegro de la gama Platinum, para adaptarla a la última tecnología LED con driver europeo de reconocido prestigio, mientras que Tolva, es nueva gama de downlights técnicos que permiten abordar proyectos donde sea necesario garantizar el confort visual sin renunciar a las prestaciones de una iluminación que incorpora la última tecnología LED con paquetes lumínicos desde 660 hasta 1200 lm, posibilidad de escoger la temperatura de color entre 2700k y 4000k. • [www.nexia.es](http://www.nexia.es)



**TRILUX**, una de las grandes empresas alemanas de la iluminación profesional presentó sus soluciones en el control inteligente de la iluminación y la conexión a través del sistema de gestión de la iluminación LiveLink. Ha sido diseñado de tal manera que puede integrarse en un sistema de gestión global de edificios, formando parte de Smart Factory.

Presentaron diferentes opciones de iluminación para este entorno: Mirona Fit LED, una solución de iluminación idónea para los entornos industriales exigentes, con una larga vida útil de 50.000 horas, incluso a altas temperaturas ambiente. - Nextrema G3 LED, es una luminaria robusta para locales húmedos para las situaciones extremas. - Araxeon LED, m ideal para parkings, almacenes frigoríficos o centros de producción de la industria alimentaria. y E-Line LED, una línea continua para instalar en todos los casos.

En cuanto a Iluminación para oficinas, TRILUX presentó la nueva Lunexo LED, idónea para la oficina del futuro, en pocos segundos puede adaptarse a las situaciones individuales en la oficina y a las necesidades de los empleados.

Por otro lado la nueva Solvan Flow LED, lanza al mercado una serie de multitalentos versátiles que pueden iluminar diferentes partes de un edificio con un mismo diseño. La 74R y la 74Q LED, presenta la nueva versión inteligente de un clásico áreas funcionales y representativas para una iluminación atmosférica no solamente de escaleras, pasillos y locales contiguos, sino también zonas de entrada, salas o zonas creativas. Las luminarias Inplana y Onplana LED presentan una luz homogénea y bidimensional siendo de una forma constructiva compacta en el segmento de los downlights. En cuanto a la iluminación para espacios exteriores mostraron un concepto modular enormemente versátil con la ViaCon LED que ofrece al usuario un máximo de libertad creativa y de seguridad futura. Destaca también el modelo ConStela LED, muy atractivo y de configuración inteligente ideal versátil para una arquitectura clásica como moderna: Lumega IQ LED, es iluminación flexible para zonas exteriores, con varias funciones patentadas, que facilitan el montaje y la instalación. Por último, para el sector retail presentaron LOB, un proyector para raíles electrificados, con fuertes características luminotécnicas y un formato extremadamente compacto. Así como el proyector IN.Evo0, para raíles electrificados, que aporta estética a cualquier local comercial, con cabeza de luminaria esférica que parece flotar ópticamente. Otra versión es IN.Vola, una luminaria suspendida con pantalla de cristal traslúcida del color de la luminaria que puede adaptarse a la identidad corporativa de la empresa. Finalmente Mido, que es una iluminación LED para zonas de pasillos. [www.trilux.com](http://www.trilux.com)





La unión  
de la experiencia  
hacia el futuro

El nacimiento del grupo empresarial NormaGrup Technology representa una nueva fase en el crecimiento constante de una empresa que inició su actividad hace 40 años. Nuestra amplia experiencia y la continua apuesta por el aprendizaje en la vanguardia tecnológica nos ha convertido en uno de los fabricantes europeos más innovadores.

Unimos la diversidad empresarial de nuestra producción con el objetivo de ofrecer a nuestros clientes soluciones aún más expertas a sus necesidades concretas.

#### **NormaLux**

Iluminación de emergencia

#### **NormaLit**

Iluminación técnica y arquitectónica

#### **NormaDet**

Detección de incendios y gases

#### **NorClinic**

Sistemas técnicos hospitalarios

#### **EcoLight**

Comercialización Europa



**Normagrup Technology, S.A.**  
Parque Tecnológico de Asturias. Parcela 10  
33428 Llanera (Asturias)  
España / Spain

[www.normagrup.com](http://www.normagrup.com)

## TEGUI

### Presenta su nuevo Catálogo Tarifa 2016

El Catálogo está disponible, nuevamente, en versión online, accesible desde un ordenador o smartphone e incluye las últimas novedades de producto y contenidos, incluyendo características generales, de sistemas Tegui, marca perteneciente a Legrand Group, conocida por su diseño y fabricación de sistemas de comunicación y control de accesos.

El nuevo Catálogo Tarifa 2016, incorpora las últimas novedades de producto, y la documentación técnica actualizada de Videoporteros y Porteros. Además presenta una gama actualizada de videoporteros, porteros y unidades interiores que se adaptan a todo tipo de exigencias e incorpora las nuevas tarifas que entraron en vigor el pasado 1 de marzo de 2016. La firma plasma de forma clara e intuitiva sus últimas novedades y nuevos kits disponibles. Incluye una documentación técnica actualizada, rediseñando las tablas de composición por sistema y producto con el fin de encontrar la información necesaria de un modo más rápido y sencillo.

Este catálogo se encuentra actualizado tanto en formato impreso como online –a través del e-catálogo- disponible de nuevo en versión mobile. El e-catálogo, accesible desde un ordenador o un smartphone, permite consultar la información técnica de producto y facilita el trabajo a los instaladores. Los profesionales podrán hacer una búsqueda por referencia de producto y descargarse al instante, previo registro, las fichas técnicas o el software de configuración. Asimismo, a través de su smartphone y a pie de obra, podrán descargarse las imágenes en alta y baja resolución, así como los vídeos de producto que les resulten útiles para apoyar su negocio y proyectos.

El nuevo Catálogo Tarifa Tegui 2016 así como el e-catálogo y la Documentación Técnica actualizada se encuentran disponibles en [www.tegui.es](http://www.tegui.es). • [www.tegui.es](http://www.tegui.es)

## NOVEDAD



## EUROFRED

### Eurofred lanza un plan global de incentivos

“Tienes el mando” es el nombre del nuevo programa global con el que Eurofred quiere recompensar a los clientes por su fidelidad. La empresa premiará las compras en todas sus líneas de negocio (climatización doméstica, comercial e industrial, calefacción y Horeca). Los clientes (distribuidores, instaladores e ingenierías) podrán canjear sus puntos por premios exclusivos relacionados con la tecnología, el ocio, o la electrónica; entre otros.

La consecución de los puntos es muy sencilla. Por cada euro de compra se conseguirá un punto. Estos se actualizarán cada semana y se cargarán en el catálogo de premios cada mes. Si se alcanza la meta de puntos que se propone, se podrán multiplicar hasta x6, según la línea de negocio.

Para poder participar en el exclusivo plan es necesario registrarse en <http://www.tieneselmando.es>. • [www.eurofred.es](http://www.eurofred.es)

## NOTICIA



## ZEHNDER GROUP

### La multinacional suiza presenta la nueva gama “Runtal Hotcube”

La válvula y detentor “Runtal Hotcube” complementa a la perfección las refinadas formas de los radiadores y toalleros. Los acabados de estos complementos se adaptan a la estética de las superficies de los radiadores Runtal. Con una forma decididamente racional, estas válvulas sintetizan el espíritu contemporáneo de los radiadores y toalleros más estructurados. Con un acabado cromado y de ángulos rectos, estas válvulas se adaptan a diferentes conexiones y se integran armónicamente a la estructura de una gran variedad de radiadores, sobre todo, con los de líneas más marcadas. Su alta calidad técnica y de materiales hace que estas válvulas cumplan eficazmente con su función. • [www.zehnder.es](http://www.zehnder.es)

## NOVEDAD



**CIRCUTOR**

NOTICIA

**Resumen de puntos clave del nuevo Real Decreto 56/2016**

El pasado día 13 de febrero se publicó el Real Decreto 56/2016 referente a auditorías energéticas, siendo este una transposición parcial de la Directiva Europea 2012/27/UE relativa a la eficiencia energética, tratando de alcanzar los objetivos marcados en tema energético en Europa para el 2020.

Las empresas afectadas por este nuevo Real Decreto 56/2016, disponen hasta el 14 de Noviembre de 2016 para presentar la primera auditoria energética y así evitar sanciones de hasta 60 millones de euros por incumplimiento del Real Decreto.

Con el objetivo de facilitar la interpretación del nuevo Real Decreto y destacar los puntos clave del mismo, CIRCUTOR ha creado un resumen de los puntos más destacados que plantea dicha normativa.

- ¿A qué empresas afecta el Real Decreto?
- ¿Cuándo debo presentar la auditoria?
- ¿Cómo justifico el cumplimiento del Real Decreto?
- ¿Cómo debe ser la auditoria energética?
- ¿Qué requisito deben cumplir los auditores?
- ¿Hay sanciones por incumplimiento?

Puede acceder al resumen de los puntos clave en:

<http://circuitor.es/es/documentacion-es/articulos/3782-el-nuevo-real-decreto-56-2016-sobre-las-auditorias-energeticas>. • [www.circuitor.es](http://www.circuitor.es)



**SAUNIER DUVAL**

NOTICIA

**Acompañamos a Juanito Oiarzabal en el proyecto de escalar por segunda vez las 14 montañas más altas del Planeta.**



Juanito Oiarzabal retoma el proyecto 2x14x8000, bajo el patrocinio de Saunier Duval, nuestros Servicios Técnicos Oficiales y nuestra red de instaladores Instal Xpert. El alpinista comenzará una nueva expedición junto al escalador Alberto Zerain el próximo 3 de abril, que le llevará a Katmandú (Nepal) para avanzar en su reto de alcanzar dos veces las 14 ochomiles y convertirse, así, en el primer montañero de la historia en conseguir este importante hito.

Durante este año, Juanito Oiarzabal se enfrentará, junto a Alberto Zerain, al Dhaulagiri (8.167 m), el séptimo pico más alto del mundo, situado en la cordillera del Himalaya (Nepal); y al Broad Peak (8.047 m), también conocido como K3, entre la frontera de Pakistán con China, que es la decimosegunda montaña más alta de la Tierra.

La segunda fase del reto 2x14x8000 se espera completar en 2017, con la ascensión de la decimocuarta montaña más alta, el Shisha Pangma (8.046 m.) en China; y el Nanga Parbat (8.125 m), la novena del mundo y la segunda más alta de Pakistán. • [www.saunierduval.es](http://www.saunierduval.es)

**GROHE**

NOVEDAD

**Griferías Termostáticas GROHE**

Con las griferías termostáticas de GROHE podemos regular la temperatura del agua en cuestión de segundos manteniéndola constante durante toda la ducha. Gracias a la regulación ultra rápida de la temperatura con la tecnología GROHE TurboStat, en sólo 0,3 segundos se compensan de forma precisa los cambios en la presión y temperatura.



Los termostatos cuentan con una superficie totalmente segura gracias al canal de refrigeración, GROHE CoolTouch. Además incorporan un tope de seguridad a 38°C llamado SafeStop.

Disponible una amplia variedad de modelos de grifería termostática que se pueden combinar con todas sus gamas. Modelos vistos, empotrados, para baño-ducha o ducha. Una amplia variedad de diseños que combinan con todo tipo de ambientes, estilos y requerimientos de instalación. Todas las griferías termostáticas incorporan las últimas tecnologías para garantizar la máxima seguridad y confort en el baño. Además, la firma ofrece una amplia gama de precios e interesantes descuentos para toda su gama termostática. Gracias a su rápida selección de la temperatura deseada, los termostatos GROHE ahorran hasta un 50% de agua. La mayoría de los modelos incorporan un botón Eco en el mando del termostato para reducir el consumo diario sin comprometer el bienestar. • [www.grohe.com/es/](http://www.grohe.com/es/)

## GENEBRE

### La gama de secadores AIRFORCE de GENWEC

Airforce es un secador de manos automático y gran eficiencia energética gracias a su motor de alto rendimiento que ofrece un secado ultra rápido.

Su moderno diseño elegante complementa cualquier decoración de cuarto de aseo.

Características del producto: 12 segundos para el tiempo de secado · Energía eficiente · utiliza sólo el 20% de la energía de los secadores tradicionales; 30% más de ahorro de energía durante secado de alta velocidad · Funcionamiento silencioso (bajo nivel de ruido) · Incorpora la tecnología antibacteriana SteriTouch® inhibidora del crecimiento de bacterias, moho y hongos, que alargan su vida útil · Boquilla difusora de aire de múltiples salidas, e innovadora que maximiza el secado eficaz y el confort · Diseño modular para facilitar el mantenimiento y una fácil limpieza. • [www.genebre.es](http://www.genebre.es)

NOVEDAD



## FUNDACION ECOTIC Pone en marcha una nueva edición del programa



Ha puesto en marcha una nueva edición del programa ECOINSTALADORES, una pionera iniciativa que inició su andadura en el año 2011, fruto de la necesidad detectada de aumentar la recogida de residuos de aparatos de aire acondicionado, que distaba significativamente de los niveles óptimos de recogida en relación a los de otros tipos de aparatos.

El objetivo de esta iniciativa es concienciar a los instaladores sobre la importancia de llevar a cabo una correcta desinstalación de los aparatos de aire acondicionado y aumentar la recogida de sus residuos. Los equipos de aire acondicionado, al final de su ciclo de vida útil, se convierten en residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (RAEE) que contienen sustancias potencialmente contaminantes como aceites y gases clorofluorocarburos (CFC), que contribuyen al desgaste de la capa de ozono, e hidroclorofluorocarburos (HCFC), considerados gases de efecto invernadero por su potencial de calentamiento.

“Es muy importante evitar la contaminación de estos aparatos, especialmente en relación a las emisiones de los gases a la atmósfera. Cabe considerar que para absorber la cantidad de CO2 equivalente que un solo aparato mal gestionado puede emitir, son necesarios 200 árboles trabajando durante todo un año, o lo que es lo mismo, retirar cerca de 250 coches de la circulación durante todo un día”, apunta Jordi Julián Director de Proyectos y Clientes de ECOTIC.

### Beneficios del programa ECOINSTALADORES:

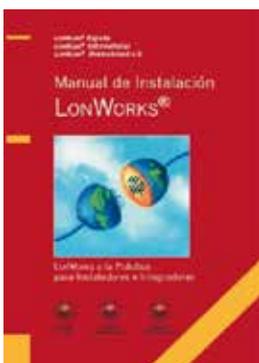
- Obtener una compensación económica por la entrega de los aparatos completos (unidad exterior e interior), derivada de los costes de logística inversa y almacenaje de los residuos. Obtener la acreditación como ECOINSTALADORES, que identifica las buenas prácticas profesionales en la desinstalación de los aparatos. Los participantes en el programa recibirán distintivos que acreditan su participación, y que podrán usarse como elementos de comunicación en sus establecimientos y vehículos.
- Contribuir a la defensa del medio ambiente, asegurando la correcta gestión del residuo y evitando el potencial impacto negativo de los distintos componentes de los aparatos.

La condición para solicitar la recogida es disponer de un mínimo de 600 kilogramos de residuos, 3 palés de volumen o 10 unidades completas. Para conocer más detalles sobre el programa ECOINSTALADORES, los instaladores pueden consultar la web específica, en la que además de información sobre la iniciativa, encontrarán un formulario con el que solicitar su adhesión. También pueden contactar con ECOTIC por vía telefónica o mediante correo electrónico. • [www.ecoinstaladores.com](http://www.ecoinstaladores.com)

NOVEDAD

## LONMARK LonMark España más cerca de las asociaciones de profesionales del sector eléctrico.

NOTICIA



Durante el año 2016 LonMark España firmará acuerdos con asociaciones y gremios profesionales de la instalación eléctrica donde los miembros asociados a estas organizaciones podrán conocer de primera mano las ventajas de trabajar con la tecnología estándar internacional LonWorks (ISO/IEC 14908) en aplicaciones residenciales, terciarias y de telegestión de alumbrados públicos.

Para ello, LonMark España ha confeccionado un interesante temario que durante aproximadamente dos horas de duración introduce a estos profesionales en los beneficios de trabajar con esta tecnología, los cursos que se pueden realizar, el examen de certificación y herramientas disponibles como el libro “Manual de Instalación de LonWorks®” y el Kit de Entrenamiento LonWorks para poder realizar las primeras prácticas.

Igualmente se mostrarán tres casos de éxito para que estos profesionales vean de una manera práctica ejemplos de soluciones reales con el objetivo de generar nuevas oportunidades de negocio. • [www.lonmark.es](http://www.lonmark.es)

## ¿POR QUÈ ELEGIR GROHE?

Como instalador buscas lo mejor para tus clientes. GROHE te ofrece calidad, seguridad, confort y una amplia gama.



**TUS CLIENTES CONFÍAN EN TI,  
GROHE TE LO PONE FÁCIL  
CALIDAD GARANTIZADA**

GROHE, siempre al lado del profesional

Atención Técnica Telefónica: 93 336 88 55 / Email: [SAT@grohe.com](mailto:SAT@grohe.com)

**GROHE**  
PROFESSIONAL

WORK SMARTER



Además, ¡Premiamos tu fidelidad!

Regístrate como miembro GROHE SMART

Club exclusivo para instaladores

[www.grohesmart.com](http://www.grohesmart.com) / Tel. Información del club: 91 278 93 48

## DE DIETRICH THERMIQUE

NOTICIA

### Clasificación A+ para la gama doméstica de calderas murales DE DIETRICH

De Dietrich dispone de una clasificación A+ de eficiencia energética estacional de calefacción según la nueva directiva de Etiquetado Energético (ELD) en sus cuatro gamas de calderas murales de gas de condensación.

Las gamas NANE0 EMC, VIVADENS MCR PLUS, INNOVENS MCA y MCA PRO, permiten obtener el máximo nivel de aprovechamiento energético acorde a los requisitos de las nuevas directivas. En combinación con una sonda exterior (suministrada de serie en los modelos INNOVENS MCA y MCA PRO) y una unidad ambiente modulante, la eficiencia estacional de calefacción obtenida es del 98 % correspondiente a una clase de eficiencia energética A+.

De Dietrich ofrece en su catálogo de producto doméstico, una solución de alta eficiencia adecuada para cada requerimiento de instalación dentro de sus segmentos. El segmento EasyLife, en el cual se incluyen las gamas NANE0 y VIVADENS, ofrece soluciones de fácil manejo con un precio competitivo y buen nivel de prestaciones. Advance, que incorpora el modelo INNOVENS MCA, supone un segmento Top, con mayores posibilidades de regulación, permitiendo la gestión de múltiples circuitos y combinación de múltiples energías. El segmento Project incluye una oferta de producto adaptada al sector residencial y terciario, incluyendo los modelos MCA PRO de media potencia.

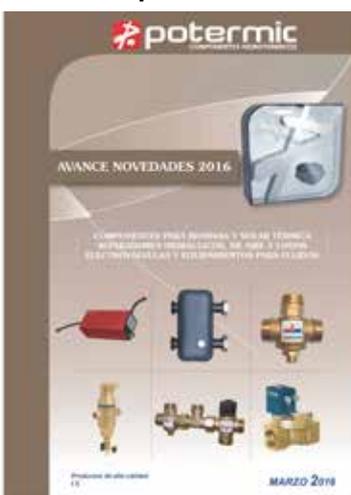
La caldera NANE0 EMC con potencias desde 24 hasta 34 kW, incorpora un novedoso intercambiador de fundición de aluminio silicio que la convierte en unos de los modelos más compactos y ligeros del mercado. La gama VIVADENS MCR PLUS está disponible en el mismo rango de potencias e incluye un intercambiador de acero inoxidable. Los modelos INNOVENS MCA, con intercambiador de aluminio y potencias desde 15 hasta 35 kW, incorporan la exclusiva regulación iSystem que permite gestionar múltiples circuitos para adaptarse a cualquier tipología de instalación. Finalmente, la gama MCA PRO, disponible hasta 115 kW y posibilidad de instalación en cascada, supone una solución ideal para instalaciones de media potencia solventando posibles requerimientos de espacio en sala de calderas. • [www.dedietrich-calefaccion.es](http://www.dedietrich-calefaccion.es)



## POTERMIC

NOVEDAD

### POTERMIC presenta su nuevo Catálogo Avance NOVEDADES 2016.



Fieles a su espíritu innovador, la edición de este Catálogo Avance NOVEDADES, Marzo 2016, incorpora un importante número de productos de considerable interés. Todos ellos de fabricación europea, especialmente destinados a instalaciones hidrotérmicas y aquellas que utilicen energías tradicionales como el gas-óleo o renovables como puedan ser biomasa o solar térmica.

Es importante el número de novedades que figuran en el mismo, destacando algunas de las más significativas, teniendo en cuenta el indudable interés del resto de los productos presentes en el mismo.

Para biomasa, cabe señalar el nuevo regulador automático de tiro RT-P con una excelente relación calidad-precio. Especialmente indicados para solar térmica, figuran en este Catálogo Novedades, el grupo eléctrico de bombeo para circuitos solares, SOLAR PUMP y el Kit solar de mezcla SOLARTERMIC. Para gas-óleo, el grupo de presión PICCOLO, para la alimentación de quemadores, con unas interesantes prestaciones, es una de las innovaciones más destacadas.

Otras novedades de considerable interés, son las fabricadas por TACONOVA, como los colectores de distribución dobles premontados en Inox TACOSYS, y sus correspondientes casetas metálicas para empotrar o de superficie. También destacar los separadores de aire y lodos de la gama TACOVENT, así como la nueva línea de reguladores de caudal TACOSSETTER HYLINE, fabricados en plástico de alta calidad.

En nuestra web podrán consultar su contenido en el apartado novedades. • [www.potermic.es](http://www.potermic.es)

## PRESTO IBERICA

### Grupo Presto Ibérica presenta los nuevos catálogos 2016



Ha presentado una nueva edición de sus catálogos de producto, que incluyen las nuevas tarifas vigentes desde el 15 de marzo 2016.

#### Innovación para colectividades

La edición 2016 del catálogo de colectividades que engloba las líneas de producto Presto y Equip, incluye como novedades las nue-

vas series Presto 105 y Presto Neo, el grifo de pedal Presto 570 –evolución de la serie 550- o las nuevas series de grifería electrónica con tecnología avanzada Presto Soho y Prestorizon.

Equip, la marca dedicada a sanitarios adaptados y ayudas técnicas para personas con discapacidad o movilidad reducida, presenta como principales novedades el nuevo grifo gerontológico de ducha, y las gamas Prestosan y Prestowash Basic de sanitarios adaptados.

#### El catálogo de Galindo, emociona con sus nuevas colecciones

Galindo, la línea de producto enfocada en el diseño de alta calidad para espacios de baño y cocinas de hoteles y hogares, cuenta con su propio catálogo, que este año ha aumentado en paginación y referencias casi un 10%. Destacan las nuevas series Alia y Aroha, la amplia gama de rociadores de carbono con LED y música incorporados o los nuevos rociadores para encastrar en el techo.

La versión on-line de los catálogos se puede descargar en las páginas web: [www.prestoiberica.com](http://www.prestoiberica.com) • [www.prestoequip.com](http://www.prestoequip.com) • [www.griferiasgalindo.com](http://www.griferiasgalindo.com)

NOVEDAD

## EUROFRED

NOTICIA

### Se ha sumado a la promoción de la bomba de calor de AFEC

Se ha sumado al plan de promoción con su marca Aquatermic, equipos destinados a calefacción y agua caliente sanitaria basado en aerotermia. El proyecto de la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización busca fomentar el uso de la bomba de calor como sistema de calefacción por su eficiencia energética y sostenibilidad. El sistema Aquatermic de Eurofred se basa en la tecnología de la bomba de calor que a través de diferentes refrigerantes ecológicos absorbe la energía contenida en el aire para posteriormente transmitirla al agua. De esta manera, se satisfacen las necesidades energéticas de las diferentes aplicaciones de una manera limpia y eficiente.

Aquatermic se sitúa en la vanguardia de la aerotermia, convirtiéndose en una de las soluciones térmicas del mercado más respetuosas con el medio ambiente.

Todos los equipos de la marca han sido fabricados en la UE (Unión Europea) bajo los controles de calidad más exhaustivos y utilizando los mejores componentes disponibles en el mercado europeo • [www.eurofred.es](http://www.eurofred.es)

## ROCA SANITARIOS

NOVEDAD

### Disponible online el nuevo Catálogo Tarifa 2016 de Fregaderos y Grifería para cocina



Presenta el nuevo Catálogo Tarifa 2016 de Fregaderos y Grifería para cocina.

En él se encuentran las principales novedades de la firma para las zonas de agua de la cocina, lo que se traduce en una completa propuesta de fregaderos y griferías que se adaptan a distintos estilos y necesidades con un diseño exclusivo, vanguardista y de líneas innovadoras y actuales. La publicación, ya disponible en la web de Roca, también puede visualizarse y descargarse a través del siguiente enlace: <http://bit.ly/1PyKMJD>

Los fregaderos Praga, fabricados en acero inoxidable, con una profundidad de cubeta de 200 mm, permiten una instalación sobre encimera o bajo encimera, y añaden sofisticación a la estancia al tiempo que aportan un plus de modernidad.

Son robustos y resistentes frente a golpes y rayadas. Además, las altas temperaturas no los deterioran ni los dañan, por lo que son adecuados para instalaciones cercanas a fuentes de calor. La nula porosidad del acero inoxidable impide la presencia de gérmenes y evita la oxidación. Además, los fregaderos de Roca están fabricados en una sola pieza, sin juntas, lo que garantiza la máxima higiene.

De formas contemporáneas con radios suaves y redondeados, las colecciones Oslo, de cubeta con escurridor, y Riga, de cubeta sobre encimera o bajo encimera, aportan un plus de distinción a la cocina. Fabricados en QUARZEX®, una exclusiva fórmula que combina resina con cuarzo, incorporan unos acabados de última tendencia y están disponibles en diferentes colores -negro, gris, beige y blanco- para poder adaptarse a cualquier estilo. Resistente a temperaturas extremas hasta 280°C. Resistente a golpes debido a su dureza y resistencia ante impactos. Resistente a manchas externas y garantiza la máxima higiene. • [www.roca.es](http://www.roca.es)

## MITSUBISHI ELECTRIC

NOTICIA

### Otorga los Premios Tres Diamantes en su segunda edición

El pasado 17 de Marzo la división aire acondicionado de Mitsubishi Electric, celebró la gala de entrega de la segunda edición de los Premios Tres Diamantes en la residencia del Cónsul General de Japón Sr. Hiroyuki Makiuchi. 47 grandes Ingenierías de nuestro país han presentado proyectos que demuestran el gran talento que se esconde en áreas como la Rentabilidad, Eficiencia y Diseño. El objetivo de Mitsubishi Electric como empresa comprometida con la excelencia es el de reconocer el trabajo de profesionales del sector y ofrecer al mercado la posibilidad de descubrir las mejores prácticas y la innovación que entrañan todas estas grandes Obras. La multinacional japonesa, bajo la decisión del jurado independiente formado por asociaciones españolas y con el soporte de la revista El Instalador, premió a los tres proyectos nacionales que mejor respondieron a los criterios de Innovación, Diseño y Eficiencia.



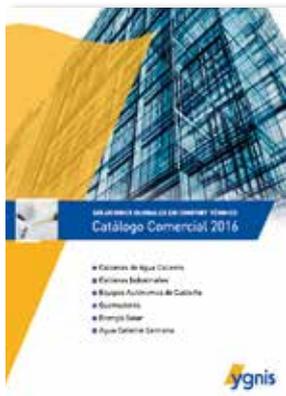
El **Premio 3 Diamantes**, valorado en 12.000€ que premia al proyecto, obra nueva o rehabilitación, de ventilación, climatización ACS y control que incorpore productos ME y que mejor responda a los 3 ejes en los que se basa el concurso: Eficiencia, Innovación y Diseño fue para el proyecto de la Sede Corporativa Abertis Infraestructuras realizado por Urbans TBA. El primer finalista: Palacio Justicia de Huesca de Ingeniería Torné. El segundo finalista: Edificio Marina Port Vell de Implanta Ingeniería.

El **Premio a la Innovación**, valorado en 2.000€ se otorgó a proyecto: Vivienda Can Borrás en Andratx realizado por Sisdom Instalaciones. Finalista: Clínica Deportiva Alto Rendimiento de Ares Ingenieros.

**Premio a la Eficiencia** valorado en 2.000€ se designó al proyecto del Hotel Ambit de Ecoinstec. Finalista: Campus The British Council School de Trarabordo y BM Ingenieros. Desde Mitsubishi Electric se quiere felicitar a todos los participantes por el alto contenido técnico presentado y animar desde ya al sector a participar en la Tercera Edición. • [www.mitsubishielectric.es](http://www.mitsubishielectric.es)

## ATLANTIC IBERICA Nuevo catálogo Ygnis 2016

NOVEDAD



Ygnis, empresa líder en soluciones globales para instalaciones centralizadas y especialista en ACS y calefacción, presenta su nuevo catálogo 2016.

Como novedades, destaca el lanzamiento de la nueva caldera mural de condensación a gas Varfree, con potencias entre 44 y 133 kW, con una nueva regulación. El nuevo modelo de 70 kW está especialmente adecuado porque garantiza la máxima potencia sin que sea necesario realizar un proyecto específico de la instalación térmica. Además permite simplificar el montaje, reduciendo los

tiempos de instalación y acelerar la puesta en servicio de la instalación, gracias a la existencia de un nuevo kit hidráulico Varfree, compuesto de una botella de desacoplamiento con aislamiento y una bomba de alta eficiencia. Incluye un sistema de regulación electrónico Navistem B3000, que permite gestionar remotamente in situ el funcionamiento de las calderas y equipos Ygnis. Además, el nuevo regulador presenta una amplia variedad de funciones y prestaciones, entre otras la posibilidad de que el funcionamiento sea automático o manual. Consulte el nuevo catálogo de Ygnis 2016, una herramienta práctica y funcional donde podrá encontrar toda la información técnica relativa a los productos así como sus tarifas actualizadas. También puede descargarse el catálogo en la web. • [www.ygnis.es](http://www.ygnis.es)

## GENEBRE

NOVEDAD

### La serie INOX auténtica pasión por la cocina



La serie Inox está diseñada especialmente para el mundo de la cocina. Estilizada, funcional y fabricada con acero inoxidable que, además de proyectar un aspecto siempre limpio, le aporta elegancia y modernidad. Una serie imprescindible para las cocinas más actuales.

Dos opciones de grandes dimensiones en acero inoxidable que dan robustez y personalidad a la cocina. Pueden ser el centro de atención, y objeto de todas las miradas. Ideales para grandes cocinas americanas, islas de grandes fregaderos de uno o dos senos, con opción de 70cm o 50 cm de altura, cuello de muelle y ducha extraíble. La mezcla perfecta entre funcionalidad y modernidad. • [www.genebre.es](http://www.genebre.es)

## BUDERUS

**Buderus presenta la nueva versión de caldera mural de alta potencia Logamax Plus GB162 V2**

Buderus presenta la Logamax Plus GB162 V2, segunda generación de la caldera buque insignia de la marca. Gracias a sus nuevas prestaciones, este modelo actualizado facilitará tanto las labores de planificación como su posterior instalación. Esta caldera mantiene las ventajas de su antecesora y actualiza su rango de potencias en modelos 70, 85 y 100kW. Además, aumenta su presión máxima de trabajo hasta los 6bar y cambia el sistema de acceso frontal mediante puerta, por una carcasa plana que permite su completa retirada para facilitar las tareas de mantenimiento.

La nueva versión de la Logamax Plus GB162, permite la conexión en cascada de varias calderas en sistemas en sobrepresión., consiguiendo reducir el diámetro de la evacuación de gases, por lo que resulta idónea para reformas de instalaciones con un espacio disponible limitado.

Los accesorios de conexión hidráulicos y de evacuación de gases de la GB162, han sido también actualizados para garantizar la usabilidad, eficiencia y seguridad del sistema sin perder de vista la facilidad de montaje para el instalador. Destaca el nuevo grupo de bombeo, que integra una bomba de alta eficiencia Wilo Stratos PARA A++, con mayor presión disponible, válvula de seguridad a 6bar, y un aislamiento completo, incluyendo la parte trasera. Gracias a su mayor presión disponible, permite reducir los costes de instalación al poder funcionar normalmente en instalaciones de caldera individual sin necesidad de instalar un compensador hidráulico.

También destaca, el nuevo colector de salida de gases en sobrepresión que permite reducir el diámetro de evacuación de humos garantizando la seguridad del sistema gracias a clapetas antiretorno suministradas para cada caldera así como sensores de humo para cada caldera conectados a la electrónica de la misma. • [www.buderus.es](http://www.buderus.es)

NOTICIA



només per  
**38,02** €/mes

vostè  
**cobrarà  
per cobrir**

les seves necessitats

des de **1200€**

**ASSEGURANÇA BAIXA LABORAL AUTÒNOM**

- Cobertura 24h, 365 dies
- Indemnització diària per baixa i/o accident
- Deduïble fiscalment fins a 500€ persona

Persona de Contacte: **Isabel Cobo**  
[isabel.cobo@martinycachon.com](mailto:isabel.cobo@martinycachon.com)

[www.martinycachon.es](http://www.martinycachon.es)  
C. Bruc, 94  
08009 Barcelona  
T. 934 521 664

 **MARTÍN Y CACHÓN**  
CORREDURÍA DE SEGUROS



## STANDARD HIDRÁULICA

NOTICIA

### STANDARD HIDRAULICA ha celebrado su convención anual de ventas y presenta su línea estratégica para el 2016



Standard Hidráulica ha celebrado los días 16 y 17 de febrero su Convención Anual de Ventas en el showroom de sus instalaciones de Barcelona (Montcada i Reixac).

Toda la red comercial de STH estuvo presente en la cena de bienvenida que tuvo lugar la noche del día 16, así como el día 17 durante la jornada de trabajo que se alargó hasta las 19h debido a la intensidad del programa expuesto. Durante la convención se ha hecho balance de los resultados del año anterior, así como se han marcado las líneas de actuación para el 2016. La convención tuvo su momento álgido con la presentación de los productos nuevos de las tres líneas/marcas de la empresa, Standard Hidráulica (Fontanería & Calefacción), Grifería Clever (Grifos Cocina Y Baño) y Bricostandard (Bricolaje).

Grifería Clever fue la marca en la que se focalizaron más los cambios y las novedades ya que presentó una firme estrategia comercial de la marca hasta el 2019 con una renovación total de su marca, que permitirá modernizar y reforzar aún más el nombre de grifería Clever adecuándose a las necesidades que demanda el mercado y los clientes. Las novedades de la marca se centran en la estrategia que marketing ha trazado y que se centran en 5 grandes bloques, nuevo logo, nuevo catálogo y revista de estilos, nueva web, nueva APP de realidad aumentada y nuevo packaging con AR incluida. • [www.standardhidraulica.com](http://www.standardhidraulica.com)

Grifería Clever fue la marca en la que se focalizaron más los cambios y las novedades ya que presentó una firme estrategia comercial de la marca hasta el 2019 con una renovación total de su marca, que permitirá modernizar y reforzar aún más el nombre de grifería Clever adecuándose a las necesidades que demanda el mercado y los clientes. Las novedades de la marca se centran en la estrategia que marketing ha trazado y que se centran en 5 grandes bloques, nuevo logo, nuevo catálogo y revista de estilos, nueva web, nueva APP de realidad aumentada y nuevo packaging con AR incluida. • [www.standardhidraulica.com](http://www.standardhidraulica.com)

## IRSAP

NOVEDAD

### RIGO nuevo radiador de baño sofisticado y funcional

Sorprende por su extraordinaria estética y calidad. Un modelo tubular realizado en acero y pensado para colocarse de forma horizontal que cautiva por su renovado aspecto y por crear una sensación de ligereza gracias al espacio vacío entre sus tubos. Además Irsap ofrece un amplio abanico de soluciones estéticas gracias a su extenso catálogo de colores que permiten personalizar y adaptarse a la perfección a los diferentes estilos decorativos y aportar así una mayor sofisticación.

Gracias a su potencia y tecnología, el radiador toallero Rigo responde satisfactoriamente las necesidades de calor, comodidad y funcionalidad en el baño climatizando el ambiente e integrándose perfectamente gracias a su forma. Datos técnicos: Colectores verticales 30 mm de diámetro. Tubos horizontales de 23 mm de diámetro. Profundidad: 50 mm. Roscas 1/2" gas derecha. Presión máxima de trabajo: 8 bar. Temperatura máxima admitida: 95°C • [www.irsap.com](http://www.irsap.com)



## PHOENIX CONTACT

NOVEDAD

### Bornes para fusible push-in para aplicaciones fotovoltaicas



Los bornes para fusible compactos PT 10,3-HESI con conexión push-in de 10 mm<sup>2</sup> de Phoenix Contact poseen una tensión nominal de 1000 V. Por este motivo, resulta adecuada para el uso en la

generación de energía renovable, especialmente en la fotovoltaica. Los bornes para fusible protegen de forma segura los módulos fotovoltaicos cristalinos frente a corrientes inversas. Los cartuchos para fusible adecuados en 10,3 x 38 mm según IEC y UL con característica gPV están disponibles hasta 20 A. Con el fin de identificar rápidamente los fusibles que han fallado, se dispone de los bornes para fusible con indicador luminoso. Para una identificación de strings inequívoca, los bornes pueden rotularse en toda la superficie.

Gracias a un 50 % menos de fuerzas de inserción, los cables rígidos y flexibles con puntera a partir de 1,5 a 10 mm<sup>2</sup> se insertan fácilmente sin herramienta. El color naranja del compresor lo identifica como elemento de accionamiento, lo que evita un manejo incorrecto del borne. Es posible la conexión de cables flexibles a partir de 1,5 mm<sup>2</sup> sin puntera. Los nuevos bornes para fusible completan el amplio programa de bornes para carril fotovoltaicos de 1000 V DV de Phoenix Contact. Copytext

• [www.phoenixcontact.es](http://www.phoenixcontact.es)

## GROHE

### Lanza su nueva Tarifa Recambios 2016

Una herramienta clave de apoyo a los profesionales en el servicio postventa. Gracias a esta, podrán consultar de forma rápida y sencilla, imágenes e información de los principales recambios de la amplia gama de productos de GROHE. La nueva Tarifa Recambios 2016 de GROHE es un documento muy útil y práctico, concebido para ayudar a los profesionales en su día a día, ofreciéndoles soluciones. Junto a la descripción técnica e imágenes de todos los recambios referenciados, la Tarifa sigue incorporando consejos útiles para un correcto mantenimiento de los productos.

A lo largo de toda su historia, GROHE siempre ha estado cerca de los profesionales. Los consultores técnicos GROHE, expertos en grifería y sistemas sanitarios, están disponibles para resolver dudas y aconsejarte en el momento de la prescripción o instalación. Puedes visitarnos en nuestro Showroom Avda. Sarrià, 106 Barcelona o ponerte en contacto a través del Servicio de Atención Técnica Telefónica Tel. 93 336 88 55 o mediante Email a [sat@grohe.com](mailto:sat@grohe.com). Entra en la web [www.grohe.es](http://www.grohe.es) y siempre estarás informado de las últimas novedades. En GROHE premiamos a los instaladores! Regístrate en el exclusivo programa GROHE Smart, escanea puntos y gana fantásticos premios! • [www.grohesmart.com](http://www.grohesmart.com).



## PHILIPS LIGHTING

NOVEDAD

### Philips Lighting lanza la primera tarifa digital del sector de la iluminación

Philips Lighting anuncia la digitalización de su tarifa de soluciones de alumbrado profesional, constituyendo la primera tarifa digital del sector del alumbrado. Paralelamente, lanza una aplicación para dispositivos inteligentes que permite, no sólo consultar la extensa gama de soluciones de iluminación, sino también buscar puntos de distribución, proyectos realizados, comparativas entre productos o formular la lista de compra, entre otras funciones. La aplicación está disponible en Apple Store y Google Play.

La digitalización de estas tradicionales herramientas supone un paso más en el compromiso alcanzado el pasado diciembre de 2015, coincidiendo con la Cumbre del Clima COP21 en París, de alcanzar cero emisiones de carbono para 2020. Philips Lighting tiene un férreo compromiso con el medio ambiente y la lucha contra el cambio climático. Por este motivo, presenta el mayor portfolio de soluciones LED del mercado, tecnología que permite reducir el consumo energético de las instalaciones en más de un 80%. Paralelamente la tarifa digital presenta otra serie de ventajas, como la constante y rápida actualización, tanto de nuevos productos como de precios, imposible de lograr con el papel. Este hecho permite ofrecer información actualizada a todos los interesados.

Por otra parte, la nueva tarifa también permite interactividad, gracias a las herramientas de contacto, así como acceso directo a los canales sociales de Philips Lighting.

• [www.philips.com](http://www.philips.com)

## JUNKERS Presenta su tarifa 2016 dirigida al profesional

NOVEDAD

La nueva tarifa 2016 incluye todas las soluciones de agua caliente, calefacción, sistemas solares térmicos y climatización de la marca. Todas las novedades de productos Junkers se encuentran adaptadas a la nueva Directiva ErP y este documento recoge toda la información sobre clasificación energética y perfil de consumo de cada uno de ellos.

Entre las principales novedades presentadas destacan: - Termos eléctricos: los nuevos termos eléctricos Elacell, con una amplia variedad de capacidades, suponen una solución efectiva y eficiente para el calentamiento del agua cuando la energía disponible es la eléctrica. - Captadores de tubos de vacío de solar: esta gama de productos eficientes basada en el uso de las energías renovables, incluye varios modelos de captadores solares de tubos de vacío en acero inoxidable, con y sin espejos reflectores CPC y con un alto rendimiento en cualquier momento del año. - Calderas murales de condensación: la nueva gama de calderas de condensación Cerapur se caracteriza por su innovación, versatilidad, óptimo diseño y sencillez de instalación gracias a su tecnología avanzada. Esta nueva gama de calderas Junkers es compatible con sistemas solares y cuenta con hasta 94% de rendimiento, permitiéndole alcanzar una clasificación A+ en combinación con controladores de la marca.

La nueva tarifa Junkers no sólo ofrece una amplia gama de productos, sino que además acerca al profesional un abanico de servicios para apoyar su trabajo durante las etapas del proyecto y la instalación de sus sistemas de calefacción, agua caliente sanitaria, sistemas solares térmicos y sistemas de aire acondicionado. El documento se encuentra disponible en el área de acceso para profesional de la web Junkers: [www.junkers.es/area\\_profesional/home](http://www.junkers.es/area_profesional/home). • [www.junkers.es](http://www.junkers.es)



**ARISTON Presentación oficial de la nueva gama de termos eléctricos ANDRIS en Canarias**

NOVEDAD

El pasado 1 de marzo tuvo lugar el lanzamiento oficial de la nueva gama de termos eléctricos ANDRIS en Canarias. De la mano de Siscocan, su principal partner en las Islas, el acto reunió a un centenar de instaladores. La nueva gama de termos eléctricos ARISTON ANDRIS, con estructura cuadrada compacta, permite su perfecta integración en espacios reducidos y tiene la opción de montaje invertido con su versión bajolavamanos. El modelo ANDRIS LUX ECO, consigue un ahorro energético de más del 15% respecto a un termo eléctrico tradicional, y alcanza la máxima clase energética prevista para un calentador de agua según las nuevas normativas: CLASE A, gracias a la función ECO EVO. La gama ANDRIS proporciona el máximo confort ya que mantiene la temperatura caliente mucho más tiempo al disponer de un aislamiento de poliuretano de alta densidad entre el calderín y la tapa exterior que limita la dispersión térmica, optimizando el funcionamiento del termo y aumentando el confort sanitario. Además, gracias a sus pequeñas dimensiones el tiempo de calentamiento es mínimo y evita incómodas esperas al usuario.



ANDRIS incluye también una serie de materiales de alta calidad que permiten alargar la vida del producto. La resistencia incoloy vitrificada con efecto antical junto con el esmalte Titanium Plus de los modelos Andris Lux Eco y Andris Lux hacen de estos modelos los termos con mejor protección contra la corrosión y la cal.

Con la nueva función ECO EVO, incorporada a los productos de alta gama, Ariston ofrece los termos eléctricos con mayor ahorro energético manteniendo el nivel de confort. Están considerados por la normativa ErP, como equipos con control de la temperatura tipo SMART o inteligente. • [www.ariston.com](http://www.ariston.com)

**SAUNIER DUVAL Saunier Duval lanza una nueva campaña de comunicación en medios masivos.**

NOTICIA

Con InstaXPERT como vinculo entre el instalador y el usuario final con nuevos tipos de financiación y en la línea de las últimas campañas realizadas durante el año 2015, Saunier Duval lanza una masiva campaña de medios para llegar a todos la posibilidad de DESPREOCUPARSE, gracias al Servicio Técnico Oficial y a la red de instaladores de la marca InstaXPERT.

En la segunda parte del 2015 introdujeron como novedad el **DESPREOCUPack!** pudiendo facilitar la instalación de varios productos de la marca de la manera más sencilla posible, incluyendo en una sola cuota financiada, el producto, la instalación del mismo por un instalador InstaXPERT, la puesta en marcha y mantenimiento por el Servicio Técnico Oficial de la marca con 5 años de cobertura total y termostato inteligente. Así mismo se ha evolucionado y aparecen en esta nueva etapa, formas diversas de financiación que facilitan la adquisición de productos de la marca, sin intereses, y pudiendo ahorrar con la reposición de productos ya antiguos por nuevos aún más eficientes y seguros. Estos nuevos tipos de financiación consisten en la posibilidad de ofrecer al cliente final dos nuevas modalidades de financiación XPERT: 24 meses sin intereses para calderas (con 20€ de bonificación al instalador si incluye contrato de mantenimiento), y 12 meses sin intereses en calentadores y aire acondicionado de gama doméstica. Financiación Avalada por Saunier Duval. • [www.saunierduval.es](http://www.saunierduval.es)

**BJC Amplía su gama de la serie Viva**

NOTICIA



Nueva opción cromática, la compañía demuestra su apuesta por adaptarse a las nuevas tendencias y acercarse así a su público más exigente, con un acabado que revaloriza el estilizado diseño de la serie Viva, a la que BJC incorpora un nuevo acabado, el plata luna. La serie BJC Viva se caracteriza por su diseño actual, de líneas y formas simples, con la combinación básica de dos colores, en marco y tecla. La nueva paleta cromática de Viva, en armonía con sus líneas suaves y estilizadas, proporciona sobriedad y elegancia en una serie que se integra perfectamente en cada pared. Aparte del marco, el nuevo acabado plata viva está disponible tanto en las tapas, como en la caja de superficie y su módulo de extensión.

El bastidor metálico se adapta a todo tipo de superficies e incorpora dos muescas a los dos lados para facilitar la alineación de varios mecanismos. Los marcos encajan en el bastidor a través de pestañas resistentes especialmente diseñadas para compensar las irregularidades de las paredes y garantizar una fijación sólida y un acabado preciso. Se utiliza el mismo marco para la instalación horizontal y vertical. Las bases de enchufe incorporan tapa Shuko de fijación rápida sin tornillo visto. Además del componente estético, permite una rápida y precisa fijación. El marco se puede fijar o extraer sin necesidad de retirar la tecla. Para aquellas instalaciones donde no pueden utilizarse tornillos, se cuenta con unas garras accesorias. • [www.bjc.es](http://www.bjc.es)

# Soluciones adaptadas a tus necesidades



Desde **KPS** proporcionamos soluciones con **marcas líderes europeas** para todas tus necesidades en **Eficiencia Energética y Ambientes Industriales**



Pol. Industrial de Asipo,  
Calle B, Parcela 41, nave 3-4,  
33428, Llanera, Asturias  
+34 985 081 870  
[www.kps-soluciones.es](http://www.kps-soluciones.es)  
[info@kps-soluciones.es](mailto:info@kps-soluciones.es)



## CEEC El sector de l'eficiència energètica reivindica el seu paper com a sector econòmic.

NOTICIA

En motiu del Dia Mundial de l'Eficiència Energètica, el Clúster d'Eficiència Energètica de Catalunya (CEEC) reivindica el paper de l'eficiència energètica en el model econòmic actual. Albert Mitjà Moyano, president del CEEC, ha assenyalat que d'acord amb les dades obtingudes en el baròmetre del sector realitzat entre els més de 120 socis del Clúster, "podem concloure que les perspectives són molt positives ja que, per segon semestre consecutiu, les empreses manifesten l'intenció de generar ocupació, mitjançant noves contractacions". El Clúster d'Eficiència Energètica de Catalunya vol remarcar que aquesta tendència es dona en tots els sectors d'activitats que formen part de la cadena de valor de l'eficiència energètica, tot i que segons el seu president es fa "més evident en els sectors de la consultoria en eficiència energètica i l'enginyeria". D'acord amb el Pla d'Estalvi i Canvi Climàtic de Catalunya (PECAC 2011-2020), les polítiques energètiques implicaran la creació de 70.000 llocs de treball en l'horitzó 2020: 38.000 en l'àmbit d'estalvi i eficiència energètica i 32.000 en el de les energies renovables. En aquest context, els estudis realitzats apunten que per cada euro invertit directament en el sector de eficiència energètica, se'n generen 1,35 en altres sectors, i que per cada lloc de treball generat en el sector de l'eficiència energètica, se'n generen 1,64 al resta de l'economia.

Tot i que les dades de volum de negoci del sector de l'eficiència energètica són difícilment quantificables atesa la transversalitat del sector i la inexistència d'una classificació oficial sobre el sector, Albert Mitjà Moyano ha matisat que "si ens remetem a estudis realitzats per diverses entitats sobre el sector podem concloure que el negoci de l'eficiència energètica a Catalunya es situa en una forquilla que va dels 1.800 als 2.500 milions d'euros i ocupa al voltant d'11.000 treballadors". • [www.clustereficiencia.org](http://www.clustereficiencia.org)

## KPS Soluciones de energia

NOTICIA

### Adquiere nuevas instalaciones



Empresa de material eléctrico con soluciones globales en eficiencia energética y para el sector industrial,

aborda su plan de crecimiento con la adquisición de unas nuevas instalaciones en el Polígono Industrial de Argame (Asturias), donde centralizará las actividades de diseño, fabricación, distribución y comercialización de las líneas de producto dentro de su Plan Industrial.

Estas nuevas instalaciones y el proyecto industrial vienen avalados por SADIM Inversiones, sociedad del Grupo. HUNOSA pertenece al Grupo SEPI, la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales, un holding empresarial que abarca un total de 16 empresas públicas de forma directa y mayoritaria, con una plantilla final de más de 74.000 profesionales, en 2013 con dependencia directa del Ministro de Hacienda y Administraciones Públicas del Gobierno de España.

SADIM Inversiones es una sociedad de promoción económica que tiene como finalidad el apoyo de proyectos empresariales viables, capaces de crear empleo estable y relevantes tanto para el sector en el que operan como para la región. La participación de SEPI es una garantía de calidad de trabajo, solidez del plan de negocio y supone un importante refuerzo de un socio como el Estado Español. Las nuevas infraestructuras de KPS en Asturias están situadas en una parcela de 14.000 m<sup>2</sup> y constan de instalaciones de 8.000 m<sup>2</sup> construidos, donde se ubicarán las oficinas y el centro logístico, así como la maquinaria industrial y las líneas de producción.

En la actualidad distribuye en exclusiva en España marcas europeas de reconocido prestigio internacional y ofrece sus soluciones propias tanto a nivel nacional como internacional, contando con filiales comerciales en México, Hong Kong y China y operando en numerosos países de Sudamérica, Centroamérica y el norte de África. • [www.kps-soluciones.es](http://www.kps-soluciones.es)

## GENEBRE Group

NOVEDAD

### Presenta los nuevos catálogos 2016

Nuevos catálogos 2016 de las líneas Hidrosanitaria, Industrial y Colectividades. Y en breve también estará disponible la nueva Lista de Precios de Grifería 2016. Destacamos algunas de las novedades más importantes. En el catálogo Hidrosanitario, Genebre ha incorporado aquellas novedades que han solicitado sus clientes en los dos últimos años, como por ejemplo: Nueva válvula de esfera PN25 de 1/2" a 4". - Nuevas series de válvulas de esfera con maneta roja. - Válvulas de esfera y válvula de empotrar para tubería PP termofusión. - Válvulas esfera manguera con dos salidas independientes. - Nueva válvula de retención REGE PLUS. Nueva válvula de retención clapeta. Nuevas válvulas reductoras de presión. - Nueva colección de termostatos para climatización. - Nueva válvula para gas con conexión a tubo PE. - Bombas de condensación.

En el catálogo Industrial destaca la automatización de todas sus válvulas, es el capítulo donde se incorporan más novedades, especialmente en el campo de la automatización digital y wireless. Destacan la nueva válvula reductora de presión inoxidable 316. - el Filtro en Y con bridas DIN PN16 de 1 1/2" a 12" de fundición GG25. - Nueva válvula de retención con extremos victaulic. - Posicionador digital. - Microrruptor final de carrera inalámbrico.

En el catálogo Colectividades, se incorporan nuevos temporizados, se amplía la gama de accesorios para la serie de gran cocina, un nuevo mezclador termostático para sistemas centralizados y un nuevo mezclador termostático temporizado empotrado. • [www.genebre.es](http://www.genebre.es)



**ADROVER INSTRUMENTS**

**Nueva gama registradores autónomos KIMO**

El fabricante Francés de equipos de medición KIMO, presenta la nueva generación de registradores autónomos Kistock 2016. Las principales novedades son:

**Kistock Clase 120.** Pensada para el transporte de bienes. Con 50.000 puntos, registra temperatura y Temperatura/%HR sin software específico. Se configura y descarga por PDF conectado directamente el equipo con USB incluido en la caja.

**Kistock Clase 220.** Pensada para todo tipo de campos y aplicaciones. Registra 1.000.000 puntos, de temperatura (Pt100 o termopar), Temperatura/%HR, presión diferencial y con un conector externo universal otros parámetros (°C/%HR/Pulsos/A/Presión líquidos/luz/mA/V). La configuración y descarga se realiza por el programa gratuito Kilog Lite.

**Kistock 320.** Pensada para aplicaciones especiales. Registra 2.000.000 puntos utilizando app KISTOCK MOBILE comunicación Bluetooth para Android e IOS, o bien con los dos programas disponibles. Las configuraciones son: KT-320. Sensor interno de temperatura y dos entradas para sonda inteligente (Temperatura/higrometría/corriente/voltaje/pulsos).

**KTT-320.** Registrador de temperatura con 4 entradas termopar. Registrador de temperatura con 4 entradas de termopar K (-200 a 1300 °C), J (-100 a 750 °C), T (-200 a 400 °C), N (-200 a 1300 °C) y S (0 a 1760 °C). **KPA- 320.** Condiciones ambientales en laboratorios. Temperatura, %HR y Presión Atmosférica. **KCC-320.** Calidad del aire. Temperatura, %HR y Presión Atmosférica y CO2. **KP320/321.** Presión diferencial. Dos rangos de +-1000 Pascales/ +-10.000 Pascales. • [www.equiposkimo.es](http://www.equiposkimo.es)

NOVEDAD



a Conmasa ...



fem realitat  
molts dels teus projectes

*i t'ajudem a finançar-los*

**vine als nostres punts de venda i comprova-ho!**

**conmasa GRUP**  
[www.conmasa.cat](http://www.conmasa.cat)

- Banys
- Cuines
- Electrodomèstic
- Climatització
- Calefacció
- Il·luminació
- Eficiència energètica
- Eines ...



**CIRCUTOR NISSAN firma un acuerdo con CIRCUTOR para la promoción de la movilidad sostenible**

NOTICIA



Nissan ha firmado un acuerdo con CIRCUTOR, para proporcionar a todos los nuevos clientes de Nissan que apuesten por un vehículo eléctrico, la instalación de un punto de carga en su propia casa o plaza de parking, dentro del programa "Instalafácil". CIRCUTOR será la encargada de la gestión para la instalación del punto de carga en la vivienda o en la plaza de aparcamiento del cliente. En caso de que sea necesario, la empresa también podrá realizar los trámites con la comunidad de vecinos. Ramón Comellas, presidente de CIRCUTOR, durante el acto ha comentado: "En CIRCUTOR apostamos por el desarrollo de sistemas de eficiencia energética que contribuyan a un uso responsable de la energía. El vehículo eléctrico es un gran avance en este

aspecto, y nos complace colaborar con Nissan para acercar a los usuarios nuestro punto de carga WallBox eHome, y facilitar el acceso a la energía, aportando nuestra tecnología para contribuir a la protección del medioambiente y la reducción de CO2".

En el proceso para acceder al programa "Instalafácil" el cliente solo ha de rellenar una solicitud de instalación del punto de carga en el concesionario, y en 48 horas un instalador homologado de CIRCUTOR contactará con él para concertar una visita en los días siguientes y entregar un presupuesto. Una vez aceptado y adquirido el vehículo eléctrico, el técnico realizará la instalación del punto de carga en el lugar escogido. El coste de la instalación se le descontará directamente de la factura de compra del vehículo, hasta un máximo de 1.000€. • [www.circutor.es](http://www.circutor.es)

**CLEVER Nuevo catalogo grifería CLEVER 2016**

NOVEDAD

El nuevo catálogo que entrará en vigor el próximo día 1 de Mayo presenta la renovación de su marca que incluye, una nueva imagen gráfica y la simplificación de su línea de productos en dos gamas, Platinum y Styles (con 3 tipos de acabados; Elegance, Xtreme y Urban cada uno de ellos con diferentes líneas de diseño). Además Clever incluye una nueva línea de accesorios de baño y amplía su propuesta de producto en las gamas HidroClever, gama Box y en la línea de grifos de cocina CHEF con nuevos diseños. En el catálogo puede verse todas las novedades de producto resumidas en las páginas 6-7, también en las páginas 16-17 le descubrimos la nueva web y la espectacular APP de Clever con realidad aumentada y en las páginas 18-19 se destaca el nuevo packaging de Clever también con realidad aumentada.



El catálogo ya está disponible en nuestra nueva página web [www.griferiaclever.com](http://www.griferiaclever.com) para su descarga, así como en el siguiente enlace [https://issuu.com/clever/docs/cataleg\\_clever\\_2016\\_web](https://issuu.com/clever/docs/cataleg_clever_2016_web)

Además para poder explicar mejor la nueva App de realidad aumentada, Clever ha creado una página nueva en la web de Grifería Clever para que el cliente se pueda descargar la App tanto desde iOS como Android. También podrán descubrir todas las funcionalidades de la nueva App <http://appclever.griferiaclever.com> • [www.griferiaclever.com](http://www.griferiaclever.com)/[www.standardhidraulica.com](http://www.standardhidraulica.com)

**BTICINO Nuevas funciones en sus series de mecanismos Axolute, Livinglight y Màtix**

NOVEDAD



BTicino, incluye nuevas funciones en las series de mecanismos Axolute, Livinglight y Màtix. Los nuevos dispositivos de iluminación LED de BTicino contribuyen al confort, a la seguridad y al ahorro energético de las estancias. La gama amplía desde dispositivos de iluminación direccional, lámparas de señalización y de lectura, hasta linternas extraíbles e incluso un conmutador energy saving.

Su diseño renovado, permite una perfecta integración con las series de mecanismos BTicino. Dotada de un sistema de extracción tipo push&pull, el nuevo conmutador energy saving puede funcionar como interruptor o conmutador estándar, permitiendo el encendido o el apagado manual de la carga a gestionar y adicionalmente apagar automáticamente la luz si sigue encendida por

un descuido. Cuando no detecta movimiento durante 10 minutos, este nuevo dispositivo desactiva automáticamente la carga a la que está conectado. La lámpara de lectura regulable de BTicino, deja escoger donde dirigir la iluminación y el flexo permite direccionar su haz de luz. Además el mecanismo está integrado y permite regular la intensidad de los LED para obtener la iluminación perfecta. La gama se completa con la lámpara direccional y la lámpara orientable 360. Gracias a estas nuevas soluciones, la iluminación LED de BTicino aporta confort y seguridad en el día a día del usuario y permite cubrir todas las necesidades existentes en el mercado. • [www.bticino.es](http://www.bticino.es)

## BAXI Celebra su convención anual en Madrid

NOTICIA



BAXI ha celebrado su convención comercial en un céntrico hotel de Madrid, con el objetivo de compartir la estrategia y nuevos retos para 2016 y hacer balance de los hitos logrados el pasado año. En la misma que ha reunido un total de 100 empleados han participado Jordi Mestres, Director General de BAXI; Jaume Alcover, Director de Marketing; y Antonio Perelló, Director de Ventas que se han dirigido a todo el equipo comercial de España y Portugal, junto con los Departamentos Formación y el equipo del Servicio de Postventa. Este evento ha servido para cerrar un año en el que la empresa ha realizado un gran esfuerzo para dar a conocer la nueva reglamentación ErP, que entró en vigor el pasado 26 de septiembre. Este nuevo marco europeo ha cambiado de forma sustancial el mercado promoviendo la instalación de soluciones más eficientes de condensación, donde BAXI acumula más de 30 años de experiencia en esta tecnología. El nuevo lema de la firma “La Nueva Climatización” refleja de forma más completa el compromiso de la empresa con el confort y la gestión correcta de la temperatura, en todos los ámbitos y épocas del año y forma parte de la nueva imagen de marca.

Esta gran renovación irá acompañada de un amplio despliegue de novedades de producto y servicios que BAXI lanzará al mercado en los próximos meses, como la ampliación de su gama de Aire Acondicionado -que tuvo una excelente acogida en el 2015 y que ha permitido posicionar a BAXI como un destacado proveedor de confort también en el verano-; las nuevas calderas murales de condensación; novedades en gasóleo; o una pequeña revolución en la oferta de paneles solares térmicos, entre otros lanzamientos • [www.baxi.es](http://www.baxi.es)

## MITSUBISHI ELECTRIC

NOTICIA

### Mitsubishi Electric estuvo presente en el Mobile World Congress 2016

Mitsubishi Electric estuvo presente en el Mobile World Congress, con su producto Melcloud, un servicio tecnológico que permite controlar los equipos de aire acondicionado desde el Smartphone, Tablet o PC. Este servicio ofrece al usuario, la posibilidad de controlar el estado de cada unidad de aire acondicionado desde el dispositivo móvil, así como comprobar la condiciones del exterior y realizar los ajustes en función de esta información para lograr tener en cada estancia la temperatura deseada de forma remota.

Además le permitirá configurar el programador semanal de cada equipo de manera fácil y sencilla. Para conectar el equipo de aire acondicionado al servicio Melcloud, únicamente se necesita descargar la aplicación de forma gratuita en el móvil, Tablet o PC, y tener en casa un adaptador wifi oficial de Mitsubishi Electric MAC- 5571IF- E. De esta forma ya puede disfrutar de tener todo el control del aire acondicionado en sus manos. • [www.mitsubishielectric.es](http://www.mitsubishielectric.es)

## GRUPO ELECTRO STOCKS

NOTICIA

### Finaliza el ciclo de seminarios de eficiencia empresarial “en busca del éxito”



Grupo Electro Stocks confirma la excelente acogida que ha tenido esta innovadora iniciativa, que ha dado cita a más de 3.000 instaladores en las 54 conferencias que se han celebrado en las principales capitales españolas, en las que se presentaban las últimas tendencias y avances, que se aplican en el sector para ayudar a evolucionar la gestión de las empresas instaladoras y que estén preparadas para un futuro cada vez más competitivo, con nuevos desafíos energéticos y digitales.

Las conferencias fueron realizadas por el experto consultor Juanjo Catalán, que cuenta con una amplia experiencia en el sector eléctrico, En su desarrollo supo mantener el interés y la atención de todos los asistentes, durante la hora y media de su duración, en las que presentó las principales técnicas y avances en las tres principales áreas, como son la gestión del Management “La evolución de la instalación a la gestión energética”, Comercial “el Cliente: Conquistar. Ampliar. Fidelizar la cartera de clientes”, y Digital “en eCommerce: el Futuro, la herramienta clave para el instalador en la nueva era digital”, introduciendo nuevas ideas, los puntos de vista y las últimas tendencias, que permitirán mejorar la productividad de la PYME's de la instalación

Este ciclo de conferencias ha contado con el soporte de los principales fabricantes estratégicos de la compañía denominados Premier Partners, dentro de su programa corporativo Core PROGRAM. Finalmente otro de los objetivos que persiguen estos seminarios, es la de contribuir a la evolución del sector hacia el uso de las nuevas tecnologías digitales y el eCommerce, como elementos de mejora en los resultados y productividades de las empresas. • [www.grupoelectrostocks.com](http://www.grupoelectrostocks.com)

## MICRONELA

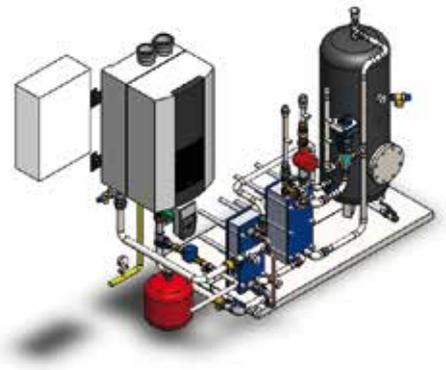
NOVEDAD

### Nuevos equipos legiopack lg03 con o sin caldera para ACS

Ampliamos la gama de nuestros equipos, con los nuevos Legiopack LG03 con o sin caldera para ACS. Se trata de dos soluciones diferentes en equipos pasteurizadores, para el tratamiento en circuitos de ACS de pequeño volumen mediante sistema físico de producción y tratamiento “en continuo” del acs para la prevención de la legionela. Los nuevos equipos LG03 resuelven la problemática del tratamiento de la legionela en instalaciones pequeñas ya que el equipo es de una potencia de 85 kw y tiene una producción de 3 m<sup>3</sup>/h de ACS a 40°C. Disponibles en versión standard y solar pueden fabricarse sólo sobre plataforma o con un cerramiento, para su instalación en salas de calderas o cubiertas indistintamente.

Recordamos que el sistema Legiopack no precisa de acumulación, por tanto se elimina y reduce el factor “riesgo” de los depósitos acumuladores. Al no utilizar aditivos químicos no se alteran las propiedades físico-químicas del agua. Los equipos que comercializamos ahorran energía y agua, además son de fácil integración en sistemas de energías renovables.

Ideal para centros de atención primaria o salud, escuelas, centros sanitarios y residencias geriátricas con pocas habitaciones. Alta calidad del diseño e innovación, con la facilidad de uso y mantenimiento hacen del equipo Legiopack Lg03 – con o sin caldera de ACS-, una opción a tener en cuenta para el tratamiento y eliminación de la legionela en su instalación de ACS. • [www.micronela.com](http://www.micronela.com)



## LEGRAND GROUP Presenta su nuevo e-catalogo.

NOVEDAD

Se trata de una herramienta muy útil para acceder rápidamente a todos los productos con información completa y detallada. El nuevo e-catalogo es muy completo, puesto que reúne toda la información existente en formato digital respecto a los productos de sus marcas BTicino, Cablofil y Legrand; e incluye la actualización de precios 2016 con entrada en vigor el pasado 1º de marzo. Accesible desde el ordenador, tablet o smartphone, se ha diseñado para ser especialmente fácil e intuitiva para el usuario. Prueba de ello es que dispone de un motor de búsqueda instantánea que remite directamente a las completas fichas de cada referencia. Cada una de estas fichas incluye imágenes, descripciones, datos logísticos y precios de cada producto, además de toda la documentación asociada a la referencia y a la familia del mismo (catálogos y brochures, certificados de calidad AENOR y ENEC, partidas Presto asociadas, fichas técnicas, guías y noticias de producto, softwares de configuración y programas de cálculo, vídeos y APPs, etc.). Con ello la firma facilita la referenciación del producto a todos sus niveles. • [www.legrand.es](http://www.legrand.es)

## SALVADOR ESCODA Con MUNDOCLIMA serie MUPR-H6 - Ahorra tiempo.

NOVEDAD



El nuevo equipo split de pared MUNDOCLIMA de la serie MUPR-H6, incorpora la más novedosa tecnología en cuando a confort para el usuario sobre todo en facilidad de instalación y mantenimiento para el instalador, en este punto la unidad interior se ha diseñado partiendo desde cero y se ha optado por una solución imaginativa pensada para facilitar la tarea del profesional. A continuación se detallan las principales características: - Fácilmente desmontable: el fácil acceso a la PCB, acceso al motor ventilador en pocos minutos, y carcasa movable frontalmente, Reduce en un 30% el tiempo de mantenimiento. - Más espacio para rea-

lizar la instalación con nuevo soporte, patillas de sujeción, conexionado eléctrico más accesible, se ahorra de un 20% en tiempo de instalación. - Filtros más accesibles: Sin necesidad de abrir el panel, evita la caída de suciedad, y se ahorra un 5% en tiempo de limpieza.- Amplia conectividad: Posibilidad de conectar diferentes dispositivos de control, entre ellos un módulo WIFI. Controla su aire acondicionado Mundoclimate desde cualquier sitio. - Múltiples funciones: Función “Follow Me”, el nuevo control remoto incorpora un sensor de temperatura para hacer una lectura de la temperatura ambiente totalmente real. Función auto limpieza la cual elimina automáticamente el moho generado en la unidad. Función 1W en reposo, la unidad exterior se desconecta automáticamente de la corriente eléctrica cuando está en reposo. Compensación de temperatura y ajuste de los límites de temperatura, el nuevo control remoto permite ajustar múltiples parámetros, de esta forma la máquina se adapta completamente a todas las necesidades. Modo Noche, para un descanso más confortable. Modo “Silence”, activando este modo la unidad genera un ruido mínimo, por ejemplo 20dB(A) en el modelo MUPR-09-H6. Función calefacción 8°C, nos asegura que la temperatura ambiente en invierno nunca será inferior a 8°C mientras no estamos en casa. • [www.salvadorescoda.com](http://www.salvadorescoda.com)



# Conexión rápida y directa de tubos multidiámetro.

Dos modelos 3056 entradas Ø20 bajante Ø16  
3059 entradas Ø25/ bajante Ø20

Una novedad de la GAMA **BOX**  
mini



Ref.3050  
90x43mm



Ref.3051  
75x75mm



Ref.3052  
85x85mm



## GROHE Presenta su nueva Tarifa 2016 para cocina

NOVEDAD



La firma alemana líder mundial en grifería de cocina y equipamiento sanitario, presenta su nueva Tarifa de cocinas 2016. Con ello GROHE se afianza en el sector cocina, ofreciendo un amplio surtido de productos y soluciones de altísima calidad que cubren todas las necesidades: desde grifos funcionales y prácticos hasta los más sofisticados y exclusivos, para los clientes más exigentes. Esta herramienta está pensada específicamente para los puntos de venta especializados en cocina y en ella destacan las principales novedades de la firma como la grifería semiprofesional Euro-

cube, la renovada y elegante Essence; o las nuevas Eurostyle Cosmopolitan, Eurosmart Cosmopolitan y Concetto con caño extraíble y con salida de agua con doble función.

La nueva Tarifa GROHE para cocina también incluye productos de última generación para solucionar las necesidades más exigentes de la cocina, como las griferías Touch, que permiten que el agua fluya con un suave toque en cualquier parte del caño de la grifería; la gama GROHE Blue, que ofrece agua filtrada, con magnesio, fresca o con gas, al instante desde nuestro grifo de cocina; o GROHE Red, que proporciona agua hirviendo y filtrada, al instante. Entra en la web y siempre estarás informado de las últimas novedades. • [www.grohe.es](http://www.grohe.es)

## BAXI

NOTICIA

**Presenta su nueva imagen de marca bajo el concepto de campaña #climatisfacción.**

BAXI acaba de estrenar nueva imagen de marca y lo hace con el lanzamiento de una campaña de exterior a nivel nacional. Bajo el concepto creativo “La climatización llega a tu hogar. Bienvenida”, la empresa no solo presenta la variedad de productos en climatización que tiene en su portfolio, sino que con el juego de palabras abandera el mensaje de confort en el hogar. Según Jordi Mestres, Director General de BAXI en la península, “hemos apostado por una renovación en nuestra imagen para que el público a quien nos dirigimos consiga el confort en su hogar gracias a nuestros productos de climatización seguros y eficientes”.

Una campaña más cercana al consumidor, con el objetivo de dar a conocer la marca BAXI al consumidor final y reforzar el posicionamiento de la marca entre el público profesional, la firma apuesta por una nueva concepción de la climatización que responde a los actuales retos del mercado. Manteniendo su logotipo característico, pero renovando toda su identidad gráfica, su nuevo lema “La nueva climatización” refleja de forma más completa el compromiso de la empresa con el confort y la gestión correcta de la temperatura, en todos los ámbitos y épocas del año.

La empresa ha iniciado un despliegue de la nueva imagen gráfica haciéndola extensiva a toda su comunicación, tanto en el punto de venta y soportes impresos, como a través de todos sus canales de comunicación online. Además, la firma ha implementado en febrero y hasta principios de abril una importante campaña de publicidad focalizada en las áreas metropolitanas de Madrid y Barcelona, en la que se consigue cobertura a través del circuito de autobuses y oppys en la calle. • [baxi.es](http://baxi.es)

## PROMAX ELECTRONICA

### Analizador de Radiocomunicaciones AC-726



Promax Electrónica lanza un nuevo producto orientado al mercado de las Radiocomunicaciones: Broadcast de TV y Radio así como Telefonía y cualquier otro sistema de transmisión de radiofrecuencia. El AC-726 es un analizador que permite conocer la adaptación de impedancia de las líneas de transmisión de RF para confirmar que la potencia transmitida desde los equipos emisores llega perfectamente los diferentes puntos de las torretas en las que se sitúan las antenas. Se trata de un reflectómetro para cables de RF basado en la tecnología de medida FDR (Frequency Domain Reflectometry) que permite conocer a qué distancia se produce un fallo o una desadaptación. Puede medir desde 25 MHz hasta 4 Gigas. Realiza el análisis de DTF-Return Loss (distancia al fallo de las pérdidas de retorno), DTF-VSWR (distancia al fallo de las ondas estacionarias) así como las pérdidas de retorno y las estacionarias en función de la frecuencia. Otra medida muy importante es la de las pérdidas de los cables en función de la frecuencia. El equipo dispone de conector USB para traspasar datos y para realizar capturas de pantalla además de un RJ45 para conectar en red. Se trata de un producto imprescindible para los profesionales de la RF, sea cual sea su dedicación, así como los fabricantes de cables y de sistemas de transmisión y antenas. Los instaladores de tipo D del Registro de instaladores ya pueden disfrutar de un equipo útil y muy simple de utilizar.

• [www.promax.es](http://www.promax.es)

**MITSUBISHI ELECTRIC** Mitsubishi Electric presenta su nueva Tarifa 2016

NOVEDAD



La Multinacional Japonesa ha lanzado al mercado su nueva tarifa de precios 2016, la cual incluye sus últimos lanzamientos de productos en el sector de climatización y calefacción.

Entre las principales novedades que Mitsubishi Electric presenta este año para el entorno doméstico, comercial e industrial destacan: Nueva interfaz WiFi Melcloud para Ecodan que permite controlar la calefacción de forma remota. - Ahora las unidades PUMY de City Multi serán conectables a Hydrobox e Hydrobox Duo para la producción de Calefacción y agua Caliente. - Nuevo etiquetado energético ERP con la mejor clasificación energética en toda la gama 1x1 de Ecodan A++ a 55°C. - Para el mercado doméstico presentan la Nueva Serie MSZ- FH- HZ. Con funcionamiento en modo calor hasta -25°C de temperatura exterior. - Nueva Serie de Interiores de Cassette SLZ- KF (60 x 60) con nuevo diseño más estilizado, mejoras en la eficiencia energética y en el confort (3D i-see sensor opcional). - Nueva serie de unidades exteriores condensadas por agua. Una gama

más amplia con módulos individuales hasta 24HP (combinables hasta 36HP) y con posibilidad de controlar anillos de agua variable. - En el área de ventilación presentan el Nuevo Lossnay de gran capacidad, 1.500/2.000/2.500 m<sup>3</sup>/h, con altura de solo 500mm. - La gran novedad del 2016 son las Nuevas Enfriadoras Aire/Agua (Serie E). Sistema modular de 90kw combinable hasta 540kw (6 módulos), con compresor Inverter de alta eficiencia. Le invitamos a conocer de cerca nuestra tarifa 2016, descargándola en el siguiente link: <http://www.mitsubishielectric.es/aire-acondicionado/repositorio/MiniTarifa2016.pdf>

**ARMACELL AF/Armaflex®**, el primer aislamiento flexible con Declaración Ambiental de Producto (EPD)

NOTICIA

Es un aislamiento térmico flexible de espuma elastomérica original, diseñado hace más de 40 años por Armacell para el control de la condensación en sistemas de refrigeración y climatización. En la actualidad es el primer aislamiento con Declaración Ambiental de Producto (EPD). Está dotado de la protección antimicrobiana Microban® (protección activa contra bacterias, moho y humedad) y presenta un excelente comportamiento en caso de incendio. Su baja conductividad térmica y su alta resistencia a la difusión de vapor de agua aseguran una mayor durabilidad y un mejor rendimiento de su instalación. Esta combinación única mantiene sus prestaciones y permite un ahorro energético importante a lo largo de la vida útil de la instalación. Gracias a la estructura de célula cerrada y a su concepto de espesor nominal creciente, garantiza una temperatura superficial constante. Así mismo, aporta una reducción de la transmisión del ruido estructural de hasta 28 dB (A). Además cumple con los espesores conforme el reglamento RITE. Está disponible en coquillas estándar, autoadhesivas, planchas en rollo estándar y autoadhesiva y cinta. • [www.armacell.es](http://www.armacell.es)

**GRUPO ELECTRO STOCKS** Reúne en Barcelona a su equipo directivo en la convención 2016

NOTICIA



Grupo Electro Stocks celebró su Convención Comercial 2016 en Barcelona, que reunió a todo el equipo Directivo de la organización, donde se analizaron los resultados y la evolución del mercado junto a la presentación de las principales líneas estratégicas de la compañía para este año. En este evento, Ricard Vilella Director General y CEO de la Compañía, presentó las líneas estratégicas de la organización para 2016, lo que permitirá seguir siendo una de las cadenas líderes de la distribución de material eléctrico en nuestro país. La empresa centra su actividad en la excelencia, en el servicio, aportando valor a los clientes y al mercado.

Tras el análisis de los resultados positivos del 2015, se presentaron las líneas estratégicas de la compañía para este año y las principales novedades. La convención estuvo dirigida en la búsqueda de vectores de progreso, asentar los fabricantes estratégicos y fidelizar a los clientes, todo ello con objeto de alcanzar la excelencia empresarial.

Un año más se hicieron entrega de los premios "Excelencia Comercial" dirigido a los centros de venta que mejores resultados han tenido en la gestión de stocks, ventas y resultados. Grupo Electro Stocks cuenta en la actualidad con 59 centros en toda España, 760 colaboradores y más de 120.000 m<sup>2</sup> destinados a la venta de iluminación, protecciones en media y baja tensión, automatización industrial, climatización y fontanería para profesionales. • [www.grupoelectrostocks.com](http://www.grupoelectrostocks.com)

## GENEBRE Grifería termostática

NOVEDAD

Con el objetivo de mejorar las prestaciones de nuestros productos, GENE BRE ha rediseñado el mezclador termostático de baño (ref: 67102 14 45 67), dotándolo de un distribuidor de discos cerámicos frente al tradicional inversor de tirador.



Son varias las ventajas que se aportan al actual producto: Hemos optado por usar un robusto distribuidor cerámico el cual posee discos mezcladores cerámicos, fabricados con AL203 con una pureza del 99%, capaz de resistir más de 200.000 maniobras, garantizando un perfecto funcionamiento y suavidad. - Destacable es la facilidad de uso de este nuevo sistema, gracias a una integración total en el mando de apertura de las dos funciones de regulación de caudal y derivación hacia la salida de ducha o baño y la eliminación del inversor de tirador. - Funcionalmente este robusto distribuidor nos permite usar el mezclador termostático a cualquier presión por baja que sea, pudiendo controlar el caudal de agua independientemente para la salida de ducha o baño, esto nos ayudará a economizar agua y energía con mayor facilidad. - Y finalmente también nombrar la mejora en la función de baño, la cual nos permitirá el llenado de la bañera en menor tiempo. A nivel estético destacar la pureza de las líneas del producto actual y la sutileza de su aspecto, lo cual además facilitará su limpieza y mantenimiento. • [www.genebre.es](http://www.genebre.es)

Con el objetivo de mejorar las prestaciones de nuestros productos, GENE BRE ha rediseñado el mezclador termostático de baño (ref: 67102 14 45 67), dotándolo de un distribuidor de discos cerámicos frente al tradicional inversor de tirador. Son varias las ventajas que se aportan al actual producto: Hemos optado por usar un robusto distribuidor cerámico el cual posee discos mezcladores cerámicos, fabricados con AL203 con una pureza del 99%, capaz de resistir más de 200.000 maniobras, garantizando un perfecto funcionamiento y suavidad. - Destacable es la facilidad de uso de este nuevo sistema, gracias a una integración total en el mando de apertura de las dos funciones de regulación de caudal y derivación hacia la salida de ducha o baño y la eliminación del inversor de tirador. - Funcionalmente este robusto distribuidor nos permite usar el mezclador termostático a cualquier presión por baja que sea, pudiendo controlar el caudal de agua independientemente para la salida de ducha o baño, esto nos ayudará a economizar agua y energía con mayor facilidad. - Y finalmente también nombrar la mejora en la función de baño, la cual nos permitirá el llenado de la bañera en menor tiempo. A nivel estético destacar la pureza de las líneas del producto actual y la sutileza de su aspecto, lo cual además facilitará su limpieza y mantenimiento. • [www.genebre.es](http://www.genebre.es)

## PHOENIX CONTACT

NOVEDAD

### Herramienta de crimpado con gran comodidad de uso



Con Crimpfox Centrus, Phoenix Contact presenta una nueva herramienta de crimpado autoajutable para punteras que permite realizar el trabajo de manera eficiente y sencilla.

Su diseño ergonómico y su mecánica mejorada facilitan en gran medida el

proceso seguro de crimpado de punteras.

Esta compacta herramienta de crimpado cuenta con un tamaño de sujeción especialmente reducido, apto para cualquier mano, y ofrece además una gran comodidad de uso. Gracias a este nuevo concepto de sujeción, la fuerza manual necesaria para un resultado óptimo de crimpado se puede reducir hasta un 30 %. De esta forma, también la fuerza de retorno que se genera al abrir la herramienta se reduce notablemente.

La familia de productos abarca dos tamaños, con forma de crimpado cuadrada o hexagonal, que cubre una gama de secciones que va de los 0,14 a los 6 mm<sup>2</sup> y de los 0,14 a los 10 mm<sup>2</sup>. Una ventaja adicional es la cubierta fija del cabezal de las tenazas, que protege la herramienta de posibles daños por caídas y por influencias mecánicas. Esta herramienta facilita el crimpado de punteras aisladas, no aisladas y de punteras Twin a todos los niveles y ofrece una mayor comodidad, eficiencia y calidad. • [www.phoenixcontact.es](http://www.phoenixcontact.es)

## JUNKERS Fomenta la formación de los profesionales de la instalación.

NOTICIA



Junkers pone a disposición de los instaladores profesionales su nuevo Plan de Formación con módulos teórico-prácticos adaptados para satisfacer sus necesidades. A través de esta amplia programación de cursos, se ofrece a los expertos una atención personalizada y efectiva y una óptima preparación para el futuro en sus seis centros de formación situados en Madrid, Bilbao, Sevilla, Valencia, Barcelona y Santiago de Compostela.

La ampliación de los conocimientos y la adaptación a las nuevas tecnologías resultan dos temas prioritarios para todos aquellos profesionales de la instalación que quieren responder con eficacia a los cambios constantes en el mercado de la termotecnia. Pensando en ellos, el programa de formación está elaborado por un grupo de sus mejores ingenieros con información actualizada y complementado con materiales didácticos sobre el sector.

Entre su oferta cuenta con cursos interactivos y dinámicos que comprenden diferentes ámbitos de actividad y pueden llevarse a cabo de forma presencial o a distancia a través del Aula de Formación online.

Además todos ellos incluyen una introducción de las nuevas Directivas de EcoEtiquetado-Ecolabelling (ELD) y de EcoDiseño-Ecodesign (ErP), aplicable desde 2015. Las temáticas recogidas por el plan de formación son las siguientes: Calentadores y preparación de a.c.s. - Calderas murales a gas de condensación. - Calderas de pie Suprapur de gas, gasóleo y de leña. - Eficiencia Energética: normativa de Ecodiseño y Etiquetado. - Bombas de calor: con las bombas SupraEco, - Regulación y puesta en marcha de instalaciones solares térmicas, puesta en marcha y mantenimiento.

Para asistir a los cursos o ampliar información sobre contenidos, dinámicas y fechas, es posible llamar al 902410014, mandar un email a [Junkers.tecnica@es.bosch.com](mailto:Junkers.tecnica@es.bosch.com) o acceder a través del acceso Profesional en: • [www.junkers.es](http://www.junkers.es)

## ABB

NOTICIA

**Presenta la activación por voz para hogares inteligentes**

ABB ha desvelado el más avanzado sistema de automatización para hogares inteligentes activado por voz. Basado en , free@home, que en España se comercializa bajo la marca Niessen, la función de activación por voz permite a los consumidores utilizar comandos de voz para controlar más de 60 funciones de automatización del hogar. La solución ofrece la capacidad de controlar toda la gama de aplicaciones de un hogar inteligente típicamente residencial, incluidas la iluminación, la calefacción, el control de persianas y la comunicación con las puertas.

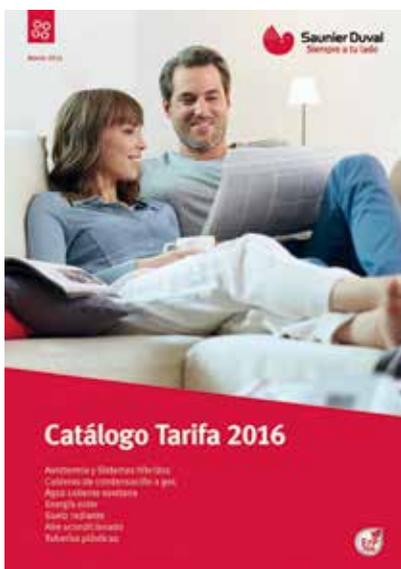
Los usuarios pueden programar el sistema para elegir los nombres de habitaciones y de zonas. El sistema se puede configurar para que los usuarios reciban una confirmación de que un comando se ha activado. Además, pueden formular preguntas al sistema sobre el estado de las funciones, tales como «¿están apagadas las luces de la habitación de Tomás?», y el sistema dará una respuesta.

ABB ha implantado una solución híbrida de reconocimiento de voz que combina el reconocimiento de la voz basado en gramática con un modelo del habla estadístico. Se admite tanto el habla natural como el basado en comandos, por lo que el usuario puede decir «¿puedes encender las luces del salón?» o «salón-encender-luces». El sistema recopila los datos del contexto, pero también de una biblioteca de voz grande. Además, en caso de que el comando esté incompleto, el sistema pedirá al usuario más información.

El menú «Acciones» es una mejora adicional, ya que habilita la combinación inteligente de diferentes procesos usando la lógica «si... entonces». Por ejemplo, si la temperatura de la habitación supera los 25 °C, las persianas se podrían bajar automáticamente. Y si se activa el detector de movimiento, el usuario recibirá un mensaje de correo electrónico o una notificación push en su teléfono inteligente. • [www.abb.com](http://www.abb.com)

## SAUNIER DUVAL

NOVEDAD

**Nueva tarifa general de producto 2016 de Saunier Duval**

Este completo documento recoge toda la gama de producto de la marca con fáciles separadores por cada rango del mismo, incluyendo Aerotermia y Sistemas Híbridos, Calderas de condensación a gas, Agua caliente sanitaria, Energía solar, Suelo Radiante, Aire Acondicionado y Tuberías plásticas.

Se incluye como novedad la calificación energética de los productos individualmente así como de sistemas formados por varios. Las novedades de esta tarifa son:

Aerotermia y Sistemas Híbridos: El nuevo GeniaSet, sistema “todo en uno” para soluciones de aerotermia “todo eléctrico” que ofrecemos en packs de 5, 8 y 11 kW, “todo en uno” calefacción, agua caliente y refrigeración en vivienda nueva unifamiliar o en altura. Calderas de condensación a gas: Incorporan dentro de la gama, nueva bomba de alta eficiencia, nuevo bloque hidráulico, nueva válvula de tres vías y sifón de recogida de condensados, esta nueva gama aporta tres tipos de sistemas de acumulación que aporta la capacidad de poder elegir un producto según las necesidades del usuario. Este nuevo rango de calderas dispone de hasta tres sistemas de acumulación diferentes WARM START®, ISODYN 2® y START&HOT MICROFAST 2.0®, innovación y propuesta de gama única de Saunier Duval. Como novedad de producto

incorporamos las calderas Thelia CONDENS y Semia CONDENS nueva gama compacta y ligera con intercambiador de aluminio y silicio, tecnología procedente del sector automoción, que asegura una alta resistencia a la corrosión y una baja expansión térmica. Agua caliente Sanitaria: Como novedad la bomba de calor Magna Aqua de 150 l que complementa la ya existente con depósito de 300l. Y el nuevo calentador estanco OPALIATHERM F con la nueva tecnología securtec. Como siempre nuestra versión más actualizada de la tarifa la podéis encontrar en nuestra web. • [www.saunierduval.es](http://www.saunierduval.es)

## ARISTON - FLECK

Página 7  
www.fleck.es  
Tel. 902 898 181



## CIRCUTOR

Página 9  
www.circutor.com/es/  
Tel. 93 745 29 00



## COMERCIAL FONTGAS

CONTRAPORTADA  
www.fontgas.com  
Tel. 93 327 88 22



## CONMASA

Página 67  
www.conmasa.cat  
Tel. 93 798 55 67



## CONVEST JAGA

Página 23  
www.jaga.info  
Tel. 902 002 456



## CSI Central de suministros

INTERIOR DE PORTADA  
www.csisuministros.com  
Tel. 902 181 922



## GRUPO ELECTRO STOCKS

Página 25  
www.grupoelectrostocks.com  
Tel. 93 603 66 88



## EUROFRED

PORTADA  
www.eurofred.es  
Tel. 93 419 47 47



## FAMATEL

Página 77  
www.famatel.com  
Tel. 93 863 46 40



## FENIE ENERGIA

Página 57  
www.fenieenergia.es  
Tel. 900 215 470



## FUNDACIÓN ECOTIC

Página 27  
www.ecotic.es  
Tel. 93 419 40 48



## GENEBRE

Página 19  
www.genebre.es  
Tel. 93 298 80 00



## GROHE ESPAÑA

Página 63  
www.grohe.com/es  
Tel. 93 336 88 50



## HAGER

Página 31  
www.hager.es  
Tel. 93 846 76 22



## JUNKERS

Página 53  
www.junkers.es  
Tel. 902 410 014



## KPS Soluciones de Energia

Página 71  
www.kps-soluciones.es  
Tel. 985 081 874



## LEGRAND GROUP

Página 35  
www.legrand.es  
Tel. 91 656 18 12



## MARTIN Y CACHON

Página 73  
www.martinycachon.es  
Tel. 93 451 24 27



## NORMAGRUP TECHNOLOGY

Página 59  
www.normagrup.es  
Tel. 985 267 100



## POTERMIC

Página 11  
www.potermic.com  
Tel. 93 672 01 01



## S.A. ACV

Página 47  
www.acv.com  
Tel. 93 759 54 51



## SALVADOR ESCODA

Página 17  
www.salvadorescoda.com  
Tel. 93 446 27 80



## SAUNIER DUVAL

INTERIOR CONTRAPORTADA  
www.saunierduval.es  
Tel. 93 263 31 22



## SCHNEIDER ELECTRIC

ENCARTE  
www.schneiderelectric.es  
Tel. 93 483 31 00



## SICCOM

Página 29  
www.flowatchpumps.com  
Tel. 622 487 110



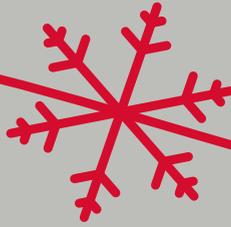
## STANDARD HIDRAULICA

Página 39  
www.standardhidraulica.com  
Tel. 93 564 10 94





**Saunier Duval**  
Siempre a tu lado



# Ahora instala y **DESPREOCÚPATE**

- Alta eficiencia energética
- Murales y multi murales
- Diseño moderno y de fácil uso
- Función sleep y programación
- Bajo nivel sonoro SCOOP y SEER



[www.saunierduval.es](http://www.saunierduval.es)



## Aire acondicionado. Gama doméstica Serie17.

Para Saunier Duval, líder en el sector de la calefacción, agua caliente y climatización, el respeto y cuidado del medio ambiente juega un papel crucial. La calidad es el principio de todos nuestros servicios.

Soluciones eficientes para la calefacción, agua caliente y climatización.

# fontgas

BCN

## MAQUINISTA

SORTIDA 30



## PRÓXIMAMENTE

Un nuevo punto de venta en Barcelona

FONTANERÍA · SANITARIOS · CALEFACCIÓN  
AIRE ACONDICIONADO · ELECTRICIDAD · ILUMINACIÓN  
TRATAMIENTO DE AGUA · RIEGO Y JARDÍN

Passeig de Guayaquil, 37 · 08030 Barcelona  
(Ronda Litoral Salida 30 - Bon Pastor)



# fontgas

## VILAMARÍ

BCN

Carrer de Vilamarí, 30-32 · 08015 Barcelona  
T. 93 327 88 22 · F. 93 327 88 24